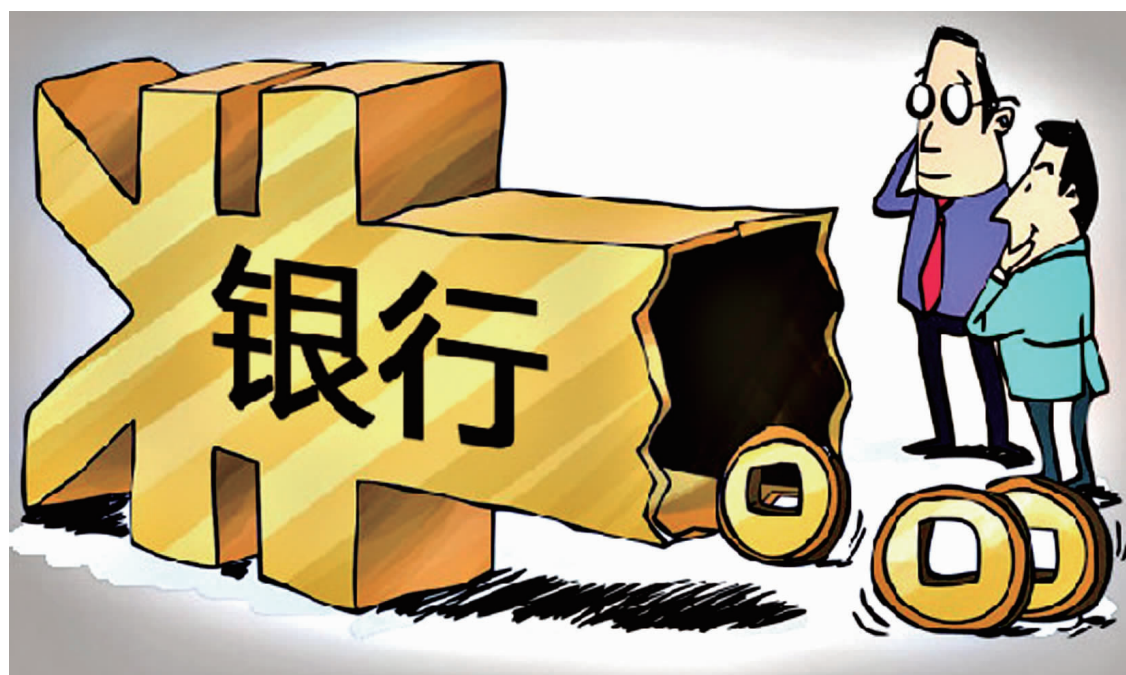


银行强势依旧， 业务方向调整伤及外贸企业

在刚刚结束的全国两会上，有代表说“银行是弱势群体”，引发舆论哗然。至少从参与山东外贸工作调度会的企业来看，银行仍然强势。

山东某地级市市长曾这样说：“现在的情况我非常着急，但我没法说银行，因为怕银行方面产生逆反情绪板子打到企业身上。”



本报记者 郝帅

日前，山东省召开外贸工作调度会，听取企业意见建议，推进外贸稳定增长、转型升级。一些参会外贸企业在会议上提出，需要银行的进一步支持。特别是在银行上收了部分权限

国际信用证引发的烦恼

在刚刚结束的全国两会上，有代表说“银行是弱势群体”，引发舆论哗然。至少从参与山东外贸工作调度会的企业来看，银行仍然处于强势地位。

“现在到银行办理业务跟以前不一样了，生产经营已经受到了一定影响。”山东省东北部某外贸企业相关负责人在接受《中国企业报》记者采访时表示，“相对于以前，现在到银行办理业务时间、程序多，需要准备的手续也比以前多了。”

上述负责人告诉记者，外贸企业经常要用到国际信用证，以前办国际信用证在企业所在地的市级银行就可以办理，时间也很短。但现在突然

银行政策调整企业规模减半

《中国企业报》记者发现，不仅是手续上，外贸企业对于银行在融资、贷款等业务上的支持也是盼望已久。

“我们非常希望银行能在资金上多支持我们这些外贸企业一些。”山东某外贸企业相关负责人告诉记者，“现在从银行贷款很难，并且这一现象在春节前就开始了。开始我们还安慰自己，可能是到年底了，额度不够了所以才不好贷款。但现在都出了正

相关

酒类 O2O 融资布局：以大为美？

本报记者 郝帅

日前，在获得第六轮 3 亿元的融资之后，酒仙网董事长郝鸿峰表示，资金到位后主要用于“酒快到”布局。行意互动董事长晋育峰表示，这种“砸钱”方式有风险，目前酒类电商还没有摸索出成熟的盈利模式，未来还有非常漫长的路要走。

对此，某业内人士在接受《中国企业报》记者采访时表示，从其经历过的传统店面经营、半电商半实体店，一直到现在的 B2C、O2O 来看，纯粹融资后烧钱的模式无论是实体店还是 O2O 都难长久，而现在电商的销售模式是否能稳定盈利还有待时间检验。

哪种模式烧钱都有风险

“我 2000 年前后进入酒类销售行业，经历了数家企业，见证过爆发，也经历过低谷。”一位有着酒类销售

之后，一些企业的生产经营已经受到实质性影响。

“原来一周能办的业务，现在一个月都不保证。原来市行就能办的业务现在要到省行甚至是总行去审批。”某参会企业一位不愿透露姓名的高管告诉《中国企业报》记者。

变成了要到省行去办，时间更长、手续更繁琐。

“跟国外企业做生意并不容易，要经过多次合作才能建立信任。办理国际信用证时间过长，使我们的信用受到影响。为了不影响生产公司只能委托一些央企帮我们进口，但是这样做就会增加成本。”

上述负责人表示，今年一、二月份，山东省进口量比去年同期水平下降了 36%。这里的主要原因是受到经济下行的压力，但银行对外贸企业的支持力度不够也是原因之一。银行突然调整程序，而且不分行业实行“一刀切”的做法让已经有生产计划的生产型企业措手不及。

月，还是没有好转的迹象。外贸企业，特别是从事大宗商品进口贸易的企业对银行的依赖度很高，银行如果不支持则难以为继。”

上述负责人告诉记者，在之前召开的山东外贸工作调度会上，有一位来自日照的企业负责人所反应的情况则更加困难，因为银行政策的变化，使得正常的生产经营已经难以以为继，企业规模也从之前的 30 亿元左

右缩小到了现在的 10 多亿元。

上述负责人还表示，不仅是政策变化、贷款难，连之前已经成行的贷款在转贷时也遇到了问题。

“以前的贷款在到期后很短一段时间就能转贷，但现在这个过程变长了。”上述负责人表示，企业因为非常依赖银行，所以不敢让自己的信用出问题，贷款到期想尽办法也会在期限内还上，但在银行收回贷款后什么时候能再贷出来就不好说了。一些企业对资金支持的时间要求很高，资金链一环扣一环，一笔资金晚上几天可能会给企业造成无法弥补的损失，甚至可能会元气大伤。一家企业成长起来至少要几年，但遭受打击后什么时候

市长也拿银行没办法

业内人士告诉《中国企业报》记者，银行上收的主要是金融机构间的业务，这种业务的调整对于企业影响不会很大，企业遇到的问题很可能是银行业务方向调整所造成的。

该人士表示，在银行负债业务成本上升以及资产质量下行的压力下，不少银行在贷款投放上更趋谨慎。两次降息之后贷款基准利率下调 0.65 个百分点，而存款利率仅下降 0.5 个百分点，加之存款利率浮动区间扩大为 1.3 倍的政策，净息差收窄的趋势恐将持续。

此外，去年以来，商业银行的资金不良率不断走高。在此背景下，部分银行加速转型步伐，适当控制信贷规模在所难免。

“银行也是企业，哪里挣钱向哪里去，而防控风险是银行的重中之重，不可能哪里风险大反而在哪里投钱。”上述业内人士向记者表示。

对此，某不愿透露姓名的企业负

责人表示，从去年到现在宏观经济处于下行趋势，山东的一些外贸企业确实是出了问题。在经济处于下行时银行应该更加支持企业，特别是生产型的实体经济。经济下行时银行的风险防控措施就不能照搬经济上行时的防控措施，否则一定会对企业造成影响，而对于一些抗逆能力不强的中小型企业来说，甚至可能是生死存亡的问题。

该负责人同时向记者表示，对于银行支持力度不够的问题，企业一方非常焦虑但也不知什么时候能熬出头，而地方政府似乎也束手无策。在一次会议上，山东某地级市市长曾这样说：“现在的情况我非常着急，但我没法说银行，因为怕银行方面产生逆反情绪板子打到企业身上。同时银行是垂直管理，地方政府没有管辖权，我们的手也不能伸得太长。而面对企业，我更不能埋怨，怕影响他们的积极性。”

亏损面 70% 山西煤企陷转型困境

本报记者 汪晓东

在煤炭市场持续低迷下，原煤价格始终处于低位运行。近日，《中国企业报》记者从山西各产煤地了解到，随着天气逐渐转暖，煤炭企业亏损面超过 70%，大部分煤炭企业经营困难，一些企业减发、欠发工资问题突出，山西煤炭或将迎来新一轮的危机。

曾经辉煌的煤炭如今无时无不在试图催垮山西经济——2015 年山西省 GDP 增长率调低了 3 个百分点。“2015 年，煤炭企业会更加困难，行业转型升级同样面临诸多挑战。”从事煤炭生意多年的民营企业家孙小平说。

煤企以量补价泥淖再现

由于全球经济危机的爆发和国内经济出现的衰退，煤炭市场结束十年黄金行情，转而开始持续下挫。进入 2014 年，煤炭价格加速回落。在煤炭主产区山西，整体经济面临严峻考验。

数据统计显示，2014 年，我国煤炭产量同比减少 2.5% 左右，是自 2000 年以来的首次下降。而山西大部分煤炭企业的煤炭销售价格已逼近生产成本线，近半煤炭企业亏损，超过 10% 的煤炭企业停产。

同煤集团晋华宫矿高小龙告诉《中国企业报》记者，随着煤企进入信贷“黑名单”以及国家对煤炭在能源配比上的日益减少，全国煤炭行业的冬天会更加寒冷。

一些迹象表明，虽然政府为煤炭自救提供了财力支持和政策支持，但对山西来说，冰冻三尺非一日之寒。“要想让山西经济走出煤炭围城，要走的路还很长。”高小龙说。

“煤炭行业面临困境已是业内共识。”孙小平告诉记者，各大煤矿到处堆满煤山的景象今年仍然有可能再现，煤炭市场供大于求矛盾依旧突出，库存增加，效益下降，煤成了烫手山芋已是行业最大风险。

这意味着，我国煤炭市场由原来的卖方市场变成买方市场，煤价会大幅下跌。

事实上，由于库存增加，效益下降，目前全国煤炭企业亏损面超过七成，大部分煤炭企业经营困难，企业欠发工资，拖欠养老保险金等问题突出。

2009 年之后，山西煤炭走势持续低迷。在此背景下，大同鹤山精煤有限责任公司（以下简称鹤山精煤）160 名职工面临的不仅是公司提襟见肘的财务状况，更要面对未来能否顺利退休的问题——鹤山精煤累计拖欠了近 5000 万元的养老保险金。

中国煤炭工业协会副会长姜智敏分析说，造成煤炭市场供求变化的原因是多方面的，包括煤炭市场需求不旺、产能建设超前、进口规模较大等。

怀仁芦子沟煤业公司告诉记者，尽管前段时间各主要产煤区库存减少，企业压力减少，但煤价触底的情况无法在短时期内改变，因此煤炭不景气的局面并未有所改观。

“今年两会，被称为有牙齿的最严环保法，对污染‘零容忍’，惩治措施最严格。可以预见，煤炭在能源结构中的比例会进一步减少，煤炭企业陷入以量补价泥淖极有可能再次出现。”他说。

煤炭自救与能源革命的矛盾

“中国需要一场能源革命，占能源结构 60% 以上的煤炭行业正是这场革命的主角。”晋商文化交流协会副会长郭志勇说。

山西财经大学教授刘海红认为，从我国富煤、贫油、少气的特点来看，在未来相当长一段时间内，煤炭作为我国能源主体地位是难以改变的。

有数据显示，非化石能源在我国能源消费比重中约占 10%，而煤炭在能源比例中占近 90%。“尽管我国一再缩小煤炭在能源中的占比，但未来至少需要 15 年到 20 年的时间才能够替代另一种能源结构。”孙小平说。

为让煤炭触底反弹，山西省政府过去的一年多出台了一系列煤炭自救措施，一边是能源革命，一边是力保煤炭，这看起来似乎很矛盾。

国家发改委能源研究所研究员姜克隽在习近平主席提出能源革命之后，一直在想问题：能源供给方面，要革煤炭企业的命，这个相对简单明确，但利益集团也比较集中，阻力不小；能源需求方面要革不合理的工业和居民消费方式的命，这个一方面要政府继续狠抓节能，另一方面要通过经济结构调整来推进。

有数据显示，我国煤炭产能已经超过 40 亿吨，在建规模 10 亿吨以上，煤炭产能释放压力加大，到 2020 年，煤炭占一次能源消费比重控制在 62% 以内。这意味着，三次产业内部的煤炭行业转型升级迫在眉睫。

“第三产业越来越成为今后的发展重点。一些低产能、高污染的产业势必遭到淘汰。被视为高污染、高排放的煤炭产业也不例外。长期以来，煤炭过度开采带来的生态破坏和环境问题显而易见。”刘海红说。

他认为，现阶段，煤炭实现清洁转变主要依靠转型升级。一个问题是，尽管一些民营煤企实现煤炭深加工，产品逐渐从黑变绿，但在煤炭市场持续低迷的背景下，转型升级后的企业仍然面临生死考验。