中國企業報

2015/05/12 NO 52

星期二 本期共二版



主管:中国企业联合会 主办:中国企业联合会 中国企业家协会

新闻热线:

010-68735719 0543-2127731 http://www.zqcn.com.cn (中国企业网) http://www.huaxing.net (华兴公司网) E-mail:jinrihuaxing@163.com

主编:江金骐 E-mail:janche@sina.com 校对:王培娟 美编:王祯磊

远见



越是"本领恐慌"越要抓紧学习

最近和几个企业老总交流,聊 起来感触最深的是"累"。原因很多, 有外部形势造成的, 也有的是内部 原因,但根本的还是"知识恐慌"、 "本领危机"使然。

作为我们这代人,从六十年代 参加工作,没有经过集中性、系统性 的专业培训,从创业之始就一路打 拼、一路风风雨雨,正是以无数坎坷 为垫脚石,才让事业有了起色。我们 华兴从小型农机具起家到转产石材 机械, 从发展钢结构到建设电子商 务平台,从产品结构单一到多元化 发展,一路走来,没有成功的经验可 以照搬, 我们靠的不仅是不服输的 勇气,还有从实践中学习,从学习中 提高的精神。

当今社会各种新知识、新事物 层出不穷,各种新问题、新情况每时 每刻都在出现,仅仅靠有热情、有干 劲是不够的,没有过硬的本领,不懂 社会经济及发展规律,不懂企业经 营门道,蛮干、盲干,不仅干得很辛 苦,结果可能会很糟糕。更可怕的 是,有的人还沉浸在过去的光环下, 骄傲自满,不接受新鲜事物,不学习 新的知识,不尝试新的办法,导致在 经营管理上无所适从,感慨"新办法 不会用,老办法不管用,硬办法不敢 用,软办法不顶用"。光感慨和抱怨 是不行的,当务之急就是抓紧学习, 快速赶上。

好学才能上进。其实,自己感觉 "本领恐慌"是一件好事,这是对新形

势、新环境、新任务和新目标的挑战, 担心自身素质不适应,就要拼命追 赶,知不足而后勇。新常态就是对落 后企业的淘汰,企业和个人必须有时 不我待的危机感,自我加压,奋起直 追,迅速学习、补足新常态的功课。

学习是一个永无止境的过程, 学习的进步是一切进步的基础,学 习的落后是一切落后的症结。

眼下, 我们的社会经济正像自 然界一样, 要经历春夏秋冬季节的 转化,在经历了高速度发展之后,社 会经济进入了换挡期,新常态下的 企业经营管理,比任何时候都需要 学习。学习一切先进的知识、理念, 技术、管理及经营之道。在向书本学 习的同时,还要向实践学习,向专家

学习,向同事、同行、前辈们学习,做 到"缺什么补什么"、"干什么学什 么"、"学什么精什么"。

打铁还需自身硬。人这一生,工 作生活的过程就是一个持续学习的 过程,没有谁天生就什么都会做,干 事业就得把学习放在首位,把提升 本领放在首位,只有多掌握本领,才 有能力去创造更多的价值。



(作者孙宪华系山东华兴机械 股份公司董事长)

"一带一路"战略搭载华兴产品"走出去"

随着国家"一带一路"战略的实施,让 "中国制造"迈出了国门,也让华兴公司成 为直接受益者。近日,华兴石材机械公司 生产的又一条石材机械生产线成套设备 出口塔吉克斯坦。

作为国内建材机械装备制造和钢结构 领军企业,华兴公司积极抢抓"一带一路"战 略机遇,在做好南亚、东盟、非洲等传统市场 的同时,一方面依托电子商务平台和相关市 场展会来拓展业务,增加新的外贸增长点。 另一方面利用展会、产品推介会等形式,对 中亚五国及俄罗斯市场需进一步的考察和 推介。对于尼日利亚、埃塞俄比亚、乌干达等 有市场潜力的国家,提前进入和规划,帮助 客户做好规划,争取订单延续。

进入2015年以来,钢构行业的整体 出口经受严峻考验,同业的市场竞争异常 激烈,但华兴公司凭借值得信赖的产品质 量和服务质量,成了众多外商的首选。一季 度出口订单数量大幅增长, 钢构阿联酋钢 结构项目的第二批构件 1400 余吨已经发 货,韩国钢构企业验厂完成订单签订中。石 材机械出口埃及、俄罗斯及中亚地区等国, 华玻门窗出口墨西哥、美国等订单也已完 (胡兴国 朱肖红) 成集港发货。



华兴公司积极抢抓"一带一路"战略机遇,依托电子商务平台和相关市场业务。 将钢构产品连续推向塔吉克斯坦、阿联酋、韩国、埃及、俄罗斯等国。

产业新探



相对于其他制造业来说,农业机械装备的体量明显偏小,但它仍被首批纳 入"中国制造 2025"重点发展领域,这充分体现了国家对农业机械装备制 造业的高度重视和发展决心。

华兴农机为"中国制造 2025"作注脚

🔰 胡兴国

经历了十年的高速发展期,2014 年我国的农机装备产业总产值已接近

4000亿元,成为世界农机制造大国,农 机化水平达到61%以上,这意味着我 国农业生产方式已实现由人力畜力为 主向机械作业为主的历史性跨越。但

无论从产品性能和制造水平、农机运 用基础设施条件等方面来看,与发达 国家相比仍有不小的差距, 农机运用 的基础条件还有很大改进空间。

从问题中掘商机

现了机械化,特别是大型的机具跨 行业存在的问题就是企业发展 区作业,促进了机械化实现的进程。 的机遇。 但在蔬菜生产方面, 受传统农业种 植模式和蔬菜生产特性的影响,机

前,我国粮食生产中的玉米收

获、水稻插秧、割晒等基本实

难、推广难。

华兴农机认为,蔬菜生产机械化 程度落后的原因,不能简单地归咎于 械化程度远远落后于发达国家。无 机械装备和农艺技术落后,主要原因 论从起垄高度、宽度还是灌溉、收获 还在于农机与农艺相互之间不能融 等,很难实现大规模机械化种植,给 合,加之我国幅员辽阔,气候多样,蔬 农机生产企业带来了研发难、生产 菜种类繁多,国内农机生产各自为战 单打独斗居多,难以形成统一的园艺 标准。举个例子来说,就是生产旋耕

土地整理机械的不考虑起垄宽播种, 做育苗播种的不会考虑移栽,就算是 都做同一类型产品,其规格也常常五 花八门,个性十足。仅拿育苗机具来 说,育苗盘的规格有50穴、72穴、105 穴等达四五种之多,很难形成行业资 源的整合。

假如这种传统的种植模式不能 改变,装备越先进越没有市场,反之 装备不能很好地适应农艺的发展,最

终也将被市场所淘汰。

"不做经销商,要做集成商,要把 育苗、整地、移栽、施肥机具整合进统 一的体系内"。这是华兴农装事业部 提出来的又一新目标,华兴农机就是 要做我国蔬菜种植业农机与农艺有 效融合的推动者。企业经营使命的变 化,让华兴农机从一个行业的跟随者 成为行业的领跑者。

(下转第十六版)

动态



新型砌块切割生产线华兴问世

一条用于切割"MS 发泡混凝土复合自保温砌块"的生产 线,近日由华兴石材机械公司生产制作。这条新型建筑砌块生 产线切割精度准、效率高,由烟台某建筑材料公司特别订制。

在生产新型建筑材料过程中,烟台这家公司对切割工序 原有设备的切割技术和效率很不满意,于是专门找到被誉为 国内"石材机械生产龙头企业"的华兴公司,寻求解决方案。华 兴公司技术专家针对客户生产原料和生产流程,精心设计了 这条"发泡混凝土切割生产线",包括三级切割设备、专用吊装 设备和带式输送工作台。根据设计要求,这条基于切割石材技 术的生产线,切割幅度可调、切割厚度和平面度精度准确、切 割效率大幅提升,客户非常满意。 (范振春)

迎"五四"华兴青年创"骑迹"



为纪念"五四"爱国运动,弘扬"五四"精神,更好地展示公 司青年朝气蓬勃、充满激情的青春风采,5月4日,华兴公司团 委组织开展了"五四"青年节主题团日骑行活动。

今年以来,华兴公司广大团员青年紧紧围绕生产经营实 际,在自己的本职岗位上充分发挥生力军和突击队作用,此次 骑行活动充分展现了华兴青年团员朝气蓬勃、积极向上、团结 合作的精神面貌。当天上午,19名青年齐聚公司,公司团委书 记杨建林针对本次活动的参与者做出相应的要求和提示后, 骑行活动开始。骑行路线途经包括草木芳菲的公司场院、城市 干道以及乡间公路,目的地是打渔张森林公园,休息后沿黄河 南岸骑行经指定地点返回,全程约90公里。骑行路上,虽然路 途辗转起伏,但大家最终完成全程骑行。 (胡兴国)

华兴电商平台迎来考察热

近日,到华兴考察电商平台成为"热点"。黑龙江省绥棱 县政协秘书长李庆新一行、滨城区经信局局长张惠斌率领滨 城区企业负责人以及各镇(街道)经委主任30余人来公司考察 华兴电商平台运营情况。

考察团现场观摩了公司电商平台运营后表示, 华兴基于 博兴金属板材加工业实体经济的发展,建立的涵盖上游钢厂、 中间贸易商、下游终端用户的服务模式,值得借鉴和推广,滨 城区经信局将为两地中小企业的合作提供支持。

华兴电商平台投入运营以来,立足生产性服务业,开展供 应链融资业务,解决中小企业融资难、成本高、时间长的问题, 改变了钢铁流通机制,降低了流通成本,有效实现了大宗钢铁 商品的资源优化配置和经济效益最大化。 (李晶)

华兴工艺玻璃技术再升级

近日,华玻科技公司对工艺玻璃技术进行升级,使平面工 艺玻璃呈现立体浮雕效果。

此次工艺玻璃升级是在既有技术基础上,将喷绘图案经 过特殊艺术设计,并利用玻璃的质感和通透性,让人们在平面 玻璃上感受到玉石浮雕优雅精致的石雕效果。这种艺术玻璃 制作出来后,有逼真的艺术仿真效果,印刷技术先进,色泽鲜 明,永不褪色,集实用、观赏、收藏于一身,可广泛应用于玄关、 隔断、电视背景墙以及玻璃幕墙等内外建筑装饰,为家居环境 和城市环境带来良好的艺术效果。 (王少坤)

·线目击



"铿锵班组"拼订单

▶ 朱肖红

"要不是他们主动的加班、连续奋战,这笔订单不可能按 时发货。"在时间特别紧张的关头,机加车间数控班组员工却 做到了按期发货,这赢得了石材机械公司的上下"点赞"。

4月1日上午7点45分,此时离上班时间还有15分钟, 但机加车间车床区域数控班组好几台设备已经开始运转了。 就在前两天,该班组成员李建刚、于海洋、刘斌接到通知,有个 双臂双驱锯石机订单 4 月 5 日必须发货,该产品制作基本就 绪,就缺法兰盘这一零件了,这两天毛坯马上下来,要随时做 好"突击任务"准备。按订单要求,总共需要加工大小294个零 件。很显然,时间紧、任务重,所以毛坯一送来,他们就赶在最 快时点投入工作,马不停蹄,一直到上午11点30分,整整一 上午,虽说大家连轴转、不松劲,但清点劳动成果时,三人加起 来做成的零件还不到30个,照这进度是绝对不可能按期完成 任务的,必须提前加班。 (下转第十六版)