

山西煤炭救市见效 煤老板携出逃资本返乡

(上接第一版)

今年5月,乡宁县煤矿投资者张松涛与记者通话时连连叫苦:“现在的煤矿不能干了,都在亏损,人心惶惶。我们的煤都是高品质的焦煤,即使降低价格也于事无补,关键问题是大气候不好,煤炭市场何时转暖不得而知。”

与上述人士不同,朔州安监局人士却表示,2012年6月到今年6月,朔州煤矿没有安全事故。“市场火爆的时候,煤矿满负荷运作,全员开采,发生安全事故的概率极高。而那段时间却是我们的黄金度假期,市场不好,煤卖不动,很多当地煤矿减产或停产,我们手机不用整晚开,觉也睡得踏实多了。”

但是这种局面终于开始有了回转。

7月25日,山西发布“煤炭新政”,其中包括了近期、中期以及长远策略二十条,内容涉及减免煤企多项费用以及鼓励电力企业就近用煤等多项政策,因此被称为“救市二十条”。

其后,山西省长李小鹏亲自约谈用煤大户,8月8日,山西7大煤炭集团与中央5大供电集团等签订中长期购销合同。一场旨在突破市场严寒的煤炭自救行动由此迅速进入实际操作阶段。

救市见效资本纷纷返乡

《中国企业报》记者了解到,截至目前,山西大部分积压煤已开始接受订货,并向全国各地发售部分原煤。煤矿压力得到缓解,煤炭20条出台后,售煤第一个高峰值即将出现。

今年8月,原本沉寂了近一年的宣大高速路不时出现拉煤车的身影。“去年我们的车只配货,近一月才开始拉煤。”大同一位司机告诉

记者,“进入8月以来,市场见好,虽说原煤仍为每吨260元,但吨煤运费普遍上涨20—30元,这对搞运输的人来说是个喜讯,因此原先配货的大车目前有很多转而拉起煤来。”

同煤集团有关人士面露喜色:“与今年7月之前不同,办公室里逐渐有了买煤人身影。煤炭20条发布后,山西煤炭自救有了最初的效果。”

李满仓告诉记者,近期大部分转战陕西、内蒙古的煤场老板已经回来了。而他本人也是刚从蒙古国返回山西。

9月2日,李满仓与十几位回晋的煤场老板谈及此事,都对煤炭20条发布后的山西煤炭回暖寄予厚望。原先堆得像山一样的煤场里现在已经空空荡荡。一位刚返回山西的煤老板表示,自己回来又凑了2000万元,其中500万元已订购原煤。

返乡的杨老板告诉记者:“我们这次回来是经过深思熟虑的,山西大同、河北保定作为全国最成熟的销煤市场还是有很大优势。我们重回山西,奔得就是家乡的煤,这条路是走对了。”

在天津塘沽,操着山西口音的煤老板比比皆是。他们中许多人在去年到今年6月份之前常去的地方是内蒙古和陕西府谷。

玩港口煤使这些大老板有别于小煤贩。市场缩水、投资大、资金回笼相对慢是7月份之前在天津的山西煤老板普遍遭遇的瓶颈。

“现在,我们有的是时间回山西。”张老板解释说,“去年市场不好,我们只能选择价位低廉的外省煤,暂时谋求保本,以缓解经营压力。如今市场转暖,加之上海的客户指名要优质动力煤,山西煤在国内市场依旧很大。”

与此同时,同煤集团秦皇岛外

“

许多煤老板出走外省实是无奈之举,外地政策、销售环境、人际交往等无疑形成了经营当中的各种瓶颈。企业正在脱困时,煤老板的回归恰是时候。

除此之外,目前山东、河北很多人正在涌入山西。吕梁有关部门在接受记者采访时介绍说,许多人都跟他打听煤的事情,已经有不少外省朋友来到该地准备投资。

运港口在8月份已开始向外埠增加发煤量,屯煤压力显著减少。晋华宫矿7月份原煤外用量47万吨,8月份加上扶贫煤以及各单位调用煤达到近52万吨。“进入8月份以来,煤炭市场反弹,很多在外搞煤的山西商人正陆续返乡并与集团进行接洽。”该集团宣传部高晓龙如是说。

高晓龙告诉记者,许多煤老板出走外省实是无奈之举,外地政策、销售环境、人际交往等无疑形成了经营当中的各种瓶颈。企业正在脱困时,煤老板的回归恰是时候。

除此之外,目前山东、河北很多人正在涌入山西。吕梁有关部门在接受记者采访时介绍说,许多人都跟他打听煤的事情,已经有不少外省朋友来到该地准备投资。

转型生态农企“阵亡”过半

山西,作为中国最为典型的资源性省份,摆脱“一煤独大”的呼声不绝于耳。在这种背景下,生态农业一度成为投资热点。

数年前,山西省境内就有很多资本进入该领域。但近两年,超半数的生态农业企业纷纷撤离。

“虽然跟房地产、开矿比起来,效益不是那么高,但是未来的发展前景还是很大的,毕竟生活在大城市的人们对生活品质的要求越来越高。所以,早在几年前,生态农庄成了山西省内资本的投资热点。”山西静乐县汾源科技农牧业有限责任公司(以下简称“汾源科技”)总经理李健峰告诉《中国企业报》记者。

在进入生态农业之前,李健峰拥有自己的汽车4S店。“正因为看中生态农业的未来发展前景,我才关停了4S店,带着全部身家及家人的反对投入这个行业。”据李健峰介绍,2010年4月,他决定回到山西省静乐县,投资生态农业。

该公司原计划2013年开始在山西境内各个城市建立公司农产品的门市销售点。“但由于该项推广计划需要上千万元的启动资金,这笔资金缺口,我们一直没有申请到贷款,所以,这项工作也就停止了。”汾源科技总经理助理王少华告诉记者。

一位业内人士告诉记者,从2012年初至今,该领域内超过半数的企业已经停止营业了。“只剩下

少数企业还在苦苦支撑。”

农业并非煤老板投资首选

近几年,从中央到地方都把农业放在重中之重的位置,每年国家都有约2000亿元资金扶持农业,其中生态农业是一大重点。但现实中的生态农业企业多数仍处于“缺钱”状态。

从汾源科技的一份资料中,《中国企业报》记者了解到,企业原本后续的发展是加大公司终端产品有机无害蔬菜的市场推广,但面临着数千万元资金缺口,公司不得不停下了前进的步伐。

“最主要的就是没钱。”李健峰说,“像我们的企业,需要大量的土地,全部买下来,不太现实,一般都是租。但是,根据现在的贷款制度,租用土地不能成为我们贷款的抵押物。”

面临贷款难的生态农业企业,汾源科技并不是个例。

该领域企业普遍抱怨,向银行贷款很难,不仅适合他们的银行信贷产品种类少,并且银行给的贷款额度也十分有限。最重要的是,虽

然政府出台了优惠政策扶持生态农业企业的发展,但并不能真正“解渴”。

“政府层面对我们公司唯一的扶持性手段就是减息。但现在,我们连贷款都申请不到,还谈什么减息。”王少华如是说。

早在2009年山西煤炭企业大批转型之时,生态农业就成为转型企业家的备选投资方向之一。但对农业的不了解,使绝大多数煤老板对投资农业万分谨慎。

数据显示,当时山西省有数千名煤炭企业家从煤炭产业退出,涉及资金大约3000亿元。然而仅有610个煤焦铁企业创办和转产农产品加工业,形成投资总额68亿元,其中投资上亿元企业23家。

68亿元和3000亿元的差距也足以说明,农业绝不是煤老板的投资首选。

山西省政府为了引导煤企顺利转型,出台了一系列政策。其中,《关于做大做强农产品加工龙头企业的意见》指出,要积极引导资源型企业,特别是已退出煤焦领域的企业,投资兴办农产品加工企业。民间投资转向生态农业,将享受一系列政策、资金等方面的优惠,投资额在5000万元以上的,均可享受“省级龙头企业”的政策待遇。

然而,多方的努力仍不能使转型后的现代农业企业受到市场的青睐。曾被誉孝义市煤焦行业转型的“明星企业”的山西田源阳光农副产品有限公司就被媒体曝出“已经是一副废弃厂房的景象”,投资现代农业遭遇困境。

山西省农业厅总农艺师贾明进在接受媒体采访时分析,农业受自然和市场风险双重影响大、周期长、利润薄。因此,大多数煤老板投资首选是外省的资源行业、房地产和酒店等服务业。

