

上海优利医疗科技有限公司市场营销部总监王龙畅:

## 创新驱动 医疗营销行业进入智能化新时代

刘觅

在医疗行业数字化转型的大潮中,上海优利医疗科技有限公司市场营销部总监王龙畅凭借深厚的专业知识和坚持不懈的创新精神,不断在医疗营销领域寻找突破口和机遇,并做出积极尝试。

初涉医疗行业,王龙畅作为医学检验技师在实验室深耕,致力于为疾病诊断提供科学依据。随着对医疗行业市场趋势的敏锐洞察和对患者需求的深刻理解,他意

识到医疗营销在提升医疗服务普及和患者满意度方面的重要性,在取得同济大学硕士学位后,他毅然将职业重心转向这一领域。

近年来,随着新兴技术的不断涌现,传统的医疗营销策略已难以满足现代医疗服务的需求。在王龙畅看来,医患关系紧张、医疗条件和水平不一、信息不对称以及医疗资源分配不均等问题,不仅影响了患者的就医体验,也在一定程度上制约了医疗服务的效率和质量。

为了解决这些行业掣肘,王龙畅带领团队研发了“基于大数据分析的医疗营销智能平台”。该平台通过深度挖掘医疗数据和运用先进算法,精准匹配患者需求,优化医疗资源配置,不仅提升了患者的就医体验,也帮助医疗机构实现了营销效率和效果的双重提升。

据悉,在平台的研发和推广过程中,王龙畅和他的团队面临着数据获取、算法优化和市场接受度等一系列严峻挑战。他们没有被困住吓倒,而是积极寻求解

决方案,不断优化产品和技术。通过不懈努力,他们最终克服了重重难题,将平台成功推向市场,并获得了业界的广泛认可。

在2023年12月的亚太经贸论坛上,王龙畅因其在医疗营销领域的杰出贡献和卓越成就,被授予“2023年度医疗营销行业先锋人物”奖项。这一荣誉不仅是对他个人能力和领导力的肯定,也是对他所带领的团队辛勤付出的认可。

展望未来,王龙畅满怀信

心。他表示将继续深化技术创新,拓展应用场景,助力推动医疗营销智能化的进一步发展。同时,他也将积极关注国际市场动态,加强与国际医疗机构的合作交流,共同推动全球医疗行业的数字化转型。

业内专家表示,随着科技的不断进步,我们有理由相信,在王龙畅等先锋人物的带领下,医疗行业将会迎来更加智能化、个性化的未来,为患者带来更高效、便捷的医疗服务体验。

合肥市九神广告有限公司总经理尹五九:

## 逐“美”而行 “育”见美好

刘漫

随着我国教育体制改革的不断深化,美育在促进学生全面发展中的重要作用日益凸显。

壁画,这一古老而独特的艺术形式,以其深厚的文化底蕴和独特的审美价值,成为美育教育中的一颗璀璨明珠。

近日,一系列关于壁画创作教学研讨活动在全国范围内如火如荼地展开,美育之花正在校园中绚丽绽放。

在安徽省宣城市五星乡中心小学内,美术教师们利用课余时间,挥毫泼墨,创作出精美的彩绘墙,不仅美化了校园环境,更让学生在欣赏中感受到美的熏陶……

合肥市九神广告有限公司总经理尹五九作为壁画设计的杰出代表,他强调壁画创作应重视绘画基础,呼吁“壁画人”团结发声,共同传承和弘扬壁画艺术。

创作壁画多年,尹五九致力于将自己的艺术理念融入到校

园壁画创作中,并提供一种独特的校园创意设计解决方案。他曾为安徽省庐江县白山中学、罗埠学校等多个校园制作多幅以青山绿水、大好河山为主题的壁画作品。通过创意设计和墙体艺术的结合,尹五九的壁画设计创造出了独特的校园艺术空间,极大程度上解决了传统校园环境单调、缺乏艺术感和个性化的难题,提升了校园环境的艺术价值和吸引力。值得一提的是,校园壁画的创作还

可以解决校园宣传和品牌推广的难题,通过墙绘艺术的表达,可以有效传达学校的核心理念与特色文化,提升学校的品牌形象和社会认可度。

在壁画创作与高等艺术院校教学研讨活动中,专家学者们纷纷强调,壁画创作应与传统文化相结合。同时,他们也呼吁加强壁画教学的研究和探索,推动壁画艺术的创新和发展,为美育工作注入新的活力。

尹五九表示,在政策的支持

和推动下,我国的美育事业正在取得显著发展。通过加强学校艺术教育,积极推动壁画创作等实践探索,不仅能够培养学生的审美能力和创造力,还能传承和弘扬中华优秀传统文化,有效推动美育事业蓬勃发展。

“未来,我们将继续加强美育工作的研究和探索,推动艺术教育的创新和发展。我们相信,在全社会的共同努力下,美育之花将会在校园中更加绚丽地绽放。”尹五九说。

上海慷侨国际贸易有限公司总经理张艳娟:

## 勇攀商业高峰 绽放璀璨光芒

杨新

在中原大地的商贸洪流中,有一位女性企业家以其坚韧不拔的毅力和独到的战略眼光,在国际贸易的舞台上绽放着璀璨光芒,她就是张艳娟。

早在2006年,张艳娟便进入了河南博奥贸易有限公司的业务部门。作为一名年轻的业务员,她凭借扎实的专业知识和对工作的热情,很快便在岗位上崭露头角。在与国内外客户、招标公司、货运公司、保险公司的沟

通中,她以专业和耐心赢得了各方的信任与尊重。

在河南博奥贸易有限公司工作的十年间,张艳娟积累了丰富的国际贸易与管理经验。她敏锐地察觉到国际贸易领域的发展趋势和潜在机遇,于是,在2015年,她创立了河南易则鑫贸易有限公司,并担任总经理。张艳娟将公司定位为一家专注于国际贸易与服务的综合性企业,她积极引进国际先进技术和管理经验,坚持在进口医疗设备、科教仪器、实验室设

备等领域深耕细作。在张艳娟的带领下,河南易则鑫贸易有限公司不断发展壮大,完成了医疗产品相关产业的全产业链布局,成为一家集服务、销售、融资、进出口、转口贸易等多元化业务于一体的集团化公司。

在接下来的几年里,张艳娟先后在上海鑫普国际贸易有限公司和上海鑫益佳健康科技有限公司担任总经理职务。在这些岗位上,她继续发挥自己的领导才能和创新精神,推动任职公司在平台建设、团队建设、风

控管理等方面取得了显著的成绩。同时,她还积极开拓新的业务模式,为任职公司的发展注入了强劲活力。2023年8月,张艳娟加入了上海慷侨国际贸易有限公司,并担任总经理一职。在新的岗位上,她依然保持着对工作的热情和执着,持续带领公司探索新的业务方向和市场机会。她深知,只有不断创新和进取,才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。

在事业取得巨大成功的同时,张艳娟始终牢记企业社会责

任和使命。她坚持将企业发展与社会发展相结合,积极投身于公益事业和社会活动,她的善举不仅赢得了社会的广泛赞誉,也为企业树立了良好形象。

业内专家表示,张艳娟的成功故事不仅是对她个人奋斗成就的肯定,更是对女性企业家精神的最好诠释。她用自己的实际行动证明了女性同样可以在商业领域取得辉煌的成就,她的故事也将激励着更多女性勇敢追求自己的事业与梦想。

深圳市蓝鹰立德科技有限公司总裁张雪峰:

## 科技力量赋能“小”企业释放大能量

李峰

近年来,在深圳相关政策的支持下,一批自主创新、追求极致,并在细分领域具有国际竞争力的中小企业迸发活力、茁壮成长,成为推动深圳科技创新、实现高质量发展的重要力量。深圳市蓝鹰立德科技有限公司(以下简称“蓝鹰立德”)便是其中之一。

作为国内领先的数字化转型专业服务机构,蓝鹰立德致力于为各类企业提供数字化转型的专业服务。公司总裁张雪

峰深谙数字化转型之道,他强调,数字化转型非单纯的技术迭代,而是涵盖企业运营模式、管理方式及市场策略等多维度的深刻变革。

“我们的目标是通过数字化管理,引领企业走向智能化,确保企业信息的畅通无阻与高效互联。我们也积极与政府、行业协会、高校等各方力量进行深度合作,共同探索中小企业数字化转型的新模式、新路径。”张雪峰说,“我们还将在推动中小企业数字化转型的过程中,始终坚持‘量身定制’的原

则,根据企业的实际需求和阶段,提供个性化的数字解决方案。希望通过这样的努力与探索,能够推动整个深圳乃至全国的中小企业数字化转型进程,为中国的数字经济蓬勃发展贡献力量。”

张雪峰表示,蓝鹰立德经过长期、深入的调研,致力于为制造业打造快捷、高效、实时、精准、灵活的数字化服务平台。“在制造业的传统管理框架下,往往倾向于采用事件驱动型的问题解决模式,这虽然具有即时响应的特点,却常常忽

略了对品质控制、交货时效及成本效益进行全局性、流程化的规划与优化。部门间的职能划分无形中筑起了信息交流的壁垒,导致数据资源分散且孤立,形成了所谓的‘数据孤岛’现象。传统管理普遍侧重于问题的事中处理与事后反思,而缺乏前瞻性的数据分析能力,则难以为企业运营提供基于预测与洞察的事前决策支持系统,从而限制了企业整体效能与竞争力的提升。”张雪峰说,“制造业数字化转型将为企业带来诸多好处,包括减少管理和生

产车间人员、提升生产效率、提高能源利用率、缩短交付周期和原材料备料周期等。这将有助于企业提升综合运营效率和行业竞争力,实现高质量发展。”

张雪峰表示,展望未来,我们有理由相信,在科技企业的助力下,越来越多的中小企业将实现数字化转型,涌现出更多的专精特新企业,为中国经济高质量发展贡献更大的力量。同时,我们也期待更多的企业能够加入数字化转型的行列中来,共同推动中国数字经济的蓬勃发展。