

【为爱常备 救在身边】

津药达仁堂“百万补贴”，让高危从业者成为好“心”人

宋君丽

2025年盛夏,当热浪席卷全国,心血管疾病风险随之攀升,一场关乎千万劳动者生命健康的公益行动正悄然展开。津药达仁堂以“为爱常备,做个好心人”为核心理念,通过“百万补贴计划”“达仁堂速效救心公益行”等一系列举措,将急救药品、健康知识 with 公益力量深度融合,构建起一张覆盖全国的心脏健康防护网,成为中医药智慧在现代急救体系中的生动实践。

数据显示,我国心血管病患者约3.3亿,每年约458万人死于心血管病。提升公众急救能力迫在眉睫,构建包含“预防—急救—康复”的三级防护体系至关重要。兼具中西医结合特色、且拥有国家保密处方的速效救心丸,与“三级防护”的自我保健理念完美契合。2025年,拥有500年历史的津药达仁堂发起“达仁堂速效救心公益行动”。该行动以“科普教育+健康筛查+药品捐赠”的“三位一体”模式,在全国布点公益救助站、培训公益救助员,把急救知

识与技能送进社区、药店和企业,并倡导有需求的公众随身携带速效救心丸,打造“人人都是流动救助站”的社会化急救网络。

“寻找好‘心’人·百万补贴计划”,是津药达仁堂公益版图的重要一环。该计划聚焦交通运输、建筑施工等高压行业,通过企业集体采购,将速效救心丸送入车间、驾驶室等关键场景,让“常备急救药”成为应对突发心脏疾病时的第一道防线。

短短几个月,“达仁堂速效救心公益行”在全国范围内逐步展

开。在新疆,千余名户外职工领到了专属健康包;在广东,3000余名一线民警的执勤装备中多了一瓶“救命药”;在天津,3000名货运司机佩戴上速效救心挂绳……截至目前,已有200余家企事业单位参与,超8.3万名劳动者从中受益。

在此过程中,津药达仁堂的零售团队同步普及急救知识,推动“药品+理念”的双重守护模式向纵深发展。这种“批量配置+多点分布”的策略,不仅降低了企业采购成本,更在社会层面形成了急救资源的网格化布局,让“黄金

4分钟”救援成为可能。

从一线交警到货运司机,从企业车间到家庭药箱,津药达仁堂速效救心丸正以可靠身影筑起危急时刻的“生命防线”。而这场公益行动的背后,是一家百年药企从“有药用”到“懂守护”的责任与担当,是津药达仁堂推进健康中国战略的微观实践。正如广州珠江“达仁堂号”游轮首航时的宣言——“达仁启航,爱满珠江”。这家民族品牌以公益为舟,载着中医药的智慧与温度,驶向更广阔的生命守护之海。

致盛企业咨询公司业务技术负责人陶啸:

医疗保健数字化浪潮中的领航者

朱祥

在全球管理咨询行业竞争白热化的当下,数字化转型与创新已成为企业突破发展桎梏、构筑核心竞争力的战略要冲。作为行业标杆企业,致盛企业咨询公司(ZS Associates)在业务技术负责人陶啸的领航下,持续深耕中国市场,凭借一系列前瞻性创新举措与数字化实践,不仅为客户创造了显著价值,更开辟了自身业务增长的全新赛道。

陶啸,这位在数字与技术领域沉淀逾15年的行业翘楚,其职业版图横跨银行、零售、医疗保健等多个关键领域。在ZS Associates任职期间,他带领团队在医疗保健数字化“深水区”开辟出一条兼具技术深度与商业价值的实践路径,其操盘的多个项目已成为行业转型的标杆案例。他以卓越的战略

眼光与深厚的行业洞见,为公司在华业务发展注入强劲动能,成为数字化转型浪潮中的先锋舵手。

初入ZS Associates,陶啸便精准捕捉到数字化技术在医疗保健咨询领域的巨大潜力。彼时,行业客户普遍面临数据爆发式增长、市场竞争白热化、需求日趋复杂等多重挑战,传统咨询模式已难以满足客户对高效、精准解决方案的迫切需求。基于此,他果断提出构建数字化服务体系战略蓝图,旨在依托前沿技术深度挖掘医疗数据价值,为客户量身定制智能化、场景化的医疗保健咨询服务。

在传统认知中,医疗数据的复杂性与隐私要求常被视为技术应用的障碍,但他却将其转化为创新突破口。作为中国及亚太地区业务技术负责人,他主导建立的“技术—行业”双轨制合作模

式,与10余家头部技术企业构建起战略生态——当AWS的云计算架构遇上医疗影像分析需求,当Veeva的CRM系统接入药企商业智能场景,这种跨界融合催生出了多个“行业首个”解决方案。

与传统咨询不同,他推动的项目总是带着鲜明的“价值落地”烙印。在制定中国市场战略时,他提出“双增长引擎”理论:既要实现数字服务收入的增长,更要为客户创造可量化的业务价值。这种理念在他任职复星集团时已得到验证——通过部署会员系统,助力企业私人会员增长200%,而在ZS Associates时期则进一步深化为“医疗数字化ROI计算器”工具,能精准测算技术投入与业务增长之间的量化关联。

凭借在数字化转型、模式创新与团队建设方面的卓越成就,陶啸带领ZS Associates在中国市

场屡创佳绩。在其任职期间,公司市场排名从行业第八跃升至前三,成功跻身第一梯队。更重要的是,ZS Associates通过创新实践,为医疗保健行业客户提供了全新价值创造范式,推动行业数字化转型与管理升级,树立了行业标杆。

翻开陶啸的履历,从IBM的技术交付到ThoughtWorks的战略咨询,再到ZS Associates的业务操盘,其职业轨迹始终贯穿一条主线——用技术思维解决商业问题。PMP与ScrumMaster的双重认证,让他既能把控千万美元级项目的实施细节,又能以产品经理的视角重构服务逻辑。当被问及医疗数字化的核心挑战时,他常说:“不是技术不够先进,而是行业场景的颗粒度不够细。”

如今,ZS Associates在中国医疗数字化领域已占据领先地位,



陶啸

陶啸仍保持着技术人的敏锐与创业者的激情。在他看来,真正的行业变革不是来自单点技术突破,而是当数据战略、组织能力与业务流程形成“化学反应”时,所释放出的乘数效应——这或许正是他能在不同企业持续创造千万级价值的核心密码。

秋日果实图鉴:从山野到书桌,藏在酸甜里的时光故事

张渝砚

晨露在山楂叶上凝成琥珀色的球,风过时坠向地面,恰好砸在饱满的红果上。那一声轻响像谁在枝头敲了敲小铜铃,惊得整片果园都晃了晃——秋意就这样漫进了果肉里,晕开一季的丰收与温暖。

屋后的老梨树,是秋日最早的信使。清明时还堆雪般缀满枝头的梨花,如今已化作沉甸甸的青黄果实。树身半面树皮被岁月刻出斑驳沟壑,最高枝桠却挂着颗最大的梨,果皮沾着枯卷花瓣,似春天舍不得走的影子。踮脚摘下时,指腹会沾上清甜汁液,凑近细闻,竟能嗅到三分春日微香。

村西的苹果园,总在秋分前后热闹起来。刚褪去套袋油纸的红富士,果皮上还留着细密网纹,像姑娘脸上未褪的红晕。“头伏开花二伏坐果,霜降前准保红透”,果农老周总念叨着苹果的“规矩”。他粗糙的手掌抚过果面,阳光吻出的红晕仿佛活了过来,顺着指缝淌成一片暖色。偶见他对着裂果出神,果皮从蒂部绽开星形口子,露出琥珀色果浆,“这是被秋阳晒得太急

了”,他轻轻摘下放进竹篮,“回去蒸果脯,比蜜糖还甜。”

山里的野果从不论时节,却总在秋深时送来惊喜。攀上青石坡,荆条丛中常能发现藏得隐秘的山枣。指甲盖大的红果裹着细密尖刺,摘时需屏住呼吸,稍一用力就会刺破指尖,血珠滴在果面上,倒为秋红又添了抹艳色。放进嘴里咬破薄皮,酸甜汁液瞬间炸开,后味却带着山野微涩,恰似小时候偷摘邻居家果子的心情。

霜降过后,板栗树下落满裂开的“小刺猬”——裹着刺猬似壳斗的板栗。剥开时需鞋底踩着壳斗边缘,稍一用力,褐红油亮的果仁便露了出来。祖母最擅炒板栗,铁锅里倒上粗沙与板栗同炒,沙粒的温度慢慢渗进壳中,剥开时热气裹着焦香扑面而来,烫得指尖直跳也舍不得撒手。山腰橡子树下,圆滚滚的橡果落了一地,壳斗像顶小帽子扣在果实上。捡回家的橡果被母亲串成串,挂在屋檐下风干,冬天就成了喂鸟的食粮。曾有一年深秋,我在橡子堆里发现颗被虫蛀空的果子,里面竟藏着只蜷成球的七星瓢虫,触须轻轻颤动,像是在做着关于春天的梦。

菜市场的秋果,裹着最浓的人间烟火气。橘子堆成小山,橙红果皮蒙着层薄霜,似从枝头带下来的月光。摊主用指甲在果脐处掐个小口,甜香瞬间漫开,“刚从洞庭山摘的,保准无籽。”有人捏着橘子来回掂量,指尖的力度像是在与秋天讨价还价。

柿子摊前总围着老人。火晶柿红得透亮,蒂部还沾着干枯萼片,托在掌心像捧着盏小灯笼。买回去的柿子要放进米缸捂几天,等果皮软得能透光,用吸管一戳,吸到嘴里全是蜜似的甜。“霜降吃柿,不会流涕”,卖柿子的妇人念叨着,自己先拿起一个啃起来,橙红汁液顺着指缝往下淌,在围裙上洩出小朵小朵的花。拐角的葡萄架下,紫莹莹的巨峰葡萄垂成串,果皮上的白霜被阳光照得发亮。穿蓝布衫的老奶奶守着摊,见人就递颗试吃,“尝尝看,保准甜到心坎里。”有次我蹲在摊前数葡萄粒,她笑着说:“这葡萄啊,一颗有一颗的甜,就像日子,一天有一天的盼头。”

书桌左侧的铁皮盒里,躺着今年第一份秋实——后排好友从老家带来的冬枣。枣子装在她母亲

纳的蓝布布袋里,袋口还绣着朵歪歪扭扭的雏菊。“这是霜降前最后一茬,脆得能嚼出响。”她把袋子往我桌上一放,额角还沾着赶路的细汗。冬枣圆滚滚的,青里透红的果皮蒙着层细密白霜,似被晨露吻过的痕迹。上课时偷偷摸出一颗,指尖能感受到果皮下饱满的汁水轻轻颤动;趁老师转身写板书的空档塞进嘴里,牙齿刚碰到果肉,清甜汁水便在舌尖炸开,带着阳光的温度漫进喉咙。好友说,她家果园的冬枣树都长在梯田边,每颗果子都要晒足一百八十天的太阳。上周,去办公室问问题,撞见老师正往玻璃罐里装山楂。暗红的果子滚进去时发出清脆的碰撞声,像串被打翻的玛瑙珠子。“这是老家寄来的,等泡成山楂酒,冬天分给你们驱寒。”老师笑着用竹签把果蒂一个个挑掉,指尖被果汁染成淡淡的红。我注意到,她教案本的夹页里,夹着片干枯的银杏叶,叶脉在阳光下清晰得像幅工笔画。

晚自习铃响起时,窗外的月光正落在同桌的苹果上。他从书包里掏出个红富士,果皮上还贴着果农手写的标签,墨迹被露水洩得

有些模糊。“我爷爷搞的,说看这果形就知道甜。”他把苹果切成两半,果核处的籽儿排列得整整齐齐,像颗小小的五角星。我们分着吃的时候,果肉的甜混着笔尖的墨香,在安静的教室里悄悄蔓延。

放学时路过宣传栏,新贴的秋季运动会照片映入眼帘。照片里的我们抱着奖杯笑得开怀,背景里的梧桐树正落着金黄的叶子。忽然懂得,那些挂在枝头的果实,装进布袋的惊喜,在罐子里慢慢发酵的等待,都是秋天写给我们的信。正如好友家的冬枣要历经风霜才能饱满,老师泡的山楂要熬过寒冬才会醇厚,我们在教室里写下的每一行字、在跑道上流下的每一滴汗,终会在某个秋日,长成属于自己的果实。

夜风穿过走廊,带来操场边桂花树的甜香。摸了摸口袋里好友塞的最后一颗冬枣,果皮上的白霜在月光下泛着微光。原来所谓秋收,从来都不止是枝头沉甸甸的果实,更是年少时光里,那些被善意与期待浸润的瞬间,在心底慢慢酿成的甜。

(作者单位:中央财经大学财政税务学院)