

2015 年中国物联网整体市场规模将达到 7500 亿元

开滦集团“逐梦”物联网产业化

物联网迎来机遇期:亟待“领头羊”出现

■ 本报记者 张龙

在煤炭行业整体形势不佳的情况下,开滦集团再度入围世界 500 强。2008 年以来,非煤产业收入占开滦集团总收入的比重由 20% 上升到 80%以上,这就是开滦集团再度入围世界 500 强的秘籍。

在转型的过程中,开滦集团意识到发展新兴产业是一个机遇。开滦集团相关负责人告诉记者,开滦集团要在调整、改变产业结构取得初步成效基础上,进入新兴产业领域以求探索新的发展方式。

开滦集团最初选定了两个方向,LED 产业和物联网产业。由于 LED 的核心技术在国外,而物联网产业全世界发展水平差距不大,在做了两个可行性报告,经过充分调研和论证,将物联网技术与矿山企业需要紧密结合,使之具体化、产品化,最终决定把矿山物联网作为开滦的主要发展方向。

开滦集团董事长张文学表示,开滦集团的转型发展要持续推进,并且要加快新能源、新材料、精细化工、高端装备制造、矿山物联网等新兴产业培育和发展步伐。

就在不久前,为推进物联网标准化工作,加快建立中国物联网标准体系,公安部、国家林业局,全国信息技术标准化技术委员会、全国智能运输系统标准化技术委员会、全国物品编码标准化技术委员会联手下发了《物联网 第 1 部分: 标准化工作指南》等 47 项国家标准计划。意在推动物联网的发展。

此前,国家的“十二五”规划已经明确提出,要发展宽带、融合、安全的下一代国家基础设施,推进物联网的应用。2010 年 9 月,《国务院关于加快培育和发展战略性新兴产业的决定》

中确定了七大战略性新兴产业,《决定》明确将物联网作为新一代信息战略性新兴产业。2011 年 12 月,酝酿已久的《物联网“十二五”发展规划》正式印发,该《规划》提出,到 2015 年初步完成产业体系构建的目标;形成较为完善的物联网产业链,培育和发展 10 个产业聚集区,100 家以上骨干企业。

电信专家付亮认为,物联网这种提供整合性信息服务的领域,更需要各个环节率先产生一批领先的企业,形成几个产业集团一起把市场做大。而所谓统一标准还只是“最低层次”,因为假如行业内出现一些“领头羊”企业的话,在市场运行的过程中,处于领先地位的企业自然就会对要使用符合什么标准的“配置”提出要求,标准本身并不会成为行业的最大障碍。

在追求专业物联网的同时,企业也在探讨“标准”的问题,开滦集团相关负责人表示:“国内矿山在应用物联网产品时,由于标准不统一,制约了矿山物联网的发展。我们正在做出尝试,自己的矿山物联网系统出台了一些自己的标准,希望能够把标准推广,这有利于矿山物联网的发展。”

追求专业化的物联网

事实证明,开滦集团的选择是对的,在国家相关政策密集出台的同时,开滦集团的物联网发展之路开始初露端倪。

中滦科技是开滦集团和中科院自动化所等四方共同投资组建新公司,4 月 8 日已经完成了在国家工商总局的注册,将负责开滦集团矿山物联网项目的建设。

结合自身的实际,开滦集团选定了矿山物联网作为自己的主攻目标。此时的背景是,物联网在矿山方面的应用较为落后。

去年 9 月 17 日,开滦集团投资矿山物联网项目获河北省国资委批准。开滦集团拟依托中国科学院自动化研究所的先进矿山物联网技术和唐山开滦广汇设备制造有限公司的矿山物联网产业基础,并积极引进战略投资者北京天创惠丰物联科技有限公司,共同组建新公司——中滦科技,投资开发矿山物联网项目,构建开滦集团矿山物联网产业平台。

这拉开了开滦集团把物联网概念变成产品的序幕。

矿山的安全是企业的重中之重,

开滦集团认为煤矿生产安全是最重要的问题,为了企业的安全,必须加强企业生产环境的管理。做了一个重大的物联网课题,列入了工信部的项目。对于煤矿井下重要的危险源,水、火、瓦斯等以及岩层的压力监测、预警以及防控措施研究出了整体解决的方案。这个方案经过开滦集团的实施,效果非常好,获得了国家煤矿安全生产监督管理局的好评。

开滦集团还研发了“三维矿山物联网应急救援指挥系统”,该系统在今年获得了“国家能源科技进步奖”三等奖。

谋求矿山物联网产业化

对于未来的发展思路,中滦科技负责人表示,希望矿山物联网项目能够在煤炭行业进行推广,继而向矿业企业推广,实现产业化。

开滦集团的想法与国家战略不谋而合。此前发布的《通信业十二五发展规划》指出,鼓励物联网产业联盟发展,建立物联网标准化协作机制,积极参与国际物联网技术标准制订,逐步完善物联网标准体系。通过试点示范和典型推广,积极探索应用模式和商业模式,加快形成市场化运作机制,促进应用与产业协调发展,形成重点覆盖、逐步渗透、全面推进的格局。

开滦集团正在考虑未来的商业模式和推广问题。

北京航空航天大学软件学院集成电路与物联网工程专业副主任蒙

洋认为,要想实现物联网万亿级产值,首先要有一个成功而恰当的商业模式,而商业模式的本质就是企业的价值创造逻辑。

不可否认的是,物联网对于开滦集团,乃至中国企业而言,的确是一个丰盛的“蛋糕”。

根据美国研究机构 Forrester 预测,物联网所带来的产业价值将比互联网大 30 倍,物联网将成为下一个万亿元级别的信息产业业务。根据前瞻产业研究院物联网市场调研小组最新数据显示,2012 年中国物联网产业市场规模达到 3650 亿元,比 2011 年增长 38.6%。预计 2013 年中国物联网市场规模将达 4896 亿元。

《2013—2017 年中国物联网行业应用领域市场需求与投资预测分析报告》指出,至 2015 年,中国物联网整

体市场规模将达到 7500 亿元,年复合增长率超过 30.0%。

该报告同时指出,物联网产业链的细化将带来市场进一步细分,造就一个庞大的物联网产业市场。而开滦集团所发展的矿山物联网正是属于细分市场中的一员,很好地契合了该报告所指出的方向。

据记者了解,开滦矿山物联网项目未来将直接带动 1000 多人就业,增加企业收入和利润,间接带动传感器、网络设备、通信设备、工控自动化等多个细分产业的发展,对开滦集团高端装备制造具有间接的技术引领作用。

尽管中国科学院研究发展中心主任叶甜春认为,物联网大规模应用起码要 5 年后才可能。

但毫无疑问,开滦集团已经占得先机。

物联网蜕变： 从政府推动到市场主导

■ 本报记者 郭奎涛

北京“7·21”特大暴雨造成的阴影尚未散去,四川洪涝灾害又再度造成 31 人死亡 166 人失踪。近日,面对汹涌而来的汛期,北京市石景山区率先启动了物联网防汛应用系统,掌握雨情不再靠巡逻人员现场通报,身在指挥中心就可实时掌握,又快又准。

这只是政府参与物联网发展的一个缩影,物联网的初期投入正是在政府的推动下逐步实现的。从公共场所安全系统、智能交通、市政管理再到防汛系统,率先启动的物联网工程身后无不透露着政府的影子。

“今年以来,企业开始在物联网发展中扮演更加积极主动的作用,这是物联网发展数年来一个明显的转变。”在日前《中国企业报》举办的“移动互联网和物联网的创新与发展”论坛上,行业资深人士接受《中国企业报》记者采访时表示。

升格为国家战略

从 2009 年时任国务院总理温家宝考察无锡物联网产业基地,到 2011 年、2012 年物联网先后纳入“十二五”规划和国家战略性新兴产业,再到近年来中央到地方各级政府对物联网的积极推动,物联网的每一步发展都离不开政府的大力推动。

物联网在我国政府直接推动下发展非常迅速,产业年增长率保持在 30%以上。2012 年的资料显示,国内物联网产业市场规模达到 3650 亿元,比上年增长 38.6%。预计到 2015 年国内物联网市场规模将达到 7500 亿元,年复合增长率超过 30%。

北京启航恒通科技有限公司总经理陈晓龙认为,作为一种新兴的、前景广阔的行业,政府在物联网发展初期给予的政策支持和财政补贴必不可少,但是物联网如果落地,还需要企业自身去摸索。毕竟,政府可以自己买单,但是不能强迫市场买单。

“公司的客户一直以政府部门为主,而且单笔项目的资金总额也比较高,即使是一些农民的项目,背后也是政府的高额补贴。如果哪一天农民自己肯定主动去用物联网了,这个市场才是真正的完全打开了。”陈晓龙表示。

不过,陈晓龙同时强调说,政府对于物联网行业发展的主要作用还是在方向引导和设施搭建,从物联网的长远发展来看这些工作则还没有结束,尤其是目前牵涉到诸多领域的物联网缺失行业标准的情况下,政府应当继续承担起行业规范制定和维护的工作。

企业客户占 60%

“物联网的发展过去数年基本靠政府驱动,多以政府买单为主。今年以来,企业买单开始成为行业发展的新动力。”北京中芯优电信息技术有限公司创始人兼总裁、北航科技园物联网技术创新中心执行主任孟洋对《中国企业报》记者说。

根据孟洋介绍,中芯优电发展早期几乎清一色是政府客户,最早在去年上半年,企业客户开始明显增多。截至目前,企业客户的占比已经达到 60%,只有 20%左右的政府客户,另外 20%则是一些学校等事业单位。

从政策层面来看,政府多年来在物联网方面的推动已经起了明显的效果,不仅为物联网的市场化提供了政策支持、制定了行业规范,相关部门对于物联网的引入已经起了表率作用,对物联网企业的市场推广起到了辅助作用。

从市场环境来看,随着生产生活和社会管理方式向智能化、精细化方向发展,各行业对物联网的需求逐步呈现,企业对信息化方面的认知提高,经济支付能力也不断增强,目前物联网在农业、交通、物流、医疗、家居等行业已经出现了成熟的产品。

孟洋表示,就目前物联网的企业客户来讲,新兴企业表现得最为积极,传统行业则显得稍微迟缓一些。原因可能在于,新兴行业尚没有成熟的生产模式,而且比较容易接受新事物;而传统行业已经经历数十年的发展,传统的稳定的生产方式一时难以打破。

高成本制约行业普及

“目前,高成本是制约行业发展的重要因素。主要原因有三个,一个是缺乏核心技术,尤其是芯片,凡是国内有的一般只有 2.3 元,国内无法提供只能依靠国外进口或者授权生产的通常是在 20、30 元,几乎提高了 10 倍。”陈晓龙说。

另外两个因素则是由物联网本身的特性决定的。一方面,由于牵涉到具体的物与物之间的连接,不同的物之间的物联网产品不能通用,甚至同一类物之间不同所有者之间的物联网产品也不能通用,使得物联网倾向于定制化生产,不能大规模的量化生产,成本自然较高。

“另一方面,物联网的生产需要前往具体的目的地,比如我们针对农业的就要到具体的农场,经过调研做出相应的物联网产品,这就需要路费、住宿费和伙食费,最后转化为生产成本,这类成本一度比产品生产本身的成本还要高。”陈晓龙还说。

这一观点也得到了孟洋的赞同,孟洋认为,高成本还直接造成了目前物联网落地的应用产品较少的尴尬局面。未来,物联网企业必须从用户的核心需求出发,从用户的角度寻找并研发相应的物联网产品。

陈晓龙还预测,消费品类如手机、电脑生产周期较短,通常不会超过一年甚至是三个月,工业品生产周期则要长很多,大概在 3—5 年的时间,而物联网的普及可能需要至少两个周期,即约 10 年的时间才能全面普及。



郭二庄矿工会 强化民主管理促发展

冀中能源邯钢集团郭二庄矿工会坚持把强化组织管理、落实职代会制度和企务公开制度作为民主管理的抓手,突出职工的知情权、参政权、表达权、监督权,开辟维权“绿色通道”,让职工在企业管理中充分享有民主意愿和民主权利,有力地激发了职工的工作热情。该矿工会不断完善《职工代表大会实施细则》,充分发挥了职工代表在企业民主管理中的作用。通过召开专题会议,研究提案落实的办法和措施,根据提案的内容,具体到相关领导和有关部门负责人的头上,真正做到了目标明确、责任到人。畅通职工参与企业管理的渠道,坚持每月一次的职工代表座谈会和每季度一次的职工代表巡视制度,让职工参政议政。(刘俊平)

骆家辉在京“兼职”推销美国西北樱桃

近日,美国驻华大使骆家辉在山姆会员店内当了一回促销员,现场派发西北樱桃引起轰动。西北樱桃 8 年前首次进入中国,年进口量仅为 3 万箱,而 2012 年为 220 万箱,已成为美国西北樱桃最大的出口地,中国市场无疑是西北樱桃最重要的市场之一。去年 2 月 16 日在美国召开的首届中美农业高层研讨会上,共同签署了《中美农业战略合作规划(2012—2017 年)》,对今后 5 年中美农业合作提出了系统部署。

美好生活生态食品大晒公益活动启动

2013 年 7 月 8 日,中国食品工业协会食品物流专委会在京举办了“中国梦、食品安全梦 食品全程透明供应链保障产品体系建设和美好中国、美好生活生态食品大晒公益活动”的启动活动新闻发布会,并为唯一一个全程透明供应链认证的食品宅配平台——“千分之一生态食品”举行了隆重的上线仪式。“大晒活动”是食品行业协会推进食品产业链条发展,实施创新农食品安全流通管理模式的一种有益的尝试。在会上,千分之一生态食品的部分供应商签下了庄严的承诺,承诺为保障广大消费者的食品安全,积极履行企业社会责任。(韩晓燕)

陶二矿发挥班组长六大优势加强管理

冀中能源邯郸矿业集团陶二矿在新一轮解放思想大讨论活动中,充分发挥班组长管理、疏导、可控、带头、感召、互动六大优势,激发员工正能量尽情释放,促进了企业各项工作和谐稳定健康发展。一是管理优势;二是疏导优势;三是可控优势;四是带头优势;五是感召优势;六是互动优势。组长直接与工人打交道,他们能及时而准确地掌握工人的思想动态,因此,他们是基层党支部最理想的“小政委”和信息反馈员。(柴顺利 王小平)

中铁五局贵州公司喜迎生态文明论坛召开

生态文明贵阳国际论坛,是我国目前唯一以生态文明为主题的高端国际论坛,将于 7 月 19 日至 21 日在贵阳召开。中国中铁五局贵州公司贵开铁路项目部迅速部署安全维稳工作,喜迎论坛胜利召开。一是开展隐患排查,确保安全生产;二是加强维稳工作,确保和谐稳定;三是编排领导值班,加强火工品的监管;四是保持文明施工,维护企业形象。生态文明贵阳国际论坛至今已成功举办四届。今年论坛的主题是“建设生态文明:绿色变革与转型——绿色产业、绿色城镇和绿色消费引领可持续发展”。(邵明志)