

【中企商会联盟单位联展之一】

科易电子:做健康小家电的“第一基地”



科易电子董事长赵广艺

他出身沈阳满族正黄旗世家,上学时是出类拔萃的学生干部,工作时是令人羡慕的国企高管,却在38岁毅然下海创业,一路打拼成就了年营业收入1.5亿元的天津科技“小巨人”企业,成为三星和天狮最大的单品代加工企业。如今他又站在了小家电的风口上,乘风飞扬……

天津市津南区经济开发区(双桥河镇)聚英路26号,是科易电子科技有限公司的所在地。在公司董事长赵广艺的办公室,他优雅地点燃一支香烟,室内的“施士隆”空气净化器立刻亮起了黄灯开始“工作”,烟气瞬间“消解”,一点烟味都闻不到。

1987年,赵广艺大学毕业,他选择了天津仪表局下属的712厂,当时“北有712,南有714”,著名的“北京牌”电视机就出自该厂,周总理曾题词“华夏第一屏”。赵广艺被分配到电视部工艺科,从最基础的手工“控

模具”干起。当时国产电视机还是手工插件,日本发明了自动插件。因为赵广艺爱钻研、业务精,是厂里的“技术大拿”,很受领导器重,公司派他去日本学习机器插件技术,回来后,赵广艺带出一大批徒弟。

一个人的优秀成为一种习惯时,成功也就成了必然规律了。八年后,712厂与三星合资,他履职人事、财务、销售、采购等部门的重要职位。新厂区从河北区迁到西青区,他作为中方代表负责从厂区规划、建设、搬家到设备采购、安装的全过程。

2002年,38岁的赵广艺正值事业如日中天,却毅然决定从令人羡慕的采购部长位置上正式辞职创业。“男人就应该闯,你既然想干就干吧,成功了咱家就富裕了,不成功我也能养得起你。”其太太很是支持他。三星的领导都极力挽留,说“以后我们有事还找你。”

当时,赵广艺看准一个机会与人合作,筹措了1200万元。工厂建好了,设备装上了,人招完了,正准备开工时,合伙人却出事了。“没办法,只好放弃原来自己做产品的想法,先找代加工的活儿,先生存下来再说吧。”

赵广艺非常善于从采购方的角度想问题,谈判从不斤斤计较,多挣点少挣点无所谓,所以从没丢过一单。两年后,得到“老东家”三星的垂青,为三星做起了显示器、录像机、电视机的主板等。因为三星的

物量需求很大,于是不断追加设备投资,扩大生产规模,他的企业一度成为三星一个品类代加工的最大企业。

十几年来,赵广艺先后创办了六个OEM公司,2010年,他卖掉了所有公司的股份,买断科易电子公司,成为独资企业,握紧拳头集中发力科易电子公司。

如今,科易电子公司已经发展到拥有1亿元固定资产、年销售额1.5亿元、员工400多人的天津市科技“小巨人”企业。

近几年,赵广艺发现处于产业链“微笑曲线”底部的代加工业,利润空间已经越来越小,决定在稳定OEM业务基础上,走出一条自主研发的新路。

做产品,他找到了一个“风口”。空气污染、水污染、装修污染、农药残留……这些严重威胁着人类的健康。科易电子公司要做一家有责任的企业,要用做慈善的心来解决当下社会的“痛点”,要做“健康小家电第一基地”,而且长期坚持这个方向,要把“施士隆”品牌做出知名度来,“做小家电细分市场的龙头”。

现在,“多功能活氧机”已经是第四代了,获得了国家部委的认证,处于国内领先的地位。“车载空气净化器”2013年获国家室内车内环境技术监督检测推广中心奖励,2014年成为向全国推广的唯一产品。“果蔬佳洁宝”专门消除蔬菜、水果、猪肉、大米等物品上的农药化肥和激素残

留。“冰箱除味宝”主攻冰箱怪味、“多功能活氧机”去除装修甲醛特别灵。目前,正在研发“干燥除螨机”和“气血循环机”,“我们要保证一年至少推出三款新产品,健康家电一定会像当年电视机那样,将来家家都会有。”

科易电子的研发团队坚持“产学研”结合,先后与天津大学、天津科技大学、天津理工大学、天津工程师范学院等建立了合作关系,每年拨款至少200万元用于研发。目前,科易电子拥有30余项实用新型专利,3项发明专利。先后跻身津南区和天津市科技“小巨人”方阵。

2014年,移动互联网元年,“施士隆”品牌依托互联网电子商务平台建店,搭建微信公众平台、移动电商平台等,“将来一定要多条腿走路”。

在谈到自己的企业成就时,赵广艺并未对眼前的成就有所满足。“比我想的差多了!”“某企业,当年我刚成立公司时,他还租厂房,在我这代加工呢,现在人家研发的产品卖到了欧美,已经上市四五年了,身价40亿。”“我拿下了三星,被眼前胜利蒙蔽了。我大部分时间都帮别人忙了,现在比我预计的速度慢好几拍。所以,一定要上新三板,要突飞猛进,融资多了就能干更大的事。”

相比同时期的其他企业,赵广艺不仅仅只是羡慕他人的成就,而是正在谋划着健康家电的将来。

(秦颜)

【中企商会联盟单位联展之二】

大草原上的“夫妻店”

内蒙古融成玉米开发有限公司
董事长陈大平

在走访内蒙古与内蒙古企业家座谈时,一对夫妻吸引了记者的注意,他们说话用的是纯粹的方言,要很仔细才可以听懂;他们的着装也与他们几亿身价的企业家身份很不相同。他们就是内蒙古融成玉米开发有限公司的掌门人陈大平与他爱人胡格格。

陈大平出生于内蒙古呼和浩特市托克托县伍什家镇陈家梁村的一个小村庄,作为农村孩子唯一的出路就是参军,身体结实均匀的他如愿以偿地穿上了绿军装。在部队,他接受了意志的砥砺和磨炼,这为他后来成为一个企业家奠定了基础。1991年他复员被分配到托县淀粉厂做了一名推销员,凭着他的真诚赢得了很多的客户,但是这家国企与当时的很多国企一样开始大面积裁员,“下岗”这

个词已经逐渐地被人们忘记了,但是对当时习惯了“铁饭碗”的国企员工不异于是一场生命的挑战,陈大平默默地接受了这个事实。1997年他找了一家私人企业打工,当时负责招聘的问他能做什么,他就说能做销售员,并保证能把公司里的产品卖出去。他的这个保证是真的自信,这个自信就是多年的经验,而这个经验正是他对人的真诚和简单。三年下来,他又成了公司销售业绩最好的业务员,他的客户遍及内蒙古大草原。

2001年,他到北京看望做了企业家的朋友,他的朋友打算要在托县成立一个公司,并且要他担任公司的法人和总经理。他说,我就知道干苦力活儿,做总经理都没有想过。朋友就是看到他的这份真诚和他拥有的大量的客户资源,最终还是说服了他。于是这个公司成立了,这个公司就是现在拥有6亿资产的内蒙古融成食品有限责任公司。2003年,公司第一次遇到资金问题,投资方想撤出,军人出身、永不认输的陈大平就下决心自己干,为了补退出股东的缺,就把爱人胡格格拉入了公司作股东,此时他们的孩子刚满周岁。没有想到的是农村长大没有见过什么世面的胡格格,后来成了他离不开的管理伙伴。

就这样,从2001年融成食品有限公司注册成立,2006年融成玉米开发有限公司成立,翌年内蒙古宏焱油脂有限公司成立,2008年年产10万吨液

体葡萄糖车间落成,2009年年产1万吨玉米胚芽色拉油包装车间落成。如今公司拥有6亿资产,占地200亩地,建筑面积4.8万平方米,拥有职工近500人,年处理玉米40多万吨,生产玉米淀粉27万吨,玉米蛋白2.3万吨,发酵液体葡萄糖6万吨,实现年销售额8.2亿元。公司融进了高科技,某些设备在全国都是屈指可数,获得的荣誉挂满了会议室,成了当地名副其实的重点龙头企业。

说到这几年如何把一个名不见经传的小企业做到这么大,陈大平总是轻描淡写地开玩笑说,“命好,有个好老婆。”陈大平的爱人胡格格说,“哪有那么容易,原来的股东退出公司后,各方面的重担都压在陈大平一个人身上,我是一个农村长大的女人,看到老公回家后劳累的样子,心里疼,我到公司纯属是一个农村女人被逼出来的,我只是想给他减轻点负担,管理点财务和杂事,哪里知道这财务不是家里过日子的账本。”“我就自己给自己充电,报了那个班那个班的,现在还在清华总裁班继续充电,这些都是被逼出来的。”要说困难,就是2006年我们遇到了前所未有的资金周转问题,那一年我们的工人都没有发工资,我们每天到处借债维持机器的运转和工人吃饭,我几乎是对每一个工人都每天劝说不要离开工厂,说我们一定能挺过难关的,就这样我们一直挺到年底,一笔贷款下来了,

我们才缓过劲儿来。说到这里,格格不免眼圈有些红。她说,要是还有下一辈子,我一定不会让自己的老公做什么企业家的。

感恩,是他们夫妻常常挂在嘴边的话,如今企业好了,为了感恩这些与他们一起走过来的工人,他们特意养了几十头牛和猪,养这些就是为了让工人每天有肉吃,而且是没有公害的肉。

当参观完他们的企业,离开时表示要为他们写采访稿时,夫妻俩很忐忑地面对面相觑,还说,我们行吗?算了吧,我们不要献丑丢人了。直到截稿需要他们一张夫妻合影时,他们除了结婚照居然没有一个合影。胡格格说,我不是一个什么企业家,我很少和我老公一起参加什么活动。但是知情的人心里有数,都说他们夫妻是最好的企业管理搭档,缺了谁都不行,只是一个面子,一个是里子。他们的企业是我们大草原有名的“夫妻店”。

写完这篇稿件,心里有些不平静,他们默默无闻地把企业做到几个亿,除了满墙的荣誉,却没有一点所谓的宣传报道见诸报端。在记者的“威逼利诱”下才有了这些文字,但是记者感受最多的,却是胡格格总说的那句“没法说了”。是的,一个企业家其实就是一个职业,既然做了企业家就要去面对和承担更多的社会责任和压力,承担更多的说不出的苦累。

(杨照钦)

商会信息



“北京晋商三晋行”活动在大同举办

近日,由大同市委组织部、招商局,北京山西企业商会共同主办的“引老乡、回故乡、建家乡——北京晋商三晋行”活动在大同市成功举办。会议由大同市招商局党委书记葛德军主持,商会常务副会长兼秘书长赵文祥带队,一行40余人赴大同参加此次活动。

北京华商会参加第16届海外侨界人才为国服务活动

9月4日,由中国侨联主办,北京市、天津市、河北省侨联共同承办的“创业中华·牵手京津冀”第16届海外侨界高层次人才为国服务活动在北京正式启动。共有来自美、德、英、法等16个国家的32位海外侨界高层次人才携带29个高科技项目齐聚北京。北京华商会会长郭俊琴、常务副会长李然、秘书长庞平凡出席启动仪式。

北京晋江企业商会接受有关单位评估指导

8月31日下午,北京市社会组织评估小组专家刘芙蓉等一行莅临北京晋江企业商会进行评估指导。会长吴明生等商会领导及秘书处工作人员参加了此次评估会议。刘芙蓉表示,北京晋江企业商会在制度建设、会员发展、工作规划、服务平台、慈善公益、承接政府职能、文化交流宣传等方面成效显著。

北京福建企业总商会鞋业商会疏解340多家商户迁至永清

近日,永清·北京鑫海商贸城一期正如火如荼装修中,预计将于2016年年底完工。这是北京福建企业总商会鞋业商会会长杨海为响应北京市疏解非首都功能相关规划,带领鞋业商会的会员和鑫海鞋城的商户配合政府所做的疏解工作,是为承接北京产业转移尽一份力。同时也为鞋城340多家商户寻找出路。

北京卧龙企业商会希望吸引更多人才投资卧龙

近日,河南省卧龙区政协副主席、工商联主席吕志荣带领招商联络处人员赴京津冀地区考察招商。北京卧龙企业商会会长雷国庆就本商会概况向考察组做了汇报。卧龙商会是京宛两地经济、技术、文化等领域交流与合作,构建整合共享资源,抱团发展的平台,希望能充分利用自身优势,大力宣传卧龙,吸引更多人才投资卧龙。

北京商丘商会引导在京务工流动党员开展“两学一做”

近日,北京商丘企业商会常务副会长、梁园区在京务工创业人员党支部书记田浩玉,主持召开了庆建党95周年暨党支部成立两周年座谈会,引导在京务工创业的流动党员开展好“两学一做”主题教育,按照梁园区区委“干在前、走在前”的要求,积极为家乡发展作贡献、为创业发展做引领,树立在京务工创业新形象。

川商总会会长刘永好一行到福建省四川商会座谈

9月9日上午,四川省川商总会会长、新希望集团董事长刘永好一行受福建省委省政府邀请,在参加厦门九八投洽会期间到福建省四川商会与在闽创业、发展的川籍企业家以及厦门本土的企业代表座谈交流。四川省人民政府驻厦门办事处徐朝晖主任,福建省四川商会会长、厦门万里石股份有限公司CEO邹鹏,福建省四川商会执行会长吴明津,厦门优传集团董事长宁晓晖,厦门国贸股份投资公司吴军总经理,工商厦门分行曾桂华副行长,厦门大学博士生导师任力教授以及商会副会长成员等40余人参加了交流会。



中国企业商会联盟大会暨中企商会网上线仪式即将举行

中企商会网致力打造全球商会资讯中心平台

中国企业商会联盟是《中国企业报》集团联合各地商会、政府等机构,通过建立各地资讯中心、地方商会联盟,全方位为中国企业、企业家服务。中企商会网是全面实现以资讯交流为主的会员交互平台,会员可通过注册登录实现全球会员交流信息、交流友谊、交换资源等十大服务。

中企商会网(www.chinaccoc.com)与《中国商会》周刊是中国企业商会联盟实现“以最快速度传递最权威声音”的“一报一网”优势互补平台。金秋十月,中国企业商会联盟大会暨中企商会网上线仪式即将隆重举行,在此对给予关注并支持的各恭贺单位表示感谢!

恭贺单位
川商总会
宁夏回族自治区山东商会
天津市辽宁商会
贵州省中小企业商会
辽宁省中小企业商会
湖北省辽宁商会
山东省海促会
陕西省广西商会
内蒙古辽宁企业商会

北京福州企业商会
北京商丘企业商会
北京卧龙企业商会
北京临沂企业商会
北京安阳企业商会
北京大庆企业商会
山东省广东商会
广东省江西商会
海南省山西商会
四川省山西商会

四川省湖北商会
上海市徐州商会
湖南省贵州商会
湖南省安徽商会
贵州省河南商会
河北省内蒙古商会
河北省广东商会
河北省河南商会
唐山市江苏商会
济南市青岛商会

深圳市贵州商会
深圳市河南商会
佛山市黑龙江商会
苏州市河北商会
江阴市山西商会
合肥市河南商会
泰安市商会
温州市玉苍商会
韩国企业商会
(排名不分先后)