

梁振英(香港特别行政区行政长官):

特区政府将大力支持SRCIC



香港特区行政长官梁振英在参加“首届丝绸之路国际投资论坛暨丝绸之路国际总商会就职庆典”时表示,香港是一个将中国和海外的制度完美结合起来的城市,可以提供给商会更多的机遇。香港有完善的基础设施、便捷交通、专业人才与服务,特区政府也对丝绸之路国际总商会成立给予大力支持。

“简单而言,没有什么更好的地方比香港更适合丝绸之路商会把握未来的竞争机会。”梁振英说,香港是很独特的经济体,是中国最

国际化的城市,在政府、企业等层面都有良好的国际型合作关系。

香港有“一国两制”的国家制度安排,香港是全球主要的人民币离岸中心,有世界先进的基础建设、金融体系和金融市场、高素质服务业以及信息、资金开放流通等诸多优势。来到香港的不同国家和地区的商务人士,虽然同在中国,但大家来到香港,也可适用海外的制度模式。在与外国制度对接的角度而言,没有内地城市可以提供。由于“一国”和“两

制”的完美结合,使得香港成为内地和海外的“超级联系人”。

梁振英说,“一带一路”战略是21世纪最具经济潜力的发展动力。“没有任何一个比香港更好的地方,能抓住‘一带一路’的机遇”。香港作为内地与世界之间的“超级联系人”,能为“一带一路”提供高素质的金融和专业服务、融资渠道、航运平台和人才。推动“一带一路”建设,也为香港社会、经济持续发展提供新的动力。

(本报记者根据嘉宾发言整理)

吕建中(丝绸之路国际总商会主席、中国国际商会副会长、大唐西市集团董事局主席):

互利共赢大发展 合作共建新丝路



正式启航并出席“首届丝绸之路国际投资论坛”,凝聚互利共赢的发展大共识,打造务实高效的网络大平台,形成共建新丝路的国际大合作,这是弘扬“和平合作、开放包容、互学互鉴、互利共赢”丝绸之路精神、复兴丝绸之路商贸与文化的新举措。

丝绸之路国际总商会以“互利共赢促发展,合作共建新丝路”为使命,通过发挥“超级联络人”的作用,旨在凝聚全球合作新共识,铸造“一带一路”利益共同体、责任共同体和命运共同体的公益大平台。为此,丝绸之路国际总商会将为会员提供如下实实在在的增值、优质服务:

第一,办好一个论坛。“首届丝绸之路国际投资论坛”将重点研讨整合资源、创新突破、融合发展的新模式,深入挖掘国际商贸、国际商会与新丝绸之路的国际商机,致力以共商、共建、共享的原则达成新丝绸之路远景与行动的纲领性文件——

《香港宣言》。以后,每年一届的“丝绸之路国际投资论坛”将持续围绕但不限于“一带一路”的经贸合作与发展进行交流和互动,形成既激荡思想又务实合作的新丝绸之路品牌盛会。

第二,组建一个智库。“丝绸之路国际智库”是以丝绸之路商贸、文化发展为主题的跨国高端智囊团与研究咨询机构,以定期出版发行的《丝路月刊》为载体,以权威、及时和独特的丝路政策资讯、商贸信息、经济报告和文化见解为会员单位的项目开发与国际合作提供决策参考,助推丝绸之路各国间的互联互通建设。

第三,打造一个网络。“网上丝绸之路”(简称“丝路网”)是丝绸之路国际总商会推出的第一个国际合作项目,是利用互联网技术由丝路各国参与开发共建的跨境电商服务、公共信息服务和国际文化交流的综合网络平台。商会会员可以在丝路网平台上便捷地查询专业的服

务和信息,联络对接跨国跨境的优质资源,在线支付各种合作项目的资金,汇兑结算企业之间的商贸与交易,享受更高效、更便捷的一站式通关便利化服务。

“一带一路”重在互联互通,互联互通重在网络先行。丝绸之路国际总商会倡导各国会员和企业在“网上丝绸之路”进行深度的全方位融合。“网上丝绸之路”就是打造信息畅通之路、资本汇聚之路、经贸合作之路与文化交流之路。可以说网上丝路连到哪里,我们的合作就到哪里;我们的合作到哪里,网上丝路就通到哪里;丝绸之路国际总商会与各国共同打造的丝路网不仅是“互联网+”,更是我们的“互联网之家”。

“长风破浪会有时,直挂云帆济沧海”,让我们共同努力为推动丝绸之路的大发展和大繁荣做出新的贡献!

最后,作为丝绸之路国际总商会的首任主席,再次感谢各位的支持与鼓励,我将竭诚为大家服务。

让-盖·卡里埃(丝绸之路国际总商会执行主席):

“一带一路”助建“世界大家庭”



总商会执行主席让-盖·卡里埃表示,“一带一路”战略已吸引全世界的目光,取得了令人鼓舞的开局,将对世界经济格局产生巨大影响。有人预测,未来十年,丝路沿线国家将获得高达5万亿美元的投资,占全球GDP总量的1.8%。

“由此可见,‘一带一路’战略将为沿线国家带来巨大的发展契机,有利于改善当地人民生活,帮

助经济相对落后的国家尽早融入世界大家庭。”让-盖·卡里埃表示,世界最早的商会出现在几百年前,而丝绸之路则有两千多年的历史。如今,这两个“古老的概念”在香港相遇,促成丝绸之路国际总商会的成立。他希望总商会成为助推各国企业更好参与“一带一路”建设的平台。

世界商会联合会荣誉主席伊

尔卡里指出,世界经济正在转变,“一带一路”战略涵盖亚、欧、非三大洲,将为世界经济带来新机遇,而新兴市场日益增长的消费需求亦将创造出发展新模式。他表示,“一带一路”战略无疑将带动投资、扩大就业,提高沿线国家经济发展水平。“这种积极效果不仅只见于当下,更见于未来”。

(本报记者根据嘉宾发言整理)

李中航(丝绸之路国际总商会秘书长、大唐西市集团执行总裁):

2016年工作重在“一网一库一行动”



在“首届丝绸之路国际投资论坛”上,丝绸之路国际总商会秘书长、大唐西市集团执行总裁李中航向媒体介绍,2016年总商会的工作重点,

将围绕“一带一路”,从线上线下为各国商会会员提供服务,具体包括:

第一,建立“网上丝绸之路”。

“一带一路”战略发展倡议,将重塑国际贸易并为之创造广阔的发展机遇,网上丝绸之路将提供如下服务并支持各商会及其会员参与并分享此机遇。

通过整合产业链上各国分散的贸易供应商资源,打造一个一站式的服务平台。

通过在“一带一路”各个城市设立丝路商品体验馆,以互联网技术举办永不落幕的展览会,打造线上线下融合的展览平台。

通过量身定制的跨境贸易金融与贸易结算服务,打造一个综合性的

贸易结算及融资服务匹配的平台。

通过建立一个连接“一带一路”各国的“高效智能”物流网络联盟,打造为贸易双方提供端到端物流解决方案的跨境物流通关平台。

在中国自贸区建立企业总部、运营和数据中心,以及为各国商会及贸易企业提供办公地点及贸易所需的配套设施及服务。

第二,建设“丝路智库”(丝绸之路研究院)。

丝路智库的定位就是互利互惠、全球贸易与投资、“一带一路”倡议、B20行动和G20、网上丝绸之路以及文化交流等主题,通过与国际相关的智囊团开展国际合作,更好支持丝绸之路国际总商会的工作。

经丝绸之路国际总商会主席团批准,执行主席负责管理丝绸之路智库的工作及项目。

第三,推动G20/B20商务行动。

丝绸之路国际总商会是20国集团工商峰会(B20)中的活跃力量,为20国集团(G20)领袖提出国际贸易相关建议。吕建中主席参加了2015年9月在安卡拉召开的B20峰会。中国是2016年G20和B20峰会的主办国。

中国国际商会/中国贸易促进委员会是2016年B20会议的主办方,丝绸之路国际总商会作为积极的推动者将与其合作,就推动丝绸之路经贸发展融入G20政策议程发挥作用。(本报记者根据嘉宾发言整理)

延伸



丝绸之路国际总商会理念使命

丝绸之路国际总商会是在国家主席习近平关于建设“丝绸之路经济带”和“21世纪海上丝绸之路”(以下简称“一带一路”)重大战略构想的社会背景下,以开放、包容、发展的理念和全球化视野构建的平等、高效、务实的服务平台和协作机制。

总商会紧密围绕商会会员和企业会员的发展诉求,坚持共商、共建、共享原则,共同打造“网上丝绸之路”平台(简称“丝路网”),为会员提供跨境电子商务、人民币跨境支付与结算等增值服务,形成促进世界各国文化交流的新平台和推动国际经贸发展的新路径;总商会每年组织召开会员大会和年会,举办以“一带一路”为主题的国际峰会、研讨会、博览会等活动,通过合作交流、论坛展会、人员培训、考察访问、资讯发布等多种形式,促进各国多边的贸易合作与人文交流;总商会汇聚世界30余个国家级工商协会组织的主席以及商界领袖组成“丝路智库”,位于香港的“丝绸之路博物馆”将成为该智库的研究活动中心;总商会还将创办、发行《丝路月刊》,为会员、世界各国商会和企业领袖提供渠道,发表他们对世界经贸以及“一带一路”的思考见解、理论建议以及相互交流的平台。

总商会的宗旨是:和平合作、开放包容、互学互鉴、互利共赢。

总商会的使命是:

一、确立“一带一路”区域经贸发展、文化复兴的总体发展愿景和行动纲领,促进“一带一路”区域各国经济社会的协调、可持续发展。

二、传承和弘扬丝绸之路精神,构建各国政府、国际组织、金融机构、商贸企业领袖沟通交流的崭新平台。

三、紧跟“互联网+”的世界经济新形势,消除跨境经贸和文化活动的阻碍和屏障,坚持各国间和平、发展、互利、共赢原则,推动完善丝绸之路区域及全球市场经济体系。

四、为会员和相关机构提供优质高效的贸易、投资、金融和文化等领域的资讯与服务。

五、协助各会员单位以及丝绸之路沿线的国家政府部门和机构之间建立合作关系,促进会员间多文化、多角度的国际交流与合作。

丝绸之路国际总商会会员权益

丝绸之路国际总商会的日常工作,是为会员提供优质的服务,使会员全方位享受其权益。以下所列权益仅适用于丝绸之路国际总商会会员。

总商会的目标

加强丝绸之路国际总商会会员间的国际合作;

促进会员在商业、贸易、金融、投资、文化和旅游等领域内的整体综合协调发展;

提供无偿/有偿服务,协助会员进入国外市场,特指丝绸之路沿线国家,例如:提供独立业务的一手信息指南,具体支持、配置及合并策略等;

组织项目对接、洽谈活动,向企业提供结识国外同行的机会,并推介生产、技术以及商务合作建议等;

促进并重视丝绸之路的价值优势,宣传推广其独特性和专长。

服务范围

(一)基本权益

享有选举、代选举及投票权;

享有参加丝绸之路国际总商会举办的各种活动的优先权;

享有丝绸之路国际总商会所提供服务和优惠条件的优先权;

享有对丝绸之路国际总商会工作的建议和监督权。

(二)具体权益

I. 商业对接

参加商会的核心价值在于,结识潜在客户、联系人和商业前沿,丝绸之路国际总商会举办的专业研讨会和商业活动让一切触手可及。

丝绸之路国际总商会介绍、联结公司间业务和个人间业务,帮助双方相识、相知、共同发展,并扩展业务兴趣领域。我们拥有来自各大行业领域的庞大的会员数据库,可以精准帮助企业和个人在香港、中国大陆以及丝绸之路沿线国家等更大范围内寻求潜在合作者。

操作流程:了解您的业务需要—确定潜在合作伙伴—明确业务兴趣—合作伙伴联络。

II. 活动 & 宣传推广

专题活动;

晚宴、大型社交活动;

小型针对性活动;

会员可自行筹办活动,与其他会员共享其邀约、技术或专长。

市场营销推广;

杂志和电子媒体广告;

新闻发布会、媒体联络;

媒体营销(公司、产品发布)。

III. 专业培训

商会定期组织召开研讨会、专题讨论会和专业性发展对话,促使会员间会面,扩展行业知识。

凭借与会员培训公司的合作关系,丝绸之路国际总商会开设多种中英文课程,专注于当今职场所需要的商务谈判、销售、演讲等能力的培训。

IV. 商务投资拓展性考察

丝绸之路国际总商会每年将多次组织会员到中国各省市和丝绸之路沿线国家进行考察,使会员更深入地了解国外一线城市的商业机遇。

V. 具体支持和咨询服务

口译/翻译;签证邀请函;HR服务;商业信贷和注册报告;后援服务;酒店团队价格(世界范围);其他特定的权益。