新闻素描



为客户寻亲践行"价值华兴"

♪ 范振春

华兴帮助一个美国客户在大陆寻 亲,虽然人海茫茫,亲人难觅,但华兴人 在寻亲过程中表现出来的热情和真诚, 已让这位美国客商备受感动。

美籍华裔李世杰(美国名:杰克·李)先生,是华兴在美国的石材机械代理商,在几年来的业务交往中,李先生与华兴公司不但建立了可靠的工作关系,工作之外的情感照应也日渐融洽。

李先生小时候在外公外婆家长大,在那段成长的岁月中,受恩于姨母的抚养,与姨母结下了深厚的感情,但受文革影响,后来与姨母失去联系。此后的岁月中,李先生到美国定居并发展事业,在与华兴公司业务交流中,从华兴人的古道热肠中,增加了对华兴的信任和好感,随着与华兴的进一步交流互动,自己多年来寻找姨母、感恩

夕 华兴公司正在践行"五个华兴"建设,其中在"价值华兴"建设上,"企业的价值建设与企业对人的关注,互为因果关联。"华兴认为,所谓企业对人的关注,对内体现在关注员工成长、对外体现在关注客户感受。比如,近期由华兴组织的一场"越洋寻亲"活动,就是"价值华兴"的生动实践。

姨母的愿望与日俱增。8月28日,李先生将自己的想法说给华兴公司,想借助华兴公司在社会上的影响力,扩大寻亲圈子,联系当时的知晓者,以帮助

关于姨母的情况,李先生能提供的 资料很少,尤其现在的住址更是模糊。 根据所掌握的资料,李先生的姨母于秀 梅,是原长春汽车厂塑料分厂技术员; 姨夫魏春是原大连造船厂职工医院副院长。两位老人如果健在都80多岁了,二老生有一对儿女,按推算也有60多岁了。外祖父母住址是大连金县民众街11号。李先生的另两名亲人一个名叫于秀春,一个名叫于鸿运,都是上世纪60年代的大学生,是从事医生职业的。"文化大革命"中,姨夫及大连造船厂迁到四川省长江沿岸的某个城市或地方,

具体地址不详。

跨国寻亲,亲情可鉴。虽然客户提供的资料不多,寻亲困难很大,但是急客户之所急,想客户之所想,不但是华兴的经营思想,也是华兴的行世之道。所以,当华兴公司得知这一消息后,深知这是客户对华兴的信赖,于是公司热心人,利用公司员工之间的密切联系,在公司内发动员工,利用 QQ、微信、亲戚朋友等人脉圈,展开搜索问寻,同时公司办公室通知华兴石材公司、农装事业部住四川、大连办事处人员,实地走访调查,扩大寻找范围,以最大的可能寻找李先生的亲人。

华兴公司也希望知情者加入 寻亲行动,分享人性光辉。有线索 者请与华兴公司联系,联系电话 是 0543-2127731。

华兴公司跻身校企合作"国家队"

(上接第十七版)

量 益完善的技术开发体系、不断推出的创新产品,华兴公司为校企合作提供了鲜活的"教材"。

以新品研发聚人气

华兴公司新产品的诞生过程也 是人才汇聚、人才能量发挥的过程。

2014年6月11日,滨州学院机 电工程系组织180名学生到车间一 线通过近距离接触机械装备,了解 波腹板生产装备性能和操作流程, 并与华兴公司工程技术人员开展面 对面交流,中国第一台波浪腹板生 产线的高科技智能化,让师生们大 开眼界。滨州学院机电工程系党总 支书记韩军华感慨地说:"学校经常组织学生参观类似企业,但通过比较才感知到,华兴公司的机械制造、电气自动化以及电子商务等产业板块,其高科技性、市场先导性和管理的科学性,对学生是一本极其难得的鲜活、优质的教案。"韩军华希望与华兴公司在协同创新示范基地、电子商务平台建设、金属物流物联网工程上深化校企合作,希望学校

有更多的优秀学生汇聚华兴公司这 块人才高地。

据华兴公司人力资源部统计, 2014年华兴公司新招员工中,机械设计制造及其自动化、电气自动化、土木工程、工程管理等专业人才占总数的20%;车工、钳工、数控、机电一体化等专业人才占总数的49%;电焊工专业人才占总数的13%;其他专业人才占总数的18%。

华兴模式促双赢

华兴公司反馈人才需要,学校有针对性地培养,高校解决了"就业难",华兴公司获得了"熟练手"。

近年来,华兴公司坚持走产学研结合的路子,先后与清华大学、山东大学以及中国农业机械化科学研究院等知名高校和科研机构建立了科研合作关系。承担了"十二五"农村领域国家科技计划"丘陵山区主要作物生产关键装备研制与示范"项目;与中国农业机械化科学研究院合作了国家863计划项目"高秆作物高效施药技术研究与装备创制项目";与清华大学合作了波浪腹板构件设计方法以及工程应用技术项目;与山东大学合作共建了"山东省石材工程技术研究中心",成立了山东大学共建学生社会实践基地。

合作项目和研究中心为校企合作提供了"试验田",并且在这块"试验田"中开花结果。华兴公司获准设立博士后科研工作站后,与山东农业



大学机械与电子工程学院共同研发的棉花高地隙植保机的试机获得成功;在"丘陵山区主要作物生产关键装备研制与示范"项目中,与山东农业大学成功研发出果园升降作业平台。此外,各高校还不同程度地参与了华兴公司新型波腹板生产装备、智能化设施蔬菜农业装备集成化等多项创新产品的研发。

"校企合作方式,让学生直接参与到企业的新产品研发中,把理论的东西变成实实在在的机械产品,从实践上更能接地气了。"山东农业大学

的研究生初晓庆谈起在华兴公司研制产品收获颇多。

校企合作,将企业文化与理念传输给学校,扩大了企业品牌与无形资产的影响,使得学校成为企业的潜在合作伙伴和客户群体。同时,高校生普遍具有良好的职业意识,在华兴公司的这种校企合作模式中,高校生在学校就具备了顶岗生产的能力,接受企业管理文化,使得毕业与就业接轨。华兴公司这种以企业为主体、以市场为导向,产学研结合的校企合作模式注定成为"双赢"典范。

观察



校企合作 是一种公益行为

▶ 江金骐

在滨州学院组织 180 名大学生观摩华兴活动中, 笔者曾在现场。在那次活动快要结束的时候,作为校方组织者、机电工程系党总支书记韩军华给我们说了一句话:对我们来说,类似的观摩学习太有价值、但机会太少了。

韩军华的一句话,其实道出了许多学校的困惑。长期以来,由于我国高等教育重理论、轻实践,致使学术型、工程型人才与技术型、应用型人才出现断层。另一方面,许多企业借口生产任务重、工艺流程保密、现场安全怕出问题,不愿安排学生进车间、到现场观摩生产。相比之下,华兴不但积极推动"校企合作",而且不断挖掘这种合作的深层价值,逐渐形成双赢之势。

这种探索,对华兴而言,首先表现在企业怀有一颗真诚之心、开放之心。对此,华兴一直要求公司各有关单位,要充分发挥企业的信息优势,包括市场需求信息、实用技术信息等。企业能不能及时提供这些信息,学校能不能充分重视和利用这些信息,这是决定双方能否真诚合作、实质性合作的前提。因为学校培养学生,在于学校掌握、获取市场信息,并根据市场需求,及时调整教学内容和方式,以促成学生创新能力的提高。只有双方都充分发挥企业的信息优势,并适时做出动态调整,才有可能培养出适应发展需要的人才。这样的结合才有积极意义和实用价值。

除了有开放的胸怀,在校企合作中,华兴还充分发挥自身的技术优势。华兴聚集着一大批生产、服务第一线的实用型技术人才,一些新工艺、新技术,正是通过他们才转化为新产品。华兴常说,与院校合作,企业能不能全心全意为学生做好"传帮带",决定着学生能不能切实提高职业能力。这一点,被华兴作为一个重要指标,来衡量校企合作的成与败。

再就是企业的设施设备,能否为校企合作发挥优势。企业愿不愿以生产车间(场地、设施、设备)作为学生的实习基地,事关学生能否有效提高职业能力。华兴每隔一段时间,就有学生来到生产、服务第一线,接受企业管理,在实际生产岗位上接受师傅的言传身教,他们和企业员工同劳动、同生活,不仅让学生直接了解具体生产和技术,提高职业能力,更为学生适应"毕业即上岗"的状态,打下牢靠的基础。

华兴校企合作的实践证明,企业与院校合作,是一项有意义的公益事业。今天的华兴,除了加大实习基地建设,在合作建设专业实验室、博士后科研工作站、共建大学生社会实践基地、承担国家863科研项目,包括合作建立教育基金等项目,协力促进校企在合作中共成长。

快讯



华兴新型多功能棉田管理机试机成功

由华兴公司与山东农业大学联合研制的高地隙多功能棉田管理机,8月28日在东营市利津县春喜农机合作社棉田基地进行试验,并取得成功。山东省农业科学研究院主任李汝忠、山东省农业科学研究院棉花研究中心博士韩宗福、利津县副县长郭乃利、公司副总经理王勇以及农装事业部总经理邵江华等领导及专家到现场观摩。

高地隙多功能棉田管理机采用高地隙设计,采用液压四轮转向、跨双行作业,各项运行指标稳定成熟,能够实现棉花打顶、迷雾喷施、立体喷洒落叶催熟剂等多种棉花作业管理。高地隙多功能棉田管理机的问世,为推进机采棉工作奠定了坚实基础。 (孙璐娟)

【华兴人的绝活儿

俗话说"三百六十行,行行出状元"。回眸华兴的发展史,正是一代又一代技艺精湛的"华兴师傅",虽说他们立足平凡,但眼观从不平庸,个顶个的凭借着自己充满想象力的大脑,还有那双布满老茧的大手,谱写着一个又一个的华兴故事。为营造尊重劳动、尊重知识、尊重人才、尊重创造的氛围,本报今日起推出《华兴人的绝活儿》栏目,向读者展示华兴"金牌员工"的风采。

封齿条的熟手——牟朝辉

牟朝辉是华兴石材机械公司总装车间员工,从1995年开始就负责主打产品QJS180锯石机横梁齿条的封装,最忙的时候一个人就要完成10架横梁齿条的封装。"一架横梁齿条的封装。"一架横梁17颗螺丝、12个定位销,从这一端量过420毫米开始……"牟朝辉不用图纸也把这些数据烂

熟于心。 胡兴国/摄影报道







> ③清理大块头横梁 务必眼中有活

