

四川航空工业大汉生态建设有限公司董事长李雄伟:

## 深耕中国园林建设,追求自然人文和谐统一

李雄伟是中国园林工程建设领域的知名专家。二十多年来,他负责了大量的园林工程建设项目,并获得了业内的重要奖项。例如他负责的中国三星堆遗址2号渠以北文物遗存区项目获得“四川省建设工程天府杯金奖”,西南交通大学犀浦校区图书馆、体育馆景观工程获得“四川省建设工程天府杯银奖”,遂宁西部物流港生态公园AB标段景观绿化工程、中航国际广场园林景观工程、中国白酒酒庄群落

样板酒庄园林绿化项目获得“四川省优秀风景园林工程金奖”,西充县北部新城道路景观绿化工程获得“四川省优秀风景园林工程银奖”,华置西锦城二期园林景观工程获得“芙蓉杯优秀园林工程银奖”。

荣誉的背后是他多年的心血和智慧。20余年来,他作为这一领域的知名专家耕而不辍。

李雄伟在负责中国白酒酒庄群落样板酒庄绿化项目时,因地制宜,力求自然,充分利用水体和

原有地形地貌,合理选择植物。通过乔灌草花的处置与园林建筑融为一体,从而体现了多层次、多景观,小中见大,步移景异的园林艺术效果。同时遵循节约型新型园林原则,施工时充分利用现有地形及植物作整体考虑,结合新设计内容,尽量利用现有场地内的植物进行组景,减少清除原有植物数量,从而降低工程造价。在李雄伟的设计理念下,该项目荣获2016年度“四川省优秀风景园林工程金奖”。优秀风景园林

工程的颁奖门槛是很高的,获奖的项目都是对保护生态环境、创造良好的人居环境发挥积极的作用,工程规划设计主题鲜明、特色突出、达到技术与艺术的完美结合,提倡“节约型”园林的项目。这一项目的折桂也是对他行业成就的高度认可。

李雄伟在进行成都成龙路景观绿化带的规划设计时,尊重原有的地理特色和自然景观,同时在整体风格上将园林景观塑造成生态型景观,提倡人为而不刻意斧凿,

强调民众的参与性与景点的人文性,将该片区路段打造成成都最具特色的景观道路之一。

在繁忙的建设实践同时,李雄伟还发表了《浅析园林绿化工程在造价控制阶段的管理》《城市建设的环保与节约型生态园林景观规划设计探析》《园林景观建筑设计方法与技巧》等多篇园林工程建设领域的学术性论文,为中国园林工程建设作各种学术探讨,为行业发展作出扎实的贡献。(刘明)

蓝熙健康总经理曲藩蕊:

## 以“服务+研发”双向驱动云健康管理

近年来,我国居民慢性病发病率呈逐年上升趋势,这对个人、家庭和社会来说都是一种负担,但是这也意味着健康管理行业在国内拥有非常广阔的发展前景。与此同时,随着5G和物联网技术的不断发展,不少企业开始将目光转向健康管理,涌出了众多优秀的健康管理企业,这其中,蓝熙健康在其总经理曲藩蕊的带领下,近年来得到了迅猛的发展,由其开发的智慧健康管理系统,助推企业发展成为

中国领先的解决方案提供商。

曲藩蕊担任总经理以来,一直严格要求蓝熙健康从单纯健康体检服务向健康管理服务转变,因为曲藩蕊始终认为实现健康管理服务的内核在于“管”。

如何有效率、高质量地将用户“管”起来,这就需要通过互联网平台利用互联网+物联网的安全信息交互机制、齐全的功能化服务以及包括患者和医务人员的流量,实现健康管理从检前、检中到检后的一

体化服务。在服务上,曲藩蕊带领团队积极利用线上医疗资源,为用户解决普通健康管理机构存在的报告专业解读和咨询困难问题,致力于为用户提供及时性、周期性、多样性、全方位的健康管理服务。在研发上,曲藩蕊带领研发团队努力探索新技术,不仅引用了国际知名 Framingham 系列评估模型、芬兰糖尿病风险评估法等,积极构建适合中国人群的健康评估模型,实现重点慢性病的危险因素及风险

评估算法,为健康风险的测算提供必要的科学性,为健康风险干预提供参考依据,还带领团队研发各种新技术,从智慧社区到智慧养老,从急救平台到药房管理平台,全面涵盖了健康管理系统全领域。正是这种服务和研发双管齐下的管理模式,迅速让蓝熙健康在国内一、二线城市扎根发展。截至目前,蓝熙健康在国内覆盖城市高达232个,总服务人数也已超278万人。

“现在很多人意识到健康的重要性,但是,大多数人都只聚焦于重大疾病,忽视了慢性病。殊不知,慢性病更值得普罗大众在日常生活中去注意,因为慢性病的管理和发现对部分重大疾病的预防起到了积极作用。”曲藩蕊解释道,一直以来传统健康管理的核心在于体检,而在体检之后的检后健康管理服务上存在一定的缺口,而蓝熙健康正在努力把把这个缺口补上,并让更多的人受益于此。(李姗姗)

存储设备创新先锋栗立杨:

## 突破关键技术,提升存储性能

“在信息技术高速发展的当下,信息存储技术亦得到极大提高,正乘风破浪向前发展,逐渐从候补技术、次要技术发展主流技术,成为消费领域和嵌入式应用领域的关键技术产品,这也是我最初选择这个行业的初衷。”存储设备专家栗立杨曾对媒体表示。

正是对存储器行业技术发展空间的精准洞察,栗立杨自毕业后就投身于存储器行业技术研发和企业经营,在该领域稳扎稳打,取得了傲人业绩。

栗立杨认为,目前的存储设

备更多关注存储容量的提升和存储速度的提高,但实际上,一件令客户满意的存储产品需要解决的远远不止这些方面。

因此,对于存储技术的创新研发,栗立杨决定另辟蹊径。他申请了多项国家专利,致力于改善存储设备的抗冲击性,提升产品的耐用性能,构成了存储设备中影响力巨大的研发成果。尤其是他的专利技术“一种具有防拉拽接线口的固态硬盘”,解决了行业关键问题,显著提高了固态硬盘的自身防护性能。

在此以前的技术应用上,由

于固态硬盘的硬盘端口常常暴露在外,在固态硬盘受到外部撞击时,即使是轻微碰撞,也会产生对硬盘内部零件的震动,如果因此导致硬盘端口和电脑主板连接线的晃动,还可能导致固态硬盘内部数据受到损坏,严重降低固态硬盘的使用寿命。

为了解决这些实际又棘手的问题,栗立杨经过长时间的刻苦钻研和实验,研发了专利技术“一种具有防拉拽接线口的固态硬盘”,通过限位卡块、连接片、隔热层、散热槽、连接板等结构的巧妙拼接,有效防

止硬盘接线口过度拉扯,从而大幅改善了固态硬盘的自身防护性能。

这一专利技术一经公开,就赢得了业界的关注,其产品广泛销售到北京、杭州、南京、深圳等全国重要经济强市,销售成绩也扶摇直上。该技术从实际使用角度出发,是新技术在应用上的重要突破,它率先引起人们对固态硬盘类产品防护性的重视,在行业中广受关注。

目前,栗立杨已经将其研发的多项专利技术应用于硬盘类产品 and 内存条产品,因产品性

能优势明显而取得了极高的市场占有率,形成了别具特色、技术优良的存储类产品。来自全国的合同、订单亦纷至沓来,每年都可创造极高经济收益。

洞悉行业方向,敢于捷足先登,方能成就卓越。创新研发和技术改良,让栗立杨成为中国存储器行业的知名专家和创新先锋,一步步成长为中国存储器行业的标杆人物。接下来,栗立杨作为行业先锋,还将继续在存储器行业为创造更高的行业价值而不懈奋进。

(贾家庆)

盛世神州海外投资管理有限公司总经理苏立早:

## 洞察海外投资风向,稳健实现市场回报

在海外商业地产投资领域,如果提及“投资回报率”的话题,许多人都会想到盛世神州海外投资管理有限公司总经理苏立早。偌大的投资界能有苏立早的一席之地,与他所管理的海外地产基金有很大关系。

苏立早主导成立了盛世神州第一支海外基金(GC Overseas Investment Fund, Ltd),该基金投资了多个美国商业地产项目,项目主要分布在美国的东西海岸,包括洛杉矶、旧金山、西雅图、休斯敦、纽约、达拉斯、奥兰多等主

要城市。相较于其他基金,这支基金具有收益稳定、投资海外优质地产的重要优势,尤其是多数项目投资收益率超过20%,深受投资者的欢迎。

截至2022年底,苏立早主导的海外商业地产投资项目达到25个,这些项目全都是美国投资项目,项目总额高达16亿美元,遥遥领先业界同行。苏立早运用所擅长的价值发现、资产价值创造、资产管理等专业的投资经验,为广大的机构投资者和高净值客户,提供全方位的海外商业地产

投资方案以及美元资产配置的投资组合,苏立早每年能实现对外商业地产投资金额约5000万美元。

凭借多年丰富的投资经验和为投资者带来的可观回报,苏立早已成长为知名的海外地产基金专家。

在业务操作上,苏立早大力推进了美国房地产融资EB-5杠杆化战略的实施,他先后经手2个美国EB-5商业地产项目,他深谙地产项目前期策划、项目分析、销售策略制定、带领地产考察团

赴美实地考察,并善于项目的高效管理。

通过个性化的服务和专业知识,苏立早为广大中国投资者提供全方位的海外战略投资方案及海外美元资产配置最优组合,包括低成本融资资金、海外美元基金系列产品及海外安家置业等;与此同时,海外融资为美国本土每年直接或间接创造了超过500个当地新的就业岗位,在繁荣当地经济的同时,改善了当地劳动力市场。

作为当今中国知名的海外地

产基金专家,苏立早深知“投资无小事,需慎之又慎”。多年的职业习惯和思维使他养成了三思而后行的严谨作风。也正是其谨慎的投资习惯,使他在选择项目进行投资之前,都会进行充分的市场考察并做好市场前景分析以及预测。

丰硕的投资战果,稳健的操盘风格,成全了苏立早在业界领航者的地位。未来,他仍将稳扎稳打,在海外地产投资的道路上,行稳致远,引领风向。

(李荣光)