

互联网信息服务专家段振:

加强科技创新 推动网络信息服务实现跨越式发展

严林璋

他深耕行业近二十载,带领团队积极探索数字化新模式,创造了多个领先的网络信息技术解决方案;他发挥卓越的决策和管理才能,领导公司从众多同行企业中脱颖而出,成为头部互联网综合服务商;他凭借高品质、高标准的产品及服务,与众多知名企业进行长期深度合作,为推动互联网信息服务创新发挥了较大作用。他就是广受业内赞扬的网络信息科技服务精英、北京数据家科技股份有限公司(以下简称“数

据家”)的“领航人”段振。

作为行业资深专家,段振具备深厚的专业知识和丰富的行业经验,他创立并带领数据家加强精细化运营,积极打造高性能、广覆盖的优质机房建设,针对数据中心覆盖网狭窄、国内机房安全性不足等行业痛点,投资建设了先进的机房设施,并通过网络安全技术、数据存储管理技术,开发了可靠的电力和冷却系统,极大改善了内外部软硬件环境,有力增强了网络监管运维手段,优化了网络信息数据托管服务,加快释放了数据资源价值,为打造技

术领先的网络基础服务设施贡献了不可或缺的力量。

从蹒跚起步到阔步前行,段振深刻认识到网络安全和信息化服务是企业发展的重中之重。为此,他从数据存储安全领域出发,带领团队开发了“IDC网络监管运维系统”“安全登录管理系统”“云平台虚拟化数据流量监控系统”等安全软件著作,并获得国家版权局的软件著作权等专利认证。一系列系统的成功研发,极大增强了网络信息的传输效率,提升了数据的机密性,降低了企业数据泄露和丢失风险,解决了

困扰数据中心网络安全威胁的重大难题。其研究成果被广泛应用于高性能硬件服务辅助的支持系统,并取得了良好的经济效益和社会效益,在行业内外引起了巨大反响。

伏久者飞必高。多年的行业经验赋予了段振敏锐的洞察能力,作为行业内的知名企业创始人,段振多次受邀参与中国IDC产业发展论坛,并在会议中多次公开发表极具产业实际参考价值的观点和建议,得到了邀请方的高度认可和肯定。此外,段振在中国电子学会这个人才汇聚的学术环境中,也分

享了诸多建设性的意见和建议,精准把握住了网络信息综合服务领域的关键技术方向,收获了行业内的赞誉和掌声。

段振认为,在大数据时代,面对不断深化的数字化环境,绿色共享创新的发展理念依然是IDC行业的重要发展方向。未来,他将带领全面升级的数据家,深入钻研数据采集和分析技术领域的创新,构建足够强壮的可服务性、可扩展性的基础设施,积极响应数字时代市场需求,持续为建设安全高效的互联网信息服务发挥价值。

艾尔建美学中国总经理丘汉华:

聚焦医美市场 助力行业迈向品质新阶段

李妍雨

据公开数据统计,全球医疗美容市场规模由2017年的1260亿美元增长到2021年的1420亿美元,预计到2025年这一数值将超过2300亿美元。人们生活水平的提高和审美观念的转变,使医疗美容消费需求持续增长。全球知名生物制药上市公司艾伯维旗下的艾尔建美学,专注于推进美学领域的突破创新,提供全面、科学的美学产品,是全球医美行业引领者。

每一个成功品牌的背后都有一位稳健睿智的舵手。丘汉华作

为艾尔建美学中国总经理,在生物制药领域耕耘二十载,是行业内资深专家和杰出的企业领导者。凭借专业才干和卓越的管理能力,他上任后便雷厉风行地展开一系列行动,带领艾尔建中国成为医美行业的领军企业。在他的领导下,艾尔建在中国市场实现了显著扩张,即使经历疫情及宏观经济波动的影响,截至2023年底,他直接领导的团队已扩大至近1500人,相比较2020年公司营业额2.36亿美金,2023年增长至5.63亿美金,增幅高达139%,实现了质的跃迁。

另外,丘汉华持续推进艾尔建

美学在中国的创新,他带领艾尔建中国组建了一支近百人的国际领先医学教育团队,并在成都建立了全球首个创新中心,作为医疗美容行业医生的专业实训基地,每年为中国医疗美容行业提供超过10000人次的高质量医疗美容培训。为此,中国整形美容协会特授予其年度特别贡献奖。

近年来,丘汉华带领团队打破传统思维束缚,率先提出数字化驱动营销模式,通过与阿里健康、大众点评、抖音等互联网公司建立深度合作,利用数字化平台与创新赋能,不断提升医美行业的信息透明

度,提高消费者对医美行业的了解和认知程度,同时建立多渠道立体的营销架构。丘汉华敏锐而果敢的创新思维为决策过程注入了活力,帮助艾尔建中国的品牌影响力得到进一步扩大。

2022年,艾尔建与海南博鳌乐城国际医疗旅游先行区签署战略合作协议,丘汉华带领团队全面推进新品商业化落地、新产品临床应用培训、宣传以及国际交流合作等。在2024年3月,丘汉华带领艾尔建美学旗下高端科技护肤品牌SKINMEDICA®丝缇珂®正式在中国上市,这也标志着艾尔建在

中国市场产品矩阵的再次迭代升级,将为医美需求者治疗的全周期管理提供全新视角。此外,他还参与了《成都医美产业发展状况蓝皮书》的编写,为中国医美行业发展贡献自己的能量。

业内专家表示,在艾尔建中国不断发展的壮阔画卷中,丘汉华是一位拥有卓越管理能力的智者,就如同一位精湛的画家,用独特的笔触勾勒出企业前行的轨迹。他不仅是企业发展的推动者,更是企业精神的塑造者,以其自身卓越的管理智慧,也将带领着艾尔建美学和医美行业走向更灿烂的明天。

高熵资产董事长邓浩:

深耕固定收益领域 为投资者提供技术支持

徐晓艺

近日,以“民营经济是推进中国式现代化的生力军”为主题的“第七届中国民营企业领袖年会”在京开幕。此次大会上,备受瞩目的“2024影响中国年度经济人物”奖项揭晓,北京高熵资产管理有限公司(以下简称“高熵资产”)董事长邓浩因其在固定收益领域的技术革新与突破,荣膺此项殊荣。

近年来,随着全球经济不确定性的逐步增加,固定收益投资日渐成为投资者关注的焦

点。债券市场作为固定收益的重要组成部分,如何通过创新投资策略和技术手段实现稳健回报,是私募基金管理者面临的重大挑战。

邓浩作为中国固定收益投资领域的最早从业者之一,始终走在行业前沿。他曾在中金公司、摩根大通、华兴资本等国际知名金融机构担任高管职位,积累了丰富的行业经验和广泛的人脉网络。2015年,邓浩带领团队完成了19单总计239亿企业资产支持证券(ABS)项目,占当年市场总发

行额的13%,并因此荣获上海证券交易所颁发的“2015年度优秀资产支持专项计划管理人”荣誉。

针对固定收益投资的策略创新,邓浩先后于2013年、2016年和2021年,陆续研发了“固定收益市场数据挖掘与投资策略优化综合系统”“大数据债券市场趋势挖掘与决策支持智能系统”“债券市场动态数据抓取与策略分析综合平台”等一系列成果。这些系统通过结合公开信息披露与侧面尽调、定性与定量分析、历史

与当下情况等多种研究方法,形成了对投资标基本分析的明显优势。

邓浩独创的高效信用投研体系,通过对行业和企业基本面的深入理解和把握,挖掘信用投资中的Alpha机会,采用自下而上的投研体系,深度优先于广度。他强调投后的跟进研究与投前决策研究同样重要,并积极优化投资组合的风险收益。据了解,这一独特的投研体系一度成为行业内的风向标,引发同行的广泛关注。

根据相关统计数据,邓浩

管理的基金产品累计收益率高达207%。他的创新方法和实践,在行业内引发了广泛的讨论与关注,并因此获得了专业机构颁发的多种奖项。此外,多年来邓浩还担任知名财经的专栏作家,积极为金融市场的发展提供独到的见解和前瞻性的预测。

面对日益复杂的市场环境和不断变化的投资需求,邓浩表示,将排除纷扰,继续深耕于这一领域,为行业的稳健发展提供思路,为投资者的投资效益创造价值。

匠心为脊 品质为梁

完美空间“缔造者”陆海霞的创新与实践

本报记者 马国香

近年来,随着经济的快速增长和城镇化建设进程的加快,建筑装饰行业也步入了“黄金”时代。历经了高速增长阶段,建筑装饰行业正从同质化、风格化向着多元化、精细化的高质量发展阶段升级转型。在此背景下,无锡市焕新亦品装饰工程有限公司(以下简称“焕新亦品”)创始人、总裁陆海霞作为建筑装饰行业的实力派领军人物,始终将“缔造完美的建筑空间”作为发展目标并带领团队躬身实践,成

功将公司打造成为建筑装饰行业中首屈一指的存在。

面对市场的新需求和新趋势,陆海霞凭借丰富的专业知识储备和项目实践经验,带领焕新亦品走出了一条适合自身的发展道路,成就了无数圆满的共赢成果,获得了多个重量级荣誉表彰。在今年5月的第二十三届中国科学家论坛中,陆海霞通过了严苛遴选,被评为“建筑装饰行业科技创新突出个人”,焕新亦品也在她的带领下,荣获了“建筑装饰行业科技创新突出单位”这一殊荣。

陆海霞的成功绝非偶然,她以专精、专业和专一为驱动力,不断挑战建筑空间、实践和构造的传统理念。业内专家表示,陆海霞善于将现代建筑与室内设计完美融合,并对空间的运用和美感的营造极为敏锐。她独具匠心地处理建筑架构,以及那些互相交织流动的空间,她充满激情与创新的建筑空间设计作品,生动地证明了建筑装饰作为艺术形式的巨大潜力。

陆海霞认为,建筑空间并非只是物质载体,更是想象力的具体体现。在个性化需求日益增

长的今天,其总能凭借源源不断的想象力和创造力,为消费者提供定制化的建筑装饰方案,满足他们对独特风格和功能的需求。同时,陆海霞也十分注重可持续发展,她带领焕新亦品积极推广环保材料的应用,并在工程中实施节能和资源重复利用。另一方面,随着智能家居和互联网家装等新兴技术的发展,陆海霞也始终保持着不断探索的精神,并将智能化与数字化技术融入设计与工程管理之中,原创研发了AI、BIM、云端协同等管理系统平台。此外,她还积极推动

公司与家具、家电、软装等相关产业的融合,打造了一站式建筑装饰服务流程,在全方位提升公司竞争力的同时,也推动了全产业链的能级跃迁。

身为建筑装饰行业发展的有力推动者,陆海霞有着充分的热情和坚持。她相信,在顺势而为的机遇背后,需要的是与之匹配的专业水准、全局视野和长期价值。陆海霞表示,未来她将继续以匠心为脊,以品质为梁,在建筑装饰行业持续扎根,用铿锵的步履走出一条蓬勃的高质量发展之路。