

财务审计专家王道仁:

从“大海捞针”到“精准制导”,助力审计行业实现智能化变革

王丽萍

伴随着各行业格局不断重塑、数据量爆发式增长、业务创新需求多元化升级的趋势,众多企业家纷纷意识到,财务审计数智化转型刻不容缓。2023年10月,中国内部审计协会发布的《数智化审计调研报告》显示,超过70%的受访者认为,当前国内各类组织对数智化审计的投入明显不足,“缺少专业人才指导规划”是当前开展数智化审计的一大难题。

作为拥有中国注册会计师资质和工商管理硕士背景的复合型

专家,北京兴华会计师事务所前合伙人王道仁在资本市场审计领域深耕二十余载,亲历了新三板从初创到扩容至万家规模的关键发展时期。2015—2018年间,他带领的北京兴华会计师事务所310团队累计服务近50家新三板企业。

“审计不应是资本化的‘拦路虎’,而应成为价值发现的探照灯。”面对中小企业资本市场准入的审计效率与合规成本双重困局,王道仁团队自主研发的智能审计系统集群以深度学习算法为技术内核,构建起“程序优化风险评估管理软件”“商业智能审计平

台”“审计程序辅助决策软件”三位一体的AI驱动解决方案。该体系通过三大核心模块构建了从风险预警到价值发现的完整闭环:首先,程序优化软件能够精准识别98类非标交易风险场景,实现风险预警;其次,商业智能平台自动生成审计底稿并执行交叉验证,确保审计数据的准确性和可靠性;最后,辅助决策软件通过优化抽样策略,显著提升了审计覆盖率,为价值发现提供有力支撑。

在北京创四方电子集团等新三板挂牌企业中,该系统实现了审计流程85%的自动化覆盖。其动态风险预警模块通过整合工商、税

务、银行流水等18个数据源,实现了毫秒级的交叉核验,使企业合规成本降低了62%,同时将异常交易识别的准确率提升至97.2%。“过去审计如同‘大海捞针’,如今则像‘精准制导’。”王道仁的比喻生动地展现了技术对传统审计模式的颠覆性革新。

在2015年举行的“新三板高峰论坛——颠覆性的股权投资时代”大会上,王道仁发表了题为“新三板企业如何过财务关”的专题演讲。他在演讲中指出,随着实体经济泡沫的不断涌现,在股权投资的新时代背景下,挂牌企业应当充分利用资本市场机遇,

深入挖掘财务核算的内在价值。他建议企业在挂牌上市后,通过资本运作进行重组整合,推动传统行业实现转型升级。这一具有前瞻性的观点在9年后得到了充分验证,展现了其对中国企业财务审计发展趋势的精准预判。

2021年北交所开市之际,王道仁参与编著的《北交所IPO》成为首批系统解读新三板与多层次资本市场衔接机制的专著之一。

展望未来,王道仁表示,审计数智化将向纵深发展并落到实处,他本人也将持续提升专业能力,继续在新三板挂牌审计领域发挥重要作用。

知名拍卖师肖丹:

专业筑基+创新驱动,赋能拍卖行业行稳致远

程晓悦

肖丹,作为一位兼具专业素养、创新精神和行业使命感的杰出拍卖师,在拍卖界不断书写着属于自己的传奇篇章。凭借逾20年的深厚从业经验和丰富的一线实战历练,她不仅锤炼出卓越的专业能力和业务水平,还先后获得了“2024拍卖行业影响力人物”“2024年新时代经济领军人物”等荣誉称号。

肖丹不仅在实践领域表现

出色,在学术研究方面也取得了显著成就。近年来,她积极投身于拍卖理论的深入研究,并在《投资与合作》《住房与房地产研究》等国家级优秀期刊上发表了多篇具有前瞻性的学术文章。这些文章结合了她丰富的实践经验和扎实的理论研究,全面探讨了拍卖行业的发展趋势、市场动态以及创新模式。

肖丹的学术研究不仅在拍卖行业的理论与实践之间搭建了坚实的桥梁,促进了二者的

深度融合,还为学界与业界提供了宝贵的研究思路和实践参考。其学术贡献引发了广泛的学术讨论与行业关注,对拍卖行业的学术走向产生了深远影响。

在各类高端学术研讨会上,肖丹以其深刻的见解和独到的分析备受瞩目。她多次受邀发表主题演讲,分享对行业最新趋势和热点问题的深入思考。她不仅系统阐述了自己在拍卖理论方面的研究成果,还积极与学者和行业专家展开深

入的交流与探讨。

无论是主题发言还是问题剖析,肖丹的观点始终充满了理性光芒和思辨精神,总能引发与会者的共鸣与深思。多年来,她始终以敬畏之心持续关注行业动态,其研究成果得到了行业协会和同行的高度认可。同时,作为行业前辈,肖丹对初入拍卖行业的从业者给予了悉心指导和关怀,并帮助他们在学术研究和实践操作中积累经验,迅速成长为行业的中坚力量。

在拍卖槌的起落之间,肖丹以其专业力量深刻诠释了行业的深厚底蕴与创新活力。从具体项目的精准运作到行业生态的宏观设计,从实践中的创新探索到学术上的研究总结,她始终以“领航者”的姿态,助力拍卖行业朝着更加规范、智能、富有价值创造力的方向稳步前行。在数字经济与实体经济深度融合的新赛道上,肖丹表示,将带领团队为行业绘制一幅充满想象力的蓝图,引领行业行稳致远。

“裂变模式”专家韩晓菲:

引领营销行业变革浪潮

张荣

在当今商业竞争日益激烈的背景下,作为电商代理“裂变模式”的开创者,韩晓菲凭借其独特的创新思维,成功引领了中国营销领域的一场变革,并将这一模式拓展至实体产业,推动了传统产业的转型升级,取得了显著成效。

2014年,韩晓菲从知名律师事务所商务总监岗位转型,毅然投身电商营销领域,并创新性地提出“裂变模式”。这一模式巧妙利用社交平台的传播效应,将传统电商销售转化为多维度裂变传播,为产

品实现爆发式增长奠定了理论基础。2016年至2017年间,韩晓菲主导了多个电商团队,并运用“裂变模式”取得显著成效:所创立的私域平台注册用户突破千万,公司销售额实现500%的跨越式增长,产品市场份额跃居同行业首位。2018年,韩晓菲在担任上海优萃生物科技有限公司电商运营总监期间,通过精细化的市场分析和策略调整,再次成功运用“裂变模式”,带领公司在电商平台上取得显著市场份额。

韩晓菲凭借其卓越表现,荣获了多项业界殊荣,并多次受邀出席

国内外重要行业活动。她通过重塑电商营销模式,以数据分析、社群裂变和精准运营为核心,构建了一个多维度的营销生态圈,为企业实现了指数级增长。

韩晓菲不仅在电商领域取得了显著成就,还成功将“裂变模式”引入实体产业,特别是在健身行业中实现了突破。在担任上海柒健客健身管理有限公司首席运营官时,她运用“裂变模式”有效推动了品牌的市场扩张。2020年,韩晓菲通过整合社交平台与线下实体门店,成功将传统健身行业转型为线上线下协同发展的

新模式。这一创新不仅大幅提升了品牌的影响力和市场份额,还证明了“裂变模式”在实体产业中的广泛应用前景,为行业提供了新的发展思路。

2024年,韩晓菲前往美国深造,致力于将她的“裂变模式”与新兴AI技术深度融合,以拓展国际营销市场。面对全球消费者日益多元化和个性化的需求,她的研究聚焦于利用AI进行市场数据分析、智能决策以及数据安全与隐私保护,涵盖大数据挖掘、机器学习、自然语言处理(NLP)和生成式AI在营销中的创新应用。通过

深入探索,她希望不断优化“裂变模式”,推动商业模式的国际化转型,助力企业在全球竞争中占据先机。

韩晓菲表示,未来将继续推动“裂变模式”在更多行业中的应用,特别是在企业运营和销售策略等领域。她计划通过跨境电商平台拓展国际市场,并相信随着市场变化和消费者需求的升级,结合人工智能的创新营销模式将成为企业持续发展的关键。她认为,这种模式不仅能够通过销售策略的迭代更新推动经济增长,还将对经济发展作出重要贡献。

北京英旗教育科技有限公司创始人、总经理徐文旭:

把握人工智能机遇,加快推动教育革新

李程远

在全球数字化转型加速的背景下,人工智能正与教育产生越来越多的碰撞。作为教育领域的一场深刻变革,智慧教育凭借技术赋能与个性化学习的优势,推动教学方式和学习体验的全面升级。在这一变革浪潮中,众多富有远见的教育创新者不断探索前沿路径。北京英旗教育科技有限公司(以下简称“英旗教育”)创始人、总经理徐文旭正是这一变革的参与者和推动者之一。

2013年,当大多数人还在传

统教育的框架内寻求突破时,徐文旭已经敏锐地察觉到智慧教育的广阔前景,也因此踏上了以科技赋能教育、以智慧引领未来的征途。

“智慧教育的核心在于理解学习者的需求,并通过技术手段优化学习路径,提高学习效率。”徐文旭表示,“我们始终关注技术的前沿发展,并结合实际教学场景进行产品研发,以确保产品能够真正服务于教育需求。”

正是基于这样的理念,英旗教育自成立之初,便将产品研发与技术创新视为企业发展的生命

线。公司核心课程不断迭代升级,融入了大数据分析前沿技术,实现了教学内容与形式的双重革新。这些课程为学生提供了定制化、智能化的学习路径,甚至可以将这些思维方式用在母语和其他学科的学习上,并让每个学生都能在最适合自己的节奏中成长。

徐文旭深知,优质的教育资源离不开高水平的师资队伍。除了课程研发,徐文旭还尤为重视教师队伍的建设与培养:每年组织教师培训和交流项目合计超过500人;通过定期举办工作坊、研讨会等形式,提升教师的教学能

力与专业素养;积极推动教师间的国际交流与合作,引进国外先进的教育理念和方法,让英旗教育的教师队伍始终保持与国际接轨的视野和水平。

“教育是一个需要不断创新和学习的行业。作为教师,我们更应该走在时代前列,用最新的知识和技术武装自己。”徐文旭在英旗教育教师培训会上强调。基于这一理念,英旗教育的教师队伍具备强烈的创新意识和责任感,为学生们的健康成长提供了坚实支撑。

智慧教育的发展离不开社会

各界的协同推进。近年来,我国陆续出台多项支持推进教育数字化的政策,为智慧教育企业创造了良好的发展环境。“政策的支持为我们提供了更好的发展机遇。”徐文旭表示,“我们深知,要在智慧教育领域取得更大的突破,除了政策红利,更需要企业自身不断创新,提升教育产品的核心竞争力。”

徐文旭指出,未来,随着技术的进一步成熟,智慧教育行业仍将面临更多变革与机遇。如何在技术创新的基础上,真正满足学习者的需求,是行业共同关注的话题。