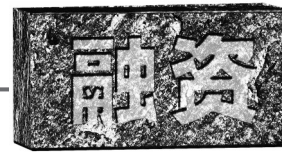


## 中国制造业企业成本调查



有项目没资金成企业常态困境,中小企业融资成本高企已经是一个长期存在的难题,融资难融资贵一直是中小企业难以摆脱的痛点。企业从银行融资,这种情况更甚。对于这个长期存在的问题有何破题方法?企业、政府以及金融机构该如何发力?

## 融资困难:亟待制度改革

■ 本报记者 朱虹 张蕊 崔敏

在国内经济下行压力加大的背景下,中国制造业也步履维艰。《中国企业报》记者调查发现,中小企业倒闭大多是因为资金链断裂,如果有充足的银行信贷,企业是可以熬过来的。业内人士也指出,目前民间借贷的成本是银行的5—10倍,中小企业在银行贷不到款,就找高成本融资,但实际上只是撑过了这段时间,最后窟窿还是在。关键还是要建立相关制度和甄别,让真正做实业的企业能够融到资。

### 有项目没资金成企业常态困境

从昆明长途奔波到北京,红火科技有限公司董事长刘一江总是利用各种会议机会,向参会者介绍自己的企业和产品。

让刘一江苦恼的是,因为没有国企、央企背景,企业即使有技术有项目,研发出了革命性产品,但是要想投资扩大生产还是很难。

刘一江所在的企业通过科技创新研发出来的石化产品,是一款用油脂、甲醇、水做燃料的环保燃油。国家环保部等11个部委曾给出这样的评价:革命石化燃料的环保原油;可以在国内外的民用、工业、交通等领域推广应用;可以从根本上解决地沟油公害和治理雾霾问题。

但是现实情况却让刘一江很无奈,“我们也谈过很多投资人,一开始谈大家都非常认可,但到最后因为我们是小企业、小产品,没有国企、央企背景,很多投资人就望而却步了。”

在刘一江看来,2014年我国石油对外依存度为58%,2015年则为60.6%,如此推算的话,未来5—10年,我国的原油石油进口量还将上升。“虽然我们这个项目在环保燃油领域发展前景很好,但是目前还是找不到合适的投资人”。

作为一家为客户提供高端生

鲜食材的企业负责人,北京圣源翔商贸有限公司总经理常崇青一直关注资金链的安全。

常崇青告诉记者,不久前公司刚刚给大润发超市提供了价值100万元的查干湖鱼,超市方有45天的账期。于是,公司尝试以应收款作为抵押物向银行贷款,但这条路并没有走通。

“像我们这种轻资产的公司,想要从银行贷到款非常难,因为没有抵押物,即便拿应收款做抵押银行也不承认,因为他们看不到我们的现金流能力。”常崇青无奈地说,如果超市方可以为公司提供一定的授信额度,也可以解决公司的燃眉之急,但现实情况是不太可能。

通过银行贷款的路被堵死之后,圣源翔就只能尝试通过民间借贷来注血。但这种方式对企业而言风险大、成本高,公司的盈利往往覆盖不了借贷的成本。

因此,目前很多中小企业都采取通过股东个人资产抵押的方式来缓解公司的现金流。“企业要发展壮大要借助社会资本,单靠股东个人的资产并不可行。”常崇青分析,粗略计算,公司的综合财务成本占到整体运营成本的15%—20%,压力巨大。

### 资金链断裂成企业破产主因

这个年关对小谢来说太难过了。小谢是辽宁阜新市一家从事建筑材料生产的小微企业负责人,目前企业正在面临转型扩张的考验。

“迈过去了企业就能活,迈不过去企业就要破产了。”小谢对未来很迷茫。

因为企业是为房地产提供原材料,所以受房地产市场影响较大。前几年是房地产的黄金时期,建筑材料不仅价格高,而且销量大、卖得快,而现在阜新市房地产市场很低迷,这对公司影响很大。

“淡季时建筑材料积压,加工设备购买和维护以及工人工资都是不小的支出,资金需求量较大。”小谢透露。

目前,由于政策原因,该企业需要进行整改扩大生产规模。小谢表示,“冬

天天气寒冷,建房施工的本来就少,又积压了不少原材料,如果再扩大规模,不仅要扩建厂房,更要购买生产设备,资金压力太大了。”

李怡静也多次遇到资金困难问题。李怡静是石家庄多康采暖设备有限公司的总经理,公司主要从事生产新型节能高效清洁环保采暖炉。

目前,公司已经研制完成三代产品,其于2011年研制成功的中嘉牌高效清洁环保采暖炉具有环保、高效、安全、节能、热效率高等特点;2012年第二代产品也已投放市场;2013年、2014年第三代产品被石家庄市政府认可并批量采购。从使用效果看,可同比省煤25%,在一定程度上降低了大气污染。

李怡静告诉记者,中小企业融资难融资贵一直存在,传统金融机构对企业的硬性门槛较高,对固定资产要求较高,企业相对处于弱势。

一般来说,企业贷款主要有三大类:一类是民间借贷,利率非常高,还存在非法融资的嫌疑;第二类是银行贷款,对企业而言硬性门槛很高,发展中的企业没有那么多的资产作为抵押;第三类是信托,利息在13%—15%之间,但需要担保。在企业利润逐渐下降的情况下,很多企业都负担不起像信托这样高利息的融资方式。

### 企业自身原因增加贷款难度

作为一家生产、经营特色饰品、女性手提包、箱包、服装等产品的企业,青岛耶格利娜工艺品有限公司为了打开市场、完善销售网络,不断开发新产品及市场调查,在这个过程中,很多环节都需要资金周转。

该公司负责人唐俊告诉记者,“我们想要从银行贷款一直比较困难,现在经济大环境处于下行通道,所以我们这样的中小企业基本靠自身的运作来维持经营,从外部能得到的融资很少。”

唐俊说,“其实我们非常渴望能从银行贷到款,从银行融资的成本很低,一般年化才8%左右,如果能申请到政府设置的专项基金还有可能更加

优惠。但是银行贷款风控高、难度大,我们这种轻资产的中小企业很难通过银行风控,也就很难拿到贷款。如果能有贷款我们将在市场上有很好的发展。并且银行手续相对繁琐,就是能申请下来也很可能是‘远水解不了近渴’。”

谈起企业融资问题,北京城建三集团执行总裁徐天薇总是滔滔不绝。

作为一位具有社会责任心的企业家,她总是站在较高的层面关注着企业的生存状况。她告诉《中国企业报》记者,相比国企、央企,很多中小企业融资还是比较困难。像国企、央企贷款不仅较容易,而且利率大概是1%或2%,而一些中小企业不要说是贷款利率高的问题,有的甚至根本贷不到款,经营状况不容乐观。

分析原因,徐天薇指出,一方面国内银行贷款额度有限,此前的坏账也很多,所以出于贷款安全方面的考虑,银行放款都很慎重;另一方面,中小企业本身经营不稳定,有的甚至出现跑路问题,这也是导致一些企业贷不到款。加上营改增之后,由于行业的不同,有的行业企业在收到销售款之前还要预先缴纳一些税金,所以导致一些中小企业压力很大,利润率很低。加之创新型企业也是良莠不齐,所以相比其他行业,如制造业等实业企业经营更困难。

徐天薇认为,国内的中小企业数量众多,融资量大,但是鱼龙混杂,不好管理。有的企业融不到资,经营困难;有的企业“挂羊头卖狗肉”,融到资后不好好发展企业,而是卷了钱就跑。

“所以,现在关键是相关制度的建立和企业甄别。还有就是利用社会资金来帮助企业。”徐天薇表示,另外,可以倡导一些院校来建立创新型企业,国家应该大力支持帮助这类企业建立品牌和融资,同时促进和帮助金融机构建立有效的甄别企业的系统或制度,剔除“圈钱”的企业,让真正发展实业的企业能够融到资。

群策



财经大学学者欧阳俊:

### 大力发展互联网金融

中小企业融资贵原因包括两个方面:一是中小企业单笔融资规模较小,导致单位融资的费用较高;二是中小企业风险整体而言处于较高水平,导致资金提供方要求的风险溢价水平较高。

要改变这种现状需要双管齐下:一方面,通过大力发展互联网金融,可以有效降低中小企业融资的边际费用,同时还可以通过改进中小企业风险,主要是道德风险管理降低风险溢价水平。另一方面,通过政策性金融手段,可以降低资金提供方面临的中小企业融资经营风险,从而进一步降低风险溢价水平。经营风险属于市场风险,只能转嫁不能消除,需要最终承担者,政策性金融安排目的就是让政府和企业共担风险。

财经评论员莫开伟:

### 让企业走直接融资路

要解决中小企业融资成本高企难题,应加大对银行机构贷款利率监管力度,制止金融机构高利率放贷及一切中间不合理收费。另外,还应疏通融资梗阻,降低上市融资和企业发债融资门槛,让更多的企业走向直接融资之路,为消解融资贵、融资难提供现实可能。最后,应充分发挥政府各类担保基金作用,为企业提供信贷及其他保证,消除银行信贷后顾之忧。

在企业、政府以及金融机构方面,一是要搭建三方协调机制。二是企业与银行建立互信机制,营造良好诚信环境。三是建立企业与银行在贷款利率上的判断协商机制,提高贷款利率信息透明度和企业议价能力,打破银行机构垄断贷款利率局面。

银行研究专家游春:

### 资金供给主体多元化

从政府的角度来看,要营造和净化公平有序竞争的市场环境,而不是直接进场参与竞争,政府应该更多地建立制度,重塑秩序以及完善市场经济的基础设施。

从金融机构角度出发,资金的供给主体要多元化,不只要有银行等间接融资渠道,还要发展直接的融资市场,包括债券、股票等。比如银行,要进一步加大自身的经营转型力度,加大产品和服务的创新力度。针对自身所服务的客户群体特点,不断开发适合客户需求的信贷融资产品,根据其需求提供解决方案。

从企业角度来说,企业要根据自身的经营特点、经营状况和不同的发展阶段选择适合自己的融资方式和途径。不是只想着通过银行融资,也可考虑引进VC、PE、发行债券等方式。

# 中国制造业企业