

光伏领域资深专家王刚:

以全生命周期解决方案击破光伏行业发展痛点

▶ 林远

在全球能源结构加速向低碳转型的背景下,中国光伏产业正以技术创新为引擎,持续引领世界可再生能源发展。作为国内深耕光伏领域二十余年的科技型专家,王刚凭借其扎实的技术积累和前瞻性的行业洞察,在光伏系统优化、智能运维及储能调度等领域取得了多项突破性成果。

王刚的学术研究起步于光伏应用的基础领域。2002年,在中德财政合作西部太阳能电站项目(KfW项目)实施期间,他参与了青海省光伏电站建设,该项目总投资

达9240万元人民币,建成56座电站,解决了10400人的基本用电问题。基于这一实践,他完成了《中德财政合作项目中被动式太阳房的设计与分析》一文,系统总结了光伏电站西部地区的经验设计与运行数据。2009年,他在《被动式太阳房的应用与分析》中进一步深化研究,详细阐述了被动式太阳房作为太阳能热利用重要形式的技术特点和经济价值,为后续光伏建筑一体化发展提供了重要参考。

随着中国光伏装机容量突破300GW大关,行业正面临从“量”到“质”的深刻转型。在电站规模快速扩张的背后,运维效率低下、

发电预测不准、储能协同不足等痛点日益凸显。行业数据显示,传统人工巡检方式导致约30%的潜在故障难以及时发现,而预测误差造成的弃光损失每年高达数十亿元。面对这些挑战,王刚凭借其敏锐的行业洞察力,在2022年至2024年间自主研发的四项智能化软件系统,为行业转型升级提供了关键技术支撑。

王刚开发的“太阳能电站智能运维管控系统”改变了传统依赖人工巡检的模式,通过智能化监测实现故障预警,解决了光伏电站“看不见、管不全”的运维难题。其研发的“太阳能发电利用率分析系

统”则攻克了影响发电效率的多因素分析瓶颈,让电站运营者能够精准定位发电损失的关键环节。在电力调度领域,“光伏发电站储能协同调度系统”创新性地解决了储能与发电的匹配难题。而“光伏发电预测与调度软件”则大幅提升了发电量预测精度。

相关行业专家指出,这四项创新直击光伏电站“运维低效、预测不准、调度困难”三大痛点,形成了覆盖光伏电站全生命周期的智能化解决方案。

据悉,王刚还拥有六项实用新型专利,涵盖太阳能灯具控制器、遥控手电筒等产品。这些发

明虽聚焦细分场景,却体现了其“从用户需求出发”的创新理念。例如,“可遥控太阳能灯”解决了高海拔地区冬季户外操作不便的问题;而“多功能太阳能照明灯”则整合了应急充电功能,契合灾害应急场景需求。

如今,王刚借助其在新加坡创立的“WG SOLAR PTE. LTD 平台”,将中国光伏创新经验推向了世界。

业内专家表示,从西部电站的建设者到智能系统的开拓者,再到国际合作的推动者,王刚的二十年创新之路,恰是中国光伏产业从跟跑到领跑的生动缩影。

青岛金宇酒店用品设备有限公司运营经理金娆:

管理赋能+创新驱动,领跑酒店用品行业新赛道

▶ 方可欣

在当今竞争激烈的商业环境中,运营管理堪称企业的“中枢神经”,不仅贯穿从生产制造到终端销售的全流程,更统筹着供应链优化与客户服务提升等核心环节,其战略地位日益凸显。随着全球化进程加速和数字化转型浪潮席卷,运营管理领域正经历着深刻变革。在此背景下,企业对运营管理人才提出了更高要求:既需要具备传统流程优化的扎实功底,又要掌握前沿技术的应用能力,通过高效整合资源、持续降本增效,助力企业在充满不确定性的市场环境中实现可持续发展。

在青岛,有这样一位备受瞩目的运营管理专家——金娆。作为青岛金宇酒店用品设备有限公司运营经理,她带领企业深耕酒店用品供应领域。公司自1999年创立以来,始终扎根于青岛这片商业沃土,凭借对品质的执着追求与对市场的敏锐洞察,已发展成为区域酒店用品行业的中坚力量。从奢华酒店的高端定制餐具,到经济型民宿的实用床品,公司构建了完善的产品体系,能够精准满足不同层级客户的多元化需求,成为连接酒店与优质用品的重要桥梁。

初入青岛金宇酒店用品设备有限公司时,金娆发现公司运营流程较为传统且效率低下。为改

变这一现状,她果断启动了一系列变革措施,其中最关键的是引入数字化管理工具,通过将库存、订单、物流等环节实时上线,成功打破了部门间的信息壁垒,实现了供应链全流程的可视化管控。通过变革,在短短半年内,公司库存周转率提升了40%,订单交付准确率跃升至95%以上,不仅大幅降低了运营成本,还显著缩短了客户收货周期,使客户满意度得到明显提升。

金娆深知,运营管理绝非简单的数字游戏,人才才是其中最具活力的核心要素。为此,她针对不同层级员工的需求与成长痛点,构建了完善的分层培训体系——从基

层员工的实操技能提升到管理者的战略思维拓展,确保每位员工都能在专业发展道路上持续加速。在这一体系助力下,员工们不仅明确了成长方向、激发了内生动力,团队凝聚力与专业素养也同步提升,为公司的创新发展奠定了坚实基础。同时,还催生出一系列符合市场新潮流的自研产品,其中,环保可降解一次性用品系列甫一上市便获得市场热烈反响。这些突破不仅开辟了新的盈利增长点,更助力企业在后疫情时代的市场复苏中实现逆势上扬。

金娆凭借卓越的运营管理能力,成功将青岛金宇酒店用品设备有限公司打造成为行业高效运营

与创新发展的标杆企业。通过对内部管理体系的重构升级,她不仅优化了企业生态,更在外部市场实现重大突破——接连斩获多家大型酒店集团的战略合作订单,显著提升了企业的行业影响力。

展望未来,金娆表示,在酒店行业持续复苏与数字化、绿色化转型的双重机遇下,其将继续秉持创新理念,强化管理效能,一方面深耕酒店用品核心业务,持续提升产品竞争力;另一方面积极拓展多元化业务版图,以“成为全国领军、国际知名企业”为发展目标,带领企业驶向更广阔的商业蓝海,为酒店用品行业的发展谱写新的传奇。

上海伟宁建筑科技有限公司战略总监钱张镭:

以战略管理驱动创新,引领企业高质量发展

▶ 黄珊珊

在当今瞬息万变、竞争激烈的商业环境中,战略管理已成为企业实现可持续发展的关键要素。无论是传统制造业还是新兴科技领域,战略决策的优劣往往决定着企业的成败。正是在这样的背景下,上海伟宁建筑科技有限公司(以下简称“伟宁建筑科技”)战略总监钱张镭凭借其卓越的战略眼光和丰富的实战经验,在战略管理领域树立了行业标杆,成为业内瞩目的领军人物。

伟宁建筑科技以智能家居解

决方案为核心竞争力,凭借高品品质产品与专业服务团队,已成为暖通行业的领先企业。这一成就的背后,离不开钱张镭对市场趋势的精准把握和持续创新的战略管理。

钱张镭深知,在竞争激烈的市场环境下,持续创新和精准定位是企业立足的根本。因此,他带领团队深入研发,不断探寻家居生活的智能解决方案,力求满足消费者日益多样化的需求。通过精准的市场分析,他制定了一系列贴合市场趋势的战略规划,使公司在产品研发、市场推广和

客户服务等方面都取得了显著的成效。

回顾钱张镭的职业履历,其在青岛海信日立空调系统有限公司(以下简称“海信日立”)的任职经历同样彰显了卓越的战略管理能力。海信日立作为海信集团与江森日立合资组建的行业领军企业,凭借国际先进的生产技术、认证体系及智能化制造优势,在商用及家用中央空调领域占据重要地位。

任职期间,钱张镭先后担任全国战略客户部副总监与广西分公司总经理等核心职务。在全国

战略客户部,他深耕大客户需求,通过定制化解决方案推动全国市场占有率提升;在担任广西分公司总经理时,他立足区域特点制定差异化战略,强化团队建设与人才培养,为当地业务可持续发展构建了坚实基础。其前瞻性的管理思维与执行力,持续为企业在市场竞争中创造价值。

钱张镭的战略管理理念不仅体现在对市场的敏锐洞察和精准规划上,更彰显于他对企业长期发展的深刻把握。无论是在伟宁建筑科技还是在海信日立,他都始终坚持以科技创新驱动产品升级,这

一理念精准契合了当前市场智能化、高效化的发展方向。他深知,唯有持续创新,企业才能在激烈的行业竞争中保持领先优势。

钱张镭在战略管理领域的丰富实践,为众多企业提供了极具价值的指导。无论是产品研发、市场开拓,还是内部管理优化,他始终以战略思维为核心,引领企业在复杂多变的市场环境中稳健前行,成为战略管理领域当之无愧的杰出典范。钱张镭表示,未来将继续推动战略管理的创新与进步,赋能更多企业成长。

国海证券首席分析师马川琪:

把握政策机遇,推动券商投行业高质量发展

▶ 周芷函

近期,上海证券交易所(以下简称“上交所”)正式发布了《关于进一步做好金融“五篇大文章”的行动方案》(以下简称《方案》),旨在深入贯彻党的二十届三中全会、中央金融工作会议、中央经济工作会议精神和新“国九条”部署要求,充分发挥上交所大盘蓝筹集聚、硬科技领先、多产品支撑和精准化服务的功能优势,推动金融行业的高质量发展。

《方案》围绕科技金融、绿色

金融、普惠金融、养老金融、数字金融五大领域,提出了16条具体举措。尤其在科技金融方面,上交所将充分发挥科创板服务“硬科技”企业功能,大力支持突破关键技术的优质科技型企业发行上市,并完善适应科技型企业特点的再融资、并购重组、股权激励、股份减持等配套制度。在绿色金融领域,上交所将完善绿色企业和项目股债融资体系,支持符合条件的绿色企业上市融资、并购重组、发行债券等,并强化上市公司环境信息披露,丰富绿色

主题股票、绿色债券、气候转型、ESG 相关指数与投资品种。此外,在普惠金融、养老金融和数字金融方面,《方案》也提出了相应的支持措施,助力经济社会高质量发展。

国内上市证券公司之一的国海证券股份有限公司作为我国金融行业的头部企业,在《方案》发布后率先做出积极响应。国海证券首席分析师马川琪表示,从宏观角度来看,《方案》是资本市场“1+N”政策体系的重要组成部分,是资本市场进一步全面深化改革的重要

举措。通过增强制度包容性、适应性,能够提升资本市场服务实体经济的质效,促进资本市场自身高质量发展。从市场角度来看,《方案》有望从活跃并购重组市场、推动股权融资业务边际松绑及提升债券市场规模容量三个方面催化券商投行业务迎来高质量发展。同时,通过强调提升机构数字化转型、监管智能化转型,可进一步压实中介机构责任,引导中介机构提升执业质量。

“《方案》的发布为金融行业指明了发展方向,特别是在科技

金融和绿色金融领域,这将为券商带来更多的业务机会。国海证券也将积极响应政策号召,加强在这两个领域的布局,为客户提供更加优质的金融服务。”马川琪说。

马川琪认为,随着科技的不断进步和绿色发展的深入推进,科技金融和绿色金融将成为金融行业的重要增长点。作为券商,需要紧跟政策导向,不断创新金融产品和服务,以满足客户的多元化需求。同时,也需要加强风险防控,确保业务的稳健发展。