

医疗大健康产业发展大会在蓉举行

院士专家企业家共话后疫情行业趋势



中国民营企业国际合作发展促进会执行会长张维新出席论坛



卜勇

10月22日,由川商总会主办、美科奇生物科技联合主办、学平大健康协办的2020天府论坛——医疗大健康产业发展大会顺利举行。

四川省人民政府副省长杨兴平,四川省卫健委党组成员尹隆,中国工程院院士、美国医学科学院外籍院士樊代明,中国工程院院士夏咸柱,中国民营企业国际合作发展促进会执行会长张维新,川商总会轮值会长、海特集团董事长李颍以及医学专家、行业学者、企业家代表等200余位嘉宾参加会议,共话后疫情时代下的大健康产业机遇。

大健康孕育大机遇 民营企业迎来历史性机遇

四川是西部最大的医疗健康消费省,市场潜力巨大,药材资源富集,创新发展基础扎实,整体医疗资源优势明显,产业承载力强。四川省人民政府副省长杨兴平在致辞中表示,近年来发展以大健康为目标的医药健康产业,是四川转型发展的重要战略选择。在成渝地区双城经济圈建设上升为国家战略的大背景下,要统筹加强川渝公共服务领域共建共享,加快医疗资源、人才等要素自由流动,推动大健康相关产业协同发展,全力建设高品质生活宜居地。

2020天府论坛大会主席、川商总会轮值会长、海特集团董事长李颍表示,十九大以来,党中央高度重视健康问题,提出“健康

中国”发展战略。今年,无论是“双循环新发展格局”还是“成渝双城经济圈建设”的发展战略,都将加强医疗资源投入,发展生命健康等战略性新兴产业作为重点方向。医疗大健康产业正成为极具经济价值和开发潜力的“朝阳产业”,民营企业迎来前所未有的历史性发展机遇。

为健康中国赋能 “健康中国·关注企业家健康”倡议发布

与会同时,中国民营企业国际合作发展促进会执行会长张维新等领导上台共同启动按钮,发布“健康中国·关注企业家健康”倡议。

据了解,该倡议由华西生命科学院、第三军医大学、四川美科奇生物科技有限公司等知名院校和企业代表共同发出倡议,号召关注企业家群体健康。

此次倡议将通过“百、千、万工程”为一百位抗疫英雄企业家提供免疫细胞储存;为一千位抗疫贡献突出企业家提供重大疾病预防评估;为一万名抗疫先进企业家提供全周期健康管理服务,用前沿医学科技赋能健康中国,助力健康中国建设。

发起方表示,在主动迎接“双循环”“双城记”背景下的机遇和挑战中,需要企业家们以更健康的体魄从容应对,坚韧前行,带领企业为经济社会做出更大贡献。

据悉,作为我国前沿医学探索的佼佼者,四川美科奇生物科技公司在大会期间宣布正式开业,同时,首批“生命方舟计划”战略合作伙伴同步签约。

张维新会长在四川美科奇集团考察时表示,当今民营企业迎来前所未有的历史性发展机遇,希望美科奇抓好再生医学领域发展机遇,推动我国生命健康产业向更广、更深、更高的水平发展,为建设“健康中国”做出新的更大贡献。

美科奇董事长杨爽则表示,2020年是不平凡的一年,也是美科奇逆势发展的一年,扬帆起航的同时,机遇与困难同在,希望与挑战并存,美科奇生物科技将一直秉持初心、砥砺前行,在大健康产业中绽放异彩。

院士解读、专家对话 为后疫情时代大健康产业献智献力

医疗大健康产业在未来如何缔造新的

格局? 5G和AI的应用发展将给医疗行业带来哪些变化? 大会期间,中国工程院院士樊代明带来了《人体自然力与健康》的主题分享;首都医科大学血管外科研究所副所长、首都医科大学宣武医院血管外科副主任谷涌泉发表了《干细胞与抗衰老》的主题演讲;重庆华森制药有限公司董事长游洪涛则带来了《后疫情时代医药产业发展的思考》,共话健康中国,探讨前沿医学发展新路径。

如何促进资本与产业高效对接? 生命科学及再生医学如何为大健康行业赋能? 大会还举行了一场别开生面的跨界对话,就“产业力量,为生命护航”这一主题展开讨论,国家免疫生物制品工程技术研究中心主任邹全明、美国斯坦福大学博士后/世界首创自体脂肪干细胞除皱发明人王影、第二军医大学生物医学工程研究所所长张传森、中华医学会干细胞工程专业委员会委员于华峰等展开对话,从科研创新、技术转化、产业升级、政策解读等多维度探讨行业发展热点问题,全方位探寻生物医药产业和产融研一体化创新发展,深入探讨疫情新常态下的产业新机遇和新趋势,为疫情后时代的大健康产业献智献力。

主办方表示,“健康中国”已上升为国家战略。新时代、新理念、新模式的大健康产业,在政策、资本、技术的催化下,呈爆发之势。此次举办医疗大健康产业发展大会,希望广大企业能够把握好行业机遇,在做好企业的同时推动我国生命健康事业的发展。



“健康中国·关注企业家健康”倡议正式发布

集团简介

《中国企业报》集团秉持“为企业和企业家服务”宗旨,担当政府、园区、企业间的桥梁和纽带,是一家以中央媒体业务为基础的产业服务集团。

经过30多年发展,逐渐形成“一专三全”战略:以专业化引领的全媒体支撑、全球化资源整合、全价值产业链服务平台体系。目前阶段产业服务目标和路径更加明确,即聚焦以企业、项目精准对接,地方产业集群打造,解决产业链强链补链等为主要内容的专业化招商引资服务集团。

三十年中央媒体与企业、企业家牵手同心,十年产业服务与政府园区并肩同行。

一、工作职责

- 1.协助集团做好该区域公司在当地的注册、开办等相关事宜;
- 2.负责该区域的市场拓展、产业服务、招商引资代理等订单谈判、签订,完成年度区域产业服务市场拓展任务指标;
- 3.该区域的代理招商调研、分析,建立区域市场相关信息数据库;协助做好代理招商及服务兑现的收支预算编制和控制;
- 4.协助区域公司董事长做好该区域的年度产业服务任务的制定、分解和组织实施;
- 5.制订完成该区域产业服务、招商引资订单的服务计划,动态跟进服务成果,并进行阶段性汇报;
- 6.做好该区域的产业服务、招商引资等服务市场调研与分析预测工作;
- 7.及时发现该区域产业服务业绩目标达成出现的问题,并拿出符合集团现状的解决方案;
- 8.该区域产业服务、招商引资等业务统计分

析,编制统计报表和分析报告;

- 9.拜访客户,了解客户需求,改善客户关系,提高客户满意度;
- 10.维护集团的区域公共关系,塑造良好集团品牌形象;
- 11.集团交办的其他工作。

二、任职要求

- 1.学历要求:本科及以上学历,市场营销、产业经济学、战略性新兴产业、金融等专业毕业。
- 2.经验要求:具有市场营销、产业经济、战略性新兴产业、金融等业务营销5年以上或相关营销管理岗位3年以上的工作经验,其中3年以上本行业工作经验。有良好政府/园区等资源关系和招商引资经验或具有优异的招商成果者优先考虑录用。
- 3.知识要求:熟悉该区域的产业招商政策、区域经济发展规划、产业集群分布、所需强链补链的招商项目等,对招商引资工作有深刻把握,熟悉相关业务产品及操作流程,有品牌认知及

推广经验。

- 4.能力要求:具有较强政策分析能力、政府公关能力,有高端企业客户资源及整合能力,把握市场动态和方向的能力,客户开拓能力;有较强团队培育、协同及统带能力;有较强的表达能力、应变能力和高强的承压能力。

- 5.其他要求:正直、坦诚、豁达、自信;具有高度工作热情,良好团队合作精神、沟通协调意识、学习习惯;认同集团企业文化。

三、面向区域

主要围绕河北省、辽宁省、吉林省、黑龙江省、湖北省、湖南省、贵州省、云南省、甘肃省、青海省、北京、上海、内蒙古、西藏、广西等区域业务市场拓展工作,招聘《中国企业报》集团区域公司总经理。

联系人:刘先生 13601026270

电话:010-68701052

应聘材料请发至:

zhongtaimishuchu@zqcn.com.cn

《中国企业报》集团区域公司总经理招聘启事