

东盛汽车玻璃有限公司总经理林东:

拥抱数字化 赋能新“浪潮”

陈家乐

面对数字经济的爆发式增长,智能化营销对于企业数字化转型的作用不可低估。东盛汽车玻璃有限公司总经理林东表示,在技术和数据的推动下,智慧营销的本质是以大数据为驱动力,高效运转营销活动。随着政策红利的释放和“互联网+”的高速发展,消费者的在线行为已成常态,线上线下数据的链接、企业内外部数据的打通、公域引流私域运营正成为企业运行的基本形态。

数字化浪潮之下,企业竞争更加白热化,很多传统企业的经营模式受到巨大冲击。林东很早便意识到数字化转型对于企业的重要性。经过多方调研和考察,他敏锐地发现,拥抱数字化转型的企业与不躬身入局的企业之间的差别将会十分巨大。

在林东看来,数字化背后的逻辑是通过数据、平台、系统和智能工具发挥数据价值,赋能企业的业务经营和管理运营。基于这些理念,林东亲自制定了数字化营销战略改革方案。在东盛汽车玻璃有限公司,他引入了行业先

进的营销理论,并经过专业咨询和试点运营,融合形成了适合企业实际需求的营销管理体系。同时,林东还建立了完善的营销信息化系统,并通过营销云、销售云等产品矩阵,实现了公域营销推广、私域运营以及客户资产增值等,贯穿了整个营销前、中、后的全链路企业数字化营销服务。

然而,林东并不满足于此。近年来,他不断提升企业的营销服务水平。他围绕战略用户,聚焦质量、成本、交付和服务,建立了需求和订单驱动的全流程多界面高效响应机制,实现了产销的

紧密携手,全面提升了用户服务能力。这些改革措施使得东盛汽车玻璃有限公司的综合实力大幅提升,一跃成为汽车玻璃销售行业的优秀门店。

多年前,林东便将目光投向了以大数据和云计算为代表的新一代信息技术,并率先在行业内实现了这些技术与营销的深度融合。他自主研发了多项具有实用性、普适性和先进性的原创技术成果,包括一种基于RFID的汽车零部件销售情况录入平台、基于云计算平台的汽车玻璃询价系统等。在销售市场受到强烈冲击

时,林东迅速采取行动,整合多方资源,推出一系列举措,并将自主研发的智能化技术成果投入市场,帮助中小企业在困境中寻找转机,尽快恢复运营。据悉,这些技术成果不仅解决了多家企业的营销难题,也填补了营销行业的技术空白,加速了企业营销业务的数字化转型和智能化发展。

在林东看来,数字化浪潮将会不断向前推进,智慧营销的未来充满着无限可能。他将继续利用“智慧”的力量赋能营销行业的发展,为企业开拓智慧营销的“新世界”贡献自己的力量。

蚂蚁云创数字科技(北京)有限公司产品专家张璐:

深化业技融合 共绘科技未来

齐欢

随着大数据、云计算、人工智能等技术的蓬勃发展,计算机行业正以前所未有的速度重塑着各行各业的面貌。据IDC(国际数据公司)最新发布的报告显示,全球IT支出近年来持续攀升。预计未来几年内,随着数字化转型的加速,这一趋势将更加显著。

蚂蚁云创数字科技(北京)有限公司产品专家张璐表示,在行业高速发展的背后,也伴随着一系列挑战与难点。首

先,技术迭代速度之快,要求从业者必须具备持续学习的能力,并紧跟技术前沿,否则便有可能在激烈的市场竞争中掉队;其次,随着数据量的爆炸式增长,数据安全与隐私保护成为行业关注的焦点,如何确保数据的安全传输、存储与利用,成为企业必须面对的重大课题;第三,技术与业务的深度融合,要求计算机领域的专业人才在精通技术之外,还需具备深厚的行业知识,进而能够准确理解并转化业务需求,实现技术与业务的无缝

对接。

凭借在重庆邮电大学的软件工程、电子科技大学的计算机应用技术以及意大利帕维亚大学的信息工程等专业的学习经历,为张璐奠定了坚实的计算机科学与技术基石。这些经历不仅助其掌握了软件开发、系统设计与项目管理的核心技能,更培养了跨文化的视野和国际化的思维方式。

在职业生涯中,张璐从产品负责人一步步晋升为产品总监,这一过程充满了无数挑战。她凭借敏锐的市场洞察

力,精准地捕捉市场趋势,为产品制定了一系列行之有效的市场策略。同时,她擅长将复杂的业务需求转化为清晰的技术实现路径,通过与技术团队紧密协作,确保项目的高效推进,进而创造出符合市场需求、具有竞争力的产品。

面对国家对计算机行业的大力支持与政策倾斜,张璐深感责任重大。她表示,作为行业的一员,应当时刻保持对技术的敬畏之心,不断学习新知识、新技术,以适应行业发展的需求。同时,她呼吁业界同

仁加强合作,共同推动数据安全、隐私保护等关键问题的解决,为行业的健康发展贡献力量。

展望未来,张璐充满信心。她相信,在国家政策的引导和支持下,计算机行业将迎来更加广阔的发展空间。她期待自己能够继续在这个领域深耕细作,为推动中国乃至全球的科技创新贡献自己的力量。同时,她也鼓励更多的年轻人加入到计算机行业中来,共同书写这个时代的科技新篇章。

福建凯米网络科技有限公司总经理林剑宇:

拥抱数字化浪潮 引领KTV行业新风尚

孙淑兰

在中国娱乐产业蓬勃发展的进程中,KTV行业曾经扮演着至关重要的角色。它不仅是朋友聚会、家庭娱乐的首选场所,更是城市“夜生活”不可或缺的一部分。然而,随着社会的不断进步和消费者需求的日益多样化,KTV行业正面临着前所未有的挑战。消费群体的更迭、新兴娱乐形式的冲击、经营成本的不断上升,都使得这个行业的发展之路充满了不确定性。

在此背景下,福建凯米网络科技有限公司(以下简称“凯米网

络”)总经理林剑宇,凭借在软件工程领域的深厚专业知识以及对市场的敏锐洞察力,带领团队成功研发出K米平台,为KTV行业的创新发展提供了新思路。

据介绍,这一创新融合了大数据分析、云计算、人工智能等前沿科技,为KTV经营者量身打造了一套智能化管理解决方案。借助这些先进技术,经营者们能够更精准地把握消费者需求,优化资源分配,从而显著提高运营效率,实现对消费者需求的精准捕捉与资源的高效配置。同时,K米平台通过引入线上预订、线上超

市、电子会员系统以及CRM精准营销等互动娱乐功能,极大地丰富了用户体验,加强了商家与消费者之间的连接。

此外,在音乐娱乐内容领域,K米平台与腾讯音乐、网易云音乐、阿里云、爱奇艺等互联网内容提供商建立了紧密的合作关系。通过将音乐、影视、游戏与动漫等文化内容与人工智能、云计算以及增强现实的沉浸体验进行深度融合,K米平台为商家打造了一个跨网络、跨空间的泛娱乐空间,显著提升了消费者的卡拉OK体验,为KTV行业的持续健康发展奠定

了坚实基础。尤其值得注意的是,K米平台在技术创新方面还展现出了卓越的成绩。其创新性地应用了基于嵌入式机顶盒,不但融合了增强现实(AR)技术,推出虚拟3D形象,还利用机器学习算法实现了智能人体动作捕捉和编舞功能,成功推出了沉浸式的演唱体验和互动游戏,为KTV行业注入了新的活力和创意。

据悉,目前K米平台已成为中国KTV娱乐增值服务领域的佼佼者,并获得了全国超过70%的KTV聚会娱乐场景的娱乐系统及管理系统的运营权。此外,K米平

台在2018年3月获得了腾讯音乐和美团点评的B轮1.2亿融资,进一步促进了企业的快速发展。时至今日,K米平台服务的KTV娱乐场所数量已超过6万家,其中联网商家达到2.3万家,占据70%的联网KTV市场份额,联网包厢超过60万间,用户数超过1.5亿,成为KTV娱乐场景的领先企业。

展望未来,林剑宇表示将继续坚守初心与使命,以更加饱满的热情和更加坚定的步伐,引领凯米网络在信息技术领域持续发展,为消费者提供更加多元的娱乐体验。

石油开采技术专家马业:

从理论深耕到实践探索 诠释“石油精神”的驰骋之路

薛佳晨

石油开采技术专家马业是一位努力为能源探索征程贡献力量的科技工作者。在采油工程教育的沃土上,他深耕不辍,孕育出了一批又一批石油行业的栋梁之才;在油田开发技术的广袤天地间,他屡破难题,引领采油技术不断革新;在国际市场的广阔舞台上,他勇立潮头,展现出了中国石油开发技术的实力。他的每一项成就,皆是智慧与汗水的结晶,他凭借沉稳与智慧,助力着石油开发技术领域的稳步前行。

上世纪90年代初期,马业从中国石油大学采油工程专业毕业后便留校任教,并教授采油工程相关课程,开启了培育石油行业“未来之星”的征途。在近十年的教学生涯里,马业不仅是一位知识的传播者,更是学生实践能力和创新思维培养的“领路人”。他深知,单纯的书本知识传授远不能满足行业对于人才的需求。因此,他十分看重产学研的结合,力求让学生在掌握扎实理论基础的同时,也能在实践中锻炼能力,激发创新思维。十年的教学工作,让马业在这片育人的田野里播撒知识的种子,收获成

长的希望。他带着对教育事业的深厚情感和对石油技术的无限热爱,转身投入到了油田开发技术研发与实践的广阔天地中。

奋斗不息,步履不停。马业凭借着专业的技术能力和钻研肯干的精神,坚定地奋战在石油事业的一线。他深入钻研新疆准噶尔地区的齐古组油藏,对油、气、水在其中的渗流规律展开细致入微的研究。这个过程充满了艰辛与挑战,但马业凭借着坚韧不拔的毅力,一步步地确定了合理的注采参数,使得齐古组油藏的开发效果得到了有效提高。在特超稠油油藏注氮

气提高采收率这个充满挑战的领域,他将油藏内多相流体系的分析精确到微观层面,优化了氮气注入的各项参数。通过油藏数值模拟技术和多相流动力学实验分析,马业提出了一套适合特超稠油油藏的氮气注入方案,这一方案精准地开启了提高特超稠油油藏采收率的大门。最终,马业成功地提高了特超稠油油藏的采收率,这一开创性的成就迅速在同类型油藏开采项目上得到广泛应用。

无论是在研发技术实践中,还是在采油理论的学术研究上,马业都取得了丰硕的研究成果。也正

因如此,行内多个建设项目向他递来“橄榄枝”,特邀他担任项目的评审专家,针对项目存在的问题,马业从专业的角度提出了建设性的意见,为推进项目的顺利开展和运行作出了突出贡献。

从教育到科研,从理论到实践,马业的足迹遍布石油行业的每一个角落,他的每一项成就都是对“石油精神”的绝佳诠释。如今,马业依旧在不断探索未知,在未来,他将继续以深厚的学术、功底卓越的科研能力和丰富的实践经验,在石油开采技术领域留下深刻的印记。