



吴昀国社长与任晓华县长分别代表《中国企业报》集团与山西省平定县签署合作协议



企业家走上红地毯



一批合作项目落户渤海新区



三方签署产业投资基金合作协议



与会企业家参观黄骅综合大港

中国PPP研究院教授、中财嘉丞基金董事吴松:

## PPP 匹配优势资源 促进产融结合



发展·状态

随着《国家和社会资本合作法》即将立法实施,我们研究院和PPP模式的基金越来越受社会关注和讨论。李克强总理指出:“十三五”规划中投融资的主导模式是PPP”。

财政部第一批PPP示范项目30个,第二批示范项目206个,目前报入国家库的PPP项目超过1000个。市场和政府都从自己的角度来理解PPP。PPP是政府和社会资本伙伴式的合作模式,PPP化的项目具有公共服务性、风险可分散性,满足物有所值评价标准,通过特许经营,合理定价,财政补贴政

府购买服务方式实施。PPP项目长周期、低风险、收益不高,对政府诚信度和产融结合水平要求比较高。我们研究院和基金今年引导主推“险资平台对接地方AA+,AAA城投”模式,强调把社会责任和诚信作为盈利模式。伙伴关系并不是一夜之间就形成的。不是完整的利益关系,是伙伴关系;不是钱的问题,是机制问题。这里面我们更希望关注的是什么?是供给侧改革、科技产融结合、供给效率的提高。

供给和需求是市场经济的核心问题,需求模式的三驾马车是投

资、需求、进出口。供给模式的三驾马车是投资、劳动力素质、科技进步。这里都有一个投资,大家注意,这两个投资是不一样的。需求模式的投资是短期模式,强调基础设施总量投资,是术;供给模式的投资是长期模式,强调产业升级,供给侧调整的长效机制,是道。在美元从2012年底进入上升周期以来,这个上升有5—6年。2019年前以美元定价的大宗商品价格下降是大概率,人民币资产进入承压阶段,传统投资存在系统风险。怎么办,大家要一起讨论和解决。

我非常赞同《中国企业报》集团吴昀国社长倡导的产业联盟。大家看看重庆的模式,黄奇帆市长以产业联盟模式延长产业链,他把电脑生产上下游企业都集成在重庆,500元的电脑产值,过去在沿海以来料加工端链模式计算只有75元产值,现在重庆可以集成到370元产值,形成闭环。大家有机整合在一起对抗风险的能力就加强了,我们希望从项目的PPP化方面给政府、给市场、给联盟匹配资源。刚刚由中财嘉丞基金引导的险资中建上信与沧州人民政府签订基金方面的战略协议,这是第一步。

我们研究院和《中国企业报》集团是复合平台的合作关系,我们还会不断匹配对产融结合有利的资源。复合式平台甚至未来会发展为云,为企业和政府带来气候而

不是“及时雨”。

2016年对于政府和企业来讲都不是一个钱的问题,是拿到钱怎么办的问题,有能力挣到钱吗?有保障还钱吗?去产能去库存,工人失业问题怎么办?PPP模式不但要考虑这个问题还要考虑资产证券化问题,险资的特点是资本化的周期却不能分享资本化的收益,如何用基金的“盈利界限”匹配证券化模式,将项目收益和现金流开发出证券化产品,转化为公众化投资,建立PPP金融是我们共同的问题。

沧州地处京津冀环渤海开发区,区域内与沧州产业模式相同的地方不少,比如曹妃甸很多方面跟我们竞争大于合作。曹妃甸近日有个1500亩,投资35亿湿地公园的项目奠基。据我了解,沧州的古生态湿地资源更好的还要属大运河,为什么施乃康先生选择了曹妃甸?这就是问题。做产业我们要过五关,行业关、企业关、项目关、资金关、技术关,希望我们研究院可以与地方政府和地方城投合作,推进“险资平台对接地方AA+,AAA城投”模式。我们将根据渤海新区张国栋书记的意见,以AA+和AAA城投标准,马上对沧州城投资产进行评估设计组合,打造一个险资对接主体,促成长周期的产融结合项目落地。

(本文根据大会发言整理)

广东省半导体照明产业联合创新中心主任眭世荣:

## 三年内 并购全球主流LED公司

广东省半导体照明产业联合创新中心是广东省科技厅下面成立的一个产业智库,主要是协助政府推动产业发展。大家知道2008年国家提出发展战略新兴产业的要求,当时国务院提出七个战略方向:新能源、新能源汽车、节能减排、新材料、生物制药、新一代信息技术、装备制造业。在七大战略新兴产业基础之上,广东增加了LED作为一个战略方向。

如何发展这个产业呢?省政府提出,将官产学研用等方面结合起来,成立我们这个机构,主要目的就是推动产业发展。2009年,我们这个产业是390亿。到2015年,在六年时间中,这个产业的规模已经发展到4300亿。短短六年时间,使这个产业规模增长10倍多,这是在广东省其他战略新兴产业中前所未有的,无论是产业规模还是产业增加都排在全省首位。

“十三五”已经到来,我们按照广东省政府统一部署,在大的战略方向驱动下,力争实现产业突破。一个就是我们要进一步扩大已有的存量产业。我们向省政府制定了产业集群发展计划,就是我们在2020年基本上要扶持1—2家千亿级企业,3—5家五百亿企业,10家左右单

打冠军百亿级规模企业,形成强有力产业阵地,能保持广东省在全国乃至在全球这个领域的竞争力。到2020年,我们可望在全球的规模达到35%。

要实现这样的产业跨越,我们要积极扩大存量市场。LED这个产业和新能源有非常密切的关系,也和我们节能减排有很大关系。利用好国家宏观政策,积极扩大内需市场,最重要的是要结合市场需求,在国际合作方面充分利用国家“一带一路”的战略。2015年9月我们在印度的吉古拉邦签订战略协议,在那里投资50亿建立LED产业园,推动剩余产能向国外扩张。

在发展新兴产业同时,加大资本组合力度。目前全省和LED相关联的上市企业有56家,以LED为主营业务企业有29家,LED上市公司总市值达到2200亿。目前在全球范围内制定了一个全球并购的整体框架战略,我们希望用两年到三年时间,把这个行业全球的主流公司基本上并购过来,形成我们自己强有力的竞争能力,使我们在技术研发、战略、产品标准等方面能够走到世界的前端。

在做好存量资源发展的同时,我们做了大量的跨界研究工作,目



前我们在LED和通讯领域把国家的“863”团队和“973”团队做了重要的整合,成立了可见光通讯的创新联盟,就是未来照明不仅仅给我们带来光明,更重要的是给我们带来前所未有的一个通讯体验。我们将通过LED光通讯,实现每秒100G网络传输。

未来,我们在农业、医疗、石油化工等众多跨界融合技术领域将有重大突破。而这个突破,不仅会

给我们新的产业带来千亿和万亿的增长,创新的发展模式还能为我国在战略新兴产业的发展做出很好的案例和样板。比如和农业融合,LED技术解决传统5000年来农耕方式,可以通过植物工厂形式,实现有机无害的新农业生产模式,通过科技手段带动农业工业化生产问题。这是个具有划时代意义和具有巨大市场潜力的新兴产业。

(本文根据大会发言整理)

