

胜利鸟战略咨询公司创始人朱红文:

以“科学战略”助力中国品牌实现价值增长

朱琳

5月7日,“2025中国品牌日·第九届品牌发展共创会”在京隆重举行。本次活动由国家市场监督管理总局指导、中国品牌建设促进会主办,《中国品牌》杂志承办,全国政协委员、中国社会科学院经济研究所研究员黄群慧,国务院国资委新闻中心副主任张义豪等嘉宾应邀出席,共同探讨中国品牌建设的新趋势与新路径。

会上,“2025年度中国品牌观察员名单”重磅发布。胜利鸟战略咨询公司(以下简称“胜利鸟公司”)创始人朱红文凭借其在战略

咨询领域的卓越建树成功入选。这一荣誉既是对朱红文个人专业成就的高度认可,更标志着战略咨询在品牌建设领域的重要价值获得业界高度认可。

作为以“科学战略”为核心方法论的专业机构,胜利鸟公司自创立以来持续助力中国企业精准制定战略、实现品牌价值增长。今年4月,该公司凭借专业优势,以优异成绩成功中标国有上市公司燕塘乳业的战略咨询项目,充分展现了其在行业一线的领先实力。

朱红文在发言中强调:“当前中国企业正处于转型升级的关键阶段,我们将依托‘科学战略’体系,全力助推中国品牌走向全球

市场。”这一战略构想获得了学界的高度认可。

中国品牌研究院执行院长宛枫评价道:“胜利鸟公司创新性地将行为科学、神经科学等前沿学科与中国品牌建设实践深度融合,其构建的方法论体系具有显著的科学价值,能够有效指导企业规避发展误区。”这一观点得到了业界专家的呼应,《财经界》杂志原副总编丁吉林此前也曾公开称赞其方法论“从底层逻辑入手,原理剖析深入透彻,是一项真正具有科学性的创新成果。”

业内专家指出,朱红文的入选为“中国品牌观察员”团队注入了新动力,将有力推动中国式现



胜利鸟战略咨询公司创始人朱红文构建的方法论体系获权威机构认可

代化品牌建设进程。

朱红文表示,待其独创的“科学战略”方法论体系全面完善后,

将第一时间向社会公众进行系统化发布,以专业智慧赋能中国品牌高质量发展。

北京匹克瑞尔地质勘查有限公司核心高管东升:

加码技术创新,开启矿业勘探智能化新篇章

袁木婧

作为现代矿业发展的基础支撑,地质勘探行业肩负着发现和评估地球矿产资源的重大使命。当前,随着高精度地球物理探测、化探技术、遥感技术及钻探技术的突破,勘探行业正在经历深刻变革。

在这一变革浪潮中,北京匹克瑞尔地质勘查有限公司(以下简称“匹克瑞尔”)核心高管东升凭借其卓越的技术实力与全球化视野,带领公司在国际舞台上崭露头角。这位深耕勘探领域多年的行业专家,正率领团队持续探索地球深处的奥秘,为行业发展注入新的活力。

逐梦矿业:从环保先锋到勘探专家的华丽转身

2011年,刚刚走出校园的东升做出了一个与众不同的职业选择——他毅然深入内蒙古的煤矿和热力发电厂一线,开启了自己的环境检测与环评工作生涯。“当时正值国家西部大开发战略实施,内

蒙古蓬勃发展的矿业景象让我深受震撼。”正是这段经历,让他对地质勘探产生了浓厚兴趣,并于2013年正式加入匹克瑞尔,完成了从环保到勘探的跨界转型。

匹克瑞尔成立于2009年,经过十余年发展,目前已成为勘探领域的佼佼者。公司业务遍布全球,提供从前期地质设计、地质勘查钻探施工到生产勘探、水文地质勘察及施工、露天矿山开采施工等全流程服务,形成完整的产业链条,年销售额突破1亿美元大关。

矿业“探路者”:技术创新是行业发展核心竞争力

在矿业领域深耕多年,东升从一线技术人员成长为统筹技术与商务的核心负责人。回望发展历程,他笃定地指出:“技术创新始终是行业发展的核心竞争力。”

当前,东升带领团队重点攻关两大行业技术难题,即岩芯采取率和钻头磨损。以岩芯采取率为例,在金刚石钻探过程中,复杂

地层往往导致岩芯采取率难以保证。传统卡簧专为完整地层设计,难以有效固定颗粒状破碎岩芯。

针对这一痛点,匹克瑞尔创新研发了破碎地层专用卡簧,创造性地引入单向阀概念——钻进时岩芯顺利进入内管,打捞时自动封闭,确保岩芯完整保留。尽管该技术目前受限于材料寿命,仅在复杂地层选择性使用,但已在全球钻探行业引发广泛关注,并与多家国际矿业巨头建立了长期合作关系。

技术破局:打响TFM矿区勘探攻坚战

在谈及技术创新实践时,东升将目光转向墙上悬挂的TFM矿区勘探示意图,并详细介绍道:这个铜钴矿曾被多家勘探公司视为“勘探困局”——破碎地层导致岩芯严重流失,钴矿颗粒难以捕捉,直接影响后续开采进度。

2020年,匹克瑞尔旗下加丹加勘探有限公司(KEC)团队临危受命,携其自主研发的“单向阀卡

簧”技术进驻矿区。

“这就是检验我们技术价值的试金石。”东升解释道。面对破碎地层卡钻、岩芯流失等行业难题,该技术通过内外卡簧协同作用,成功锁住0.3mm—1mm的钴矿颗粒。同时,团队采取“国内外协同作战”模式即国内技术团队24小时在线响应现场反馈,持续优化方案,最终将岩芯采取率提升至90%;4台钻机全部搭载智能磨损预警系统,通过实时监测钻头状态自动优化转速和压力参数,实现单台月均进尺1150米。仅用四个月,团队就完成了累计钻孔进尺1.54万米的辉煌纪录,解决了困扰行业多年的技术难题,并准时向客户交付了勘探成果。

更值得称道的是,由于团队严格执行国际HSE(健康、安全、环境)标准,钻探液循环系统加装三级过滤装置实现泥浆零外泄,设备防噪舱室将作业噪声控制在75分贝以下等。这些举措不仅助力项目获得绿色矿山认证,更使其产出的钴矿在国际市场享有8%的环保溢价。这种“技术突破+

环保达标”的双重创新,不仅为客户创造了超过2000万美元的附加收益,更为中国勘探技术在国际市场的实践积累了宝贵经验。

智领未来:自动化、AI与无人化赋能矿业新变革

谈及未来发展方向,东升表示,其将从自动化、AI化和无人化三个维度展开战略布局。在他看来,自动化控制系统犹如矿业的“智能中枢”,通过精准控制大幅降低人为失误,显著提升作业效率;AI技术则如同“矿脉透视镜”,凭借实时成分分析和方案优化能力,为绿色矿业发展提供科技支撑;而无人化设备则扮演着“钢铁先锋”的角色,在深海、高海拔、极寒等极端环境下勇拓勘探疆界。

“这些前沿技术的深度融合,不仅将重塑矿业勘探的作业模式,更将推动整个行业向智能化、可持续化的方向发展。”东升充满信心地表示,未来他将带领匹克瑞尔持续加码技术创新,与全球合作伙伴携手并进,共同开启矿业勘探的智能化新篇章。

浙江巨宏仪表有限公司总经理应臻昶:

数智引领,重构智能燃气仪表行业未来蓝图

林智新

在万物互联的智能时代,传统能源计量行业正面临一场深刻的技术革命。在浙江金华这片以制造业闻名的热土,正在见证一家传统仪表企业向全球智能计量标杆的蜕变。浙江巨宏仪表有限公司(以下简称“巨宏仪表”)总经理应臻昶凭借其深厚的学术底蕴与前瞻性的企业家视野,正以独特的“学术+产业双螺旋”发展模式,重新勾勒智能燃气仪表行业的未来蓝图。

技术破局:从传统制造到智能革新的完美跨越

2019年,应臻昶接手巨宏仪表时,正值传统燃气仪表行业深陷性能瓶颈与市场寒冬的双重困境。面对这一局面,这位技术出

身的掌舵人果断提出“数智驱动,价值闭环”的转型战略,精准锚定超声波计量、物联网通信等关键技术领域作为突破口。

在他的主导下,企业创新性地组建了“产学研融合创新实验室”,联合浙江大学、中科院自动化研究所等国内顶尖科研机构开展深度合作。通过这一创新平台,团队成功攻克了热式质量流量计微功耗芯片、自适应环境补偿算法等困扰行业多年的核心技术难题。其中,具有自主知识产权的“燃气表多参数耦合智能检测系统”表现尤为突出,将计量精度提升至0.3%以内,较行业平均水平大幅提升40%。

学术领航:以理论之光开辟产业新径

应臻昶的学术成就铸就了行

业传奇。他在《科技创新发展》(IF=2.412)等国际权威期刊发表的系列论文,构建起智能燃气仪表理论体系的四梁八柱。

作为兼具实践智慧与理论视野的企业家,应臻昶始终秉持“技术落地需与学术研究并行”的理念。2025年,他在《新潮电子》发表的《智能仪表在燃气领域的应用与发展研究》引发行业震动。该文开创性地提出物联网与大数据技术将重构燃气管理体系,详细阐释了智能仪表的远程监控与数据分析能力如何助力燃气公司优化供应链、精准预测需求,乃至推动跨行业能源管理平台的构建。这一前瞻性论述不仅引发学界广泛讨论,更显著提升了巨宏仪表在智慧能源领域的技术话语权。

这些学术成果绝非纸上谈兵,而是直接转化为产品竞争力。巨宏仪表基于其理论研发的新一代智能燃气表,集成自校准传感器与NB-IoT通信模块,计量误差低于0.5%,并具备实时云端数据传输能力。这款通过欧盟CE认证的创新产品已远销日本、意大利等20余国,成为“中国智造”走向世界的标杆之作。

政企协同,布局未来生态

面对智能化转型中的数据安全、高研发成本等挑战,应臻昶选择以开放合作破局。他积极推动政企协同,通过与政府、行业协会的深度联动,参与制定智能仪表行业标准,并创新性推出“以旧换新”模式,有效降低用户使用门槛。在浙江金华“项目

为王”的政策支持下,巨宏仪表成功建成省级智能仪表实验室,吸引了一批高端人才加盟。

“企业的生命力在于持续创新,而创新需要学术沉淀与产业实践的共振。”应臻昶表示。面向未来,他计划深化与高校的产学研合作,布局氢能源计量、碳监测等新兴领域;同时,推动智能仪表与智慧城市系统的深度融合,拓展应用场景。

从传统制造到智能引领,从本土深耕到全球拓疆,应臻昶以技术创新为矛、学术研究为盾,不仅带领浙江巨宏仪表成长为行业“隐形冠军”,更通过持续的学术贡献为整个能源计量领域指明发展方向。这位“学者型企业家”的探索,正在为“中国智造”的高质量发展写下生动注脚。