



Testin 云测总裁徐琨:

## 加快企业数字化转型,助力数字经济高质量发展

张荣

数字化转型是近年来企业发展的重中之重,2023年政府工作报告指出:“要加快传统产业和中小企业数字化转型,着力提升高端化、智能化、绿色化水平”。这为企业下一步发展指明了方向,要瞄准目标、科学谋划、精准发力,针对不同发展阶段、不同类型企业的特点和需求,着力从供给和应用双向发力,构建好企业数字化政策体系、支持体系、赋能体系,全面推进企业数字化转型加速、扩面、提质、增效。

对此,Testin 云测总裁徐琨表示,企业的数字化转型,首先要拥抱现有的数字化基础设施,利用好已经开发好的高效工具,不仅能降低运营成本,还能够提质增效。对于传统企业而言,更应该把数字化转型当做企业的“一把手”工程,自上而下、从内而外去推动。数字化转型已经是我国企业谋生存、谋发展的必经之路。而Testin 云测自成立以来一直持续关注数字化转型,深刻理解企业数字化转型的内核,并深度参与和助力企业的数字化转型。

### AI 技术持续创新 破局转型难题

“数字化转型,既是助企纾困之举,也是提升企业竞争力的关键

措施。数字化转型不仅是技术的更新,而是全方位的变革,需要从顶层设计、人才储备、实施路径等多方面进行系统化的推进。”徐琨表示。

在他看来,数字化、信息化时代,数字化转型不再是企业的“选择题”,而是关乎企业生存和长远发展的“必修课”,必须想方设法加快推进企业数字化转型。

而Testin 云测则通过在软件测试领域的不断创新,助力企业有效提升软件质量和测试效率,实现数字化转型。基于AI自动化技术的应用落地,不仅进一步减少企业软件测试过程中设备、人员、工具和方法等方面的成本支出,还降低了测试门槛,软件测试从最初的手工测试到自动化测试再到智能测试,其进化非常显著,人工智能使测试工作效率有了质的提升。

在人工智能数据领域,Testin 云测也建树颇丰。作为我国领先的AI训练数据头部服务商,Testin 云测立足高质量、场景化的AI训练数据服务,始终坚持以技术创新加速行业发展为己任,率先形成AI训练数据的“采、标、管、存”一站式服务,实现了从“数据原料”到最后的“数据成品”全链条打通,将AI数据处理流程逐渐融入人工智能业务处理流程中。促使人工智能产业加速发展,显著提升了AI应用的规模化落地效果。

### 持续深耕细分行业 深度支撑核心业务场景

2023年是数字经济全面发展的腾飞年,随着数字经济的演进,软件的迭代也越来越快。软件和操作系统的高质量发展对我国企业的数字化转型场景落地至关重要,而软件测试工作正是保障其安全稳定顺畅运行的关键一环。

据徐琨介绍,Testin 云测深耕软件测试领域十数年,已累计为全球超过百万级的企业及开发者提供云测试服务、AI训练数据服务、安全服务。合作伙伴遍及金融、汽车、能源、航空、工业制造、政务、地产、互联网等数十个行业。接下来,Testin 云测将进一步聚焦行业,精耕细作,通过技术创新结合行业的自身特点为企业提质增效。徐琨举例,顺应国家经济的发展形势,泛金融行业、智能汽车等一直是Testin 云测近年来发展的重点。据悉,Testin 云测已经和国内过半的券商、100余家商业银行及众多知名保险公司保持着长期稳定的合作关系。

聚焦券商行业,金融无小事,面对广大投资者及频繁的证券交易,券商旗下APP及后台操作系统对精准、安全、稳定、顺畅等有着非常高的要求。Testin 云测对券商的运营逻辑与业务场景有着深刻的理解,提供的自动化+人工的



组合服务模式覆盖了前端到后端的几乎所有软件测试需求。

对于Testin 云测在软件测试领域的定位,徐琨很明确,在助力中国企业数字化转型过程中为软件高质量发展保驾护航,而为了这样的目标Testin 云测一直在创新。当前Testin的智能测试产品,通过自然语言处理(NLP)、光学字符识别(OCR)和知识图谱等技术开发智能测试工具,提高测试覆盖率和测试效率;并借助深度学习、迁移学习来构建测试模型实现测试用例、测试数据等跨平台复用,尽可能地减少测试人员进行重复性工作,减少人工差错等失误及潜在的风险,使软件测试生命周期变得更高效便捷,提升软件和系统应用测试智能化水平。

“下一步我们希望能让机器变得更智能,可以像人一样去看测试结果,当然这将是未来5—10

年甚至更长时间我们去努力的方向。”徐琨表示。

而在人工智能数据服务领域,Testin 云测通过数据采集、数据清洗、数据标注等方式为企业业务引入数据治理,用专业领先的一站式数据服务充分满足AI客户的需求,利用自身在技术、服务和标准化方面的特色优势引领行业的发展趋势。

踏上新征程,奋楫再出发。徐琨表示,未来Testin 云测将不断助力产业智能化,在全球产业化升级浪潮中,通过为企业客户提供核心技术、产品工具和专业人才三位一体的综合服务,加速企业移动化、数字化、智能化转型升级的进程,努力把产品融入到企业的各个生产应用场景中,协助企业尽快找准适合自身数字化转型的方向,为我国数字经济高质量发展贡献自身的力量。

全国政协委员、全国工商联副主席、奇安信集团董事长齐向东:

## 加速科技创新 龙头企业责无旁贷

本报记者 崔敏

2023年1月,全国工商联副主席、奇安信集团董事长齐向东当选为第十四届全国政协委员。首次担任全国政协委员,他非常重视。据了解,今年齐向东携五份提案上会,聚焦民营企业发展和国家网络安全能力提升等几方面,其中关于科技自立自强,扶持“专精特新”要出新招的建议引起较高关注。

### 科技自立自强,扶持专精特新

当前,世界各国围绕科技制高点的竞争空前激烈。我国科技发展正处在关键阶段,又面临逆全球化思潮暗流涌动带来的阻碍,科技自立自强不仅是发展问题,更是生存问题。“要加快科技自立自强步伐,解决外国‘卡脖子’问题。”“实现科教兴国战略、人才强国战略、创新驱动发展战略有效联动”。

齐向东认为,科技自立自强一定是越来越重要的,一方面,只有科技自立自强,才能有效解决“卡脖子”难题。中国改革开放四



十多年以来,我们的经济、技术和产品都得到了巨大的发展,已经成为了世界第二大经济体。但是在发展的过程中,我们在原创性技术创新方面是缺失的。过去,我们比较依赖以市场换技术、引进消化吸收和全球供应链,来尽快改善生产和生活。但在现在的国际环境下,一些西方发达国家担心中国崛起,对中国的产业链进行了一些封锁,出现了断供风险,化解这些风险需要用自有的技术替代,加快自主研发。

另一方面,只有科技自立自强,实现中国式现代化才有强劲的动力。我们已经开启全面建设社会主义现代化国家新征程、向第二

个百年奋斗目标进军,中国式现代化道路进入新阶段。在这个阶段,恰逢新一轮科技革命和产业变革期,这为我国从经济大国、制造大国变为科技强国、制造强国,提供了难得的机遇。抓住机遇,推进科技创新,实现科技自立自强,我国在国际竞争中才能立于不败之地,才能为实现中国式现代化提供强劲的动力。民营科技企业应该抓住科技自立自强的战略机遇,让企业经营上新台阶。

齐向东表示,目前我国“专精特新”企业数量多、成果多、基础好,具备实现科技自立自强的先天优势。但这些企业的发展还面临三大困境:起步难、持续难、做强难。从研发到产品投入市场,周期长、原始资金需求量大,融资起步难;产品站稳脚跟后,需要扩大市场,市场和研发费用再次加大,如果没有再融资渠道则持续难;一些产业链涉及的关键技术点多,“卡脖子”难题多,持续研发投入可能长期亏损,如果资本市场包容度不够,则做强难。

齐向东建议,扶持“专精特新”要出新招,针对“专精特新”三难解困。一是延长贷款还本时间,比如推出5年期或更长期贷

款,银行每年评估偿还能力;二是推动保险公司和银行合作定制开发“专精特新”专属信贷产品,由保险公司提供贷款保证保险,化解银行贷款坏账风险,提高银行推广专属信贷产品的积极性;三是设立专项投资基金,由国有资本和优质的社会资本共同组成,投资轮次集中在B轮和C轮,让“专精特新”真正成为科技自立自强的生力军。

### 加速科技创新,龙头企业责无旁贷

数字经济时代,数据兼具生产要素和战略资源的双重角色,数据安全已经成为大数据时代最为紧迫的核心问题。科技创新是数据时代发展的强大驱动力。抓创新就是抓发展,谋创新就是谋未来。

齐向东表示,科技自立自强,一方面是在现行技术路线上自立,解决“卡脖子”难题,实现自主可控;另一方面是在未来新技术路线上自强,走自己的技术路线,创新引领前行。要想实现这两点,只靠少数精英企业、高端科研院所是做不到的,需要进一步激

发民营企业的创新活力。对此,他提出两方面建议。

一方面,提高民营企业投资科技创新的积极性。我国民营企业数量多、成果多、基础好,具备科技创新的有利优势。建议加大对民营企业的扶持力度,比如延长贷款还本时间,推出5年期或更长期贷款,银行每年评估偿还能力,激发企业创新活力。

另一方面,提高资本市场对创新的包容度。在会计准则方面,建议学习钻探行业,只要是省级以上政府确定的“卡脖子”项目,研发费用就可以资本化,让企业在研发当年和研发过程期间,不影响利润,研发成功后在寿命年限内,在毛利润中扣减摊销项目成本,让股东能看到“卡脖子”项目在研发期既不减少去年当期利润,又能在投产期增加利润,支持经营层攻克“卡脖子”难题。

齐向东强调,发展我国科技事业,科技龙头企业责无旁贷。龙头企业在激烈的市场竞争中,积累了丰富的实战经验。例如网络安全是攻防对抗的行业,企业一直战斗在保护政企单位网络安全的第一线,最有实力也最有可能实现创新突破。