

万宝通集团董事总经理高自斌:

以科技创新为己任 开启现代物流行业新时代

张静琳

随着现代商业贸易市场的快速发展,传统单一的物流服务模式已经不能满足客户的需求,而以客户为中心,全方位、全业务的物流网络服务体系,正在成为推动现代物流行业发展的新模式。

作为一名扎根物流行业多年的资深专家和企业领导者,万宝通集团董事总经理高自斌在物流战略服务体系建设方面进行了长期深入的探索和创新。在技术创新方面,高自斌坚持突破物流服务瓶

颈,领导团队在广州、香港、深圳、武汉等全国各大重点城市和地区铺设核心分支机构,主导研发创新技术,搭建了全国领先的仓储物流网络系统平台。在业务拓展方面,作为企业的领头人,高自斌极具市场洞察力,借助大量市场调研和客户反馈,逐步探索出以海关监督运输、城市配送、生产物流、仓储服务、劳务派遣为主的全服务产业链。凭借专业优质的技术服务和权威的业务合作能力,高自斌为万宝通创造并树立了高价值的影响力和行业声望。

近年来,为解决物流管理效率低、物流运输不透明、不可控等问题,高自斌充分发挥创新领导才能,积极打破传统物流链条管理困境,带领技术团队开发了物流运输管理信息化云服务(以下简称“WBTMS”)解决方案。基于WBTMS平台的“万运管”、“万司机”软件著作的成功研发,搭建了仓储物流网络系统平台,有效提高了现代化物流核心竞争力,推进了物流行业基础设施建设智能化进程。同时,高自斌还致力于将货主、第三方物流公司、自有物流司机和收

货人无缝互联,形成一个基于核心流程、平衡、多赢的现代运输商业网络,通过移动互联网、云计算以及强大的WBTMS生态系统与合作伙伴网络,为企业客户的运输业务全部环节提供一站式服务,有效化解了企业物流运输管理的风险,极大提升了运输业务管理标准和效率。

随着中国经济结构转型,中国制造领域蓬勃发展,物流行业的发展市场空间巨大,如何将万宝通集团的服务推向市场,并占有一席之地是高自斌需要思索

的问题。为此,高自斌敏锐把握市场机会,积极探索和延展业务合作,大力促使万宝通与汽车、装备制造、机械、化工、建筑等领域的知名企业达成深度稳定合作。并先后荣获“2018年度优秀管理奖”“2019年度物流服务领域优秀供应商”“广汽日野优秀供应商奖”等荣誉。

专注于现代化物流行业多年,无论过去还是未来,高自斌将一直把高质量服务置于首位,持续推动企业服务品质升级,为物流行业的发展书写新篇章。

四创通达总经理刘耀东:

创新赋能 为电磁阀供应链领域注入澎湃动力

高凤

随着全球市场的不断变化和竞争加剧,电磁阀行业正面临着前所未有的挑战和机遇。根据Mordor Intelligence发布的行业报告显示,电磁阀市场在预测期内的复合年增长率为5.4%。2020年,全球电磁阀市场规模为39.2亿美元,预计到2027年,这一规模将进一步扩大至50.2亿美元。面对这个商机巨大的蓝海市场,北京四创通达科技有限公司(以下

简称“四创通达”)总经理刘耀东紧抓机遇,凭借着在电磁阀供应链领域的深邃洞察力和卓越决策力,在激烈的市场竞争中脱颖而出,成为行业内的领军人物。

电磁阀被誉为“流体控制的心脏”,在工业自动化、水处理、能源行业、汽车工程、食品医药、家用电器、航空航天、物联网等各个场景中被广泛应用,可谓是“工业的新宠”。为了满足市场需求,抢占市场份额,刘耀东一方面带领团队不

断强化内部人才培养机制,投身全球高端人才的招募与引进工作,为公司带来了先进的研发理念和技术实力;另一方面,他极力促进企业的跨国合作与对话交流,带领团队积极开拓市场寻找商机,并通过亲赴国际展会、面对面与客户进行深度交流和互动等,细致入微把握市场需求的脉搏,为客户提供个性化、全方位的服务。在刘耀东的领导下,四创通达的产品以创新的技术、优化的生产流程和高质的服务

水准美誉传四方,并迅速跻身赛道的头部行列。

与此同时,刘耀东在电磁阀行业的国际化进程中也扮演着举重若轻的角色。他曾获邀担任2018—2019年度中石化电磁阀招标项目的内部评审员,并成功协助韩国知名制造商S&S阀门通过了一系列严格的标准审查和测试,最终赢得了中国国家核级阀门认证,为中国引入了高质量、高标准的海外产品。此外,刘耀东职业生涯中的另一个重

要里程碑,是其一手促成了四创通达与英国著名电磁阀制造商Bifold Fluidpower Ltd.的战略合作。据介绍,这一合作是中国本土企业与全球顶级电磁阀供应商间达成的一次具有标志性意义的携手。在刘耀东的领导下,双方就技术研发、产品供应及市场开拓等多方面展开了深层次协作,不仅强化了四创通达在高端市场的竞争力,也为我国工业自动化的技术创新与产业升级带来了崭新动力。

房地产市场营销专家张文彬:

聚焦科技创新 促进房地产市场营销破局发展

随着经济的快速发展和城市化进程的不断加速,消费者对住房需求的不断增加,导致了房地产市场的竞争异常激烈。尤其是在产品差异化方面,传统的房地产企业在产品设计上往往缺乏创新,导致产品同质化现象严重,而现如今的消费者则更加注重个性化和品质化的需求。因此,房地产市场的营销策略和营销手段创新变得至关重要。

知名房地产市场营销专家张文彬表示,对于房地产市场营销来说,需要更加关注消费者的心理、情感和个性化需求,相关企业和人员必须发挥科技创新在房地

产营销中的重要作用,提升产品的科技含量和附加值,满足市场的多样化需求,从而保持竞争优势,实现可持续发展。

作为享誉业内的知名专家,张文彬已深耕行业十余年,并在多家大型房地产企业从事营销工作,积累了丰厚的市场分析和营销经验。如今,张文彬任职于金地集团华东区域上海公司副总经理,其培养和带领的营销团队,因其强大的凝聚力和卓越高效的业务能力,为企业加速深耕国内市场注入蓬勃生机与发展动能。而其本人也因对市场趋势的敏锐洞察,以及对创新科技的持续关注,成为行业内的

“营销尖兵”。

为了在激烈的市场竞争中立于不败之地,并谋求进一步的转型发展。近年来,张文彬投入了大量的时间和精力,自主研发了一系列创新性智能化成果。其中,“基于人工智能的房地产市场数据分析与预测系统”为企业提供了强大的数据分析和预测能力支持,这一系统能够自动收集、整理和分析大量的市场数据,帮助企业把握市场动态,提前预判市场趋势。“基于机器学习的个性化房地产营销策略优化平台”则可以根据消费者的个性化需求和行为模式,通过机器学习和数据挖

掘技术,对房地产产品进行精准的定位和推荐,在优化营销策略的同时,提高客户体验和市场竞争能力。而对于房地产市场舆情的问题,张文彬则开发了“基于NLP技术的房地产市场舆情监测与分析系统”,以帮助企业及时捕捉市场动态、管理品牌形象和应对危机。“基于区块链技术的房地产市场数据共享与安全平台”更是为行业内的数据管理和合作提供了革命性的解决方案,推动了整个房地产市场的共赢发展。

业内人士表示,这些创新性和实用性兼具的成果,不仅提高了房地产行业中的市场分析和营

销效率,也为企业和消费者带来了巨大的实用价值。同时,张文彬以其出色的表现和杰出的能力,成功地将市场趋势和技术创新转化为企业的竞争优势。他的专业知识、丰富经验和卓越能力,使他成为企业和行业值得信赖的合作伙伴,并为企业和整个房地产市场带来更多的增长价值。

据悉,在深耕房地产市场营销领域的同时,张文彬还积极参与行业研究和交流活动,与行业内的专业人士进行广泛合作,并出席多个重要的评审活动,为房地产业的发展提供了宝贵的理论支持和实践指导。(李灿)

云计算架构专家史维:

引领创新,为中国科技发展注入新活力

随着数字化转型浪潮的日益涌现,全球云计算市场正迎来强劲的增长势头。根据国际数据公司(IDC)预测,预计到2025年,全球云计算市场规模将达到近3200亿美元,这一庞大的数字引发了行业内外广泛的瞩目。在此背景下,云计算架构专家史维凭借其在云计算数据迁移领域取得的卓越成就,为中国科技发展注入了新的活力。

深耕云计算架构领域十余年的史维,现任微软大中华区首席云计算架构师一职。其领导的团

队,目前已成功推动了云计算、大数据和人工智能解决方案的打包、销售、实现和推广。他在与中国招商银行、浦发银行以及欧莱雅等企业合作的重要项目中,发挥了关键作用。在短短的3年时间内,创造了高达5亿元人民币的服务营收,显著提升了公司产品与服务在市场上的知名度,扩大了32%的市场占有率。

基于过往项目经验,2019年2月,由史维主持的科研课题《智能云计算解决方案:人工智能与大数据融合》通过协调人

工智能与大数据技术的应用,优化了大数据处理和人工智能模型训练的性能,增强了数据分析能力。这一成果标志着云计算架构领域取得了又一个重大进展。

2022年11月,中国科学技术协会为其颁发了国家科技成果奖。该奖项是中国科学技术部认可的权威奖项,每年举行一次评选活动,表彰在当代科学技术前沿取得重大突破或在科学技术发展中有卓越建树的科技工作者。史维因“人工智

能和机器学习在云计算中的创新应用”这一项目所取得的杰出成就,荣获一等奖。

据了解,这一项目成功设计并开发出一款人工智能驱动的车辆辅助系统,将自动语音识别(ASR)、自然语言理解(NLU)和文本到语音(TTS)模块集成到车辆操作系统中,在各种场景下为车辆驾驶员提供语音命令的捕获、理解、执行和反馈等功能。同时,该系统还可以在低噪音车辆环境下,使普通语音命令的识别准确率飙升至85%以上,语

音发音准确率也超过了90%。在优化车辆操作系统内的NLP模型方面,NLU响应时间成功降低至800毫秒以下。这一研发成功为智能交通系统的发展打开了新的技术应用前景。

近日,史维研究的《基于大语言模型的客户反馈舆情情感分析系统》在业界引发了广泛关注。据悉,该系统运用先进的大语言模型技术,有效分析客户情感和舆情趋势,已在多个行业领先企业中进行应用。(徐晓艺)