

IPO 改革路线图厘定 再释放重启信号

知情人士称,征求意见后有正式意见出台,那就是 IPO 重启的时日,目前正在做发行前的各项准备工作

■ 本报记者 王敏

6月21日下午召开的新闻发布会上,证监会新闻发言人公开表示,近期市场有关IPO的相关传闻都不属实,目前并没有重启时间表。但《中国企业报》记者从某知名券商高管处独家得知,证监会有关IPO方面的培训正在紧锣密鼓地进行,各券商也在马不停蹄地进行着IPO重启前的各项准备工作。

一场神秘的会议

北京,6月的某个周二上午,在紧邻北三环的友谊宾馆友谊宫里,一群人在秘密开会。会议内容严格保密,善于嗅各种信息的媒体竟没有一家得到关于会议的任何消息。

这是怎样一个神秘的会议?某券商高管木先生(化名)向《中国企业报》记者独家透露,这是一次新股发行改革培训会。参加培训会的有79个保荐机构,分管投行业务的部门负责人,保荐业务部门负责人,内核负责人,36家会计师事务所,18家律师事务所的负责人或合伙人共350多人参加会议,中国证监会副主席姚刚,中国证监会发行监管部主任刘春旭,中国证券业协会副会长陈志强等出席会议。

姚刚在开场白中首先表示,这个会议是如何贯彻新的新股发行改革的动员会。

6月6日,证监会关于进一步推进新股发行体制改革的意见(征求意见稿)公布,媒体热议已经停止9个月之久的IPO不久将重见天日,沉寂多日的IPO记者犹如打了兴奋剂摩拳擦掌。接下来,在6月21日下午召开的新闻发布会上,证监会新闻发言人公开表示,近期市场传闻IPO的相关传闻都不属实,目前并没有重启时间表。这个表态让本来热盼重启的人犹如当头浇了一盆凉水,也让本来跃



CNS 供图

跃欲试的IPO平添了几份神秘。

一个忙碌的券商

证监会一边否认7月中旬重启IPO,一边又紧锣密鼓地召开新股发行改革培训会。这是为什么呢?

券商高管木先生最近忙得不可开交。他告诉《中国企业报》记者,IPO重启是肯定的,征求意见后有正式意见出台,那就是IPO重启的时日。现在他们正在做发行前的各项准备工作。证监会也在马不停蹄地整顿交易所系统,诸如市值配售,摇号等等,周末也难得出息。

木先生进一步表示,新股将采取多种方式发行,券商自主配售,定价、询价(向特定机构与个人询价),定向结合,市值配售等,券商和企业定价,券商负更大的责任。

木先生说,如果说现在市场是死水一潭,IPO就是供应活水,问渠哪得清如许,为有源头活水来,因此IPO本身肯定是好事。

木先生对记者表示,如果说IPO是活水,那么,严格监管就是配套措施。现在需要的是严格监管中

介机构,严格处罚造假券商和企业,这样市场才能良性循环。事实上,现在上报IPO第一天就要求所有文件上网,社会可以监督。有举报就查,有虚假陈述,重大遗漏,造假的,只要查实,就停资格处罚中介。

某法律事务所高级合伙人黑先生告诉《中国企业报》记者,新意见在财务方面应该会有更严厉的规定,逐步放权给中介机构,让他们承担更多责任是方向。黑先生同时表示,IPO重启得等到流动性问题解决以后,市场信心增强后展开。

但木先生说,IPO重启本身就是资本市场的一针强心剂。在市场低迷,流动性恐慌,猜测谣言满天飞时,重启IPO有利于重塑市场信心。

安永大中华区高增长市场主管合伙人何兆峰称:“尽管中国大陆IPO活动由于监管因素而处于停滞状态,中国大陆以及香港地区的交易所通过10宗交易共计融资40亿美元,约为2013年第二季度亚洲地区总融资额的40%。因此相信,中国IPO市场预期将在2013年下半年重开和香港在下半年尤其是最后四个月,有更多的IPO活动,从而令

中国大陆及香港地区就IPO活动有一个更为活跃的下半年。”

一个反复修改的文件

证监会新一轮的发行体制改革征求意见稿一经公布,就遭受了狂轰滥炸。姚刚说,他们收到了2000多封邮件,骂人的都有,批评的意见集中在三个方面:

1、审核权还在证监会手里,IPO该不该证监会审?2、这次改革没有涉及发行条件的变化;3、发审委本身没有改,还是伪市场化。

姚刚表示,证券法要求,公开发行股票要经过核准,美国也是监管部门在审。全世界还没有向社会公开发行股票发行债券和向社会吸收存款不需要一定核准的先例。

姚刚称,之所以称之为新一轮,是因为在不断改,不断完善过程中,并且表示,这新一轮绝不是最后一轮,还会有不断的修改和完善。

姚刚表示,新股发行拟进一步推进市场化,具体包括四个方面:一是发行节奏,今后发行节奏证监会不在人为地调控;二是询价方式,有些方式取消了,券商自己询价,把合理的价格询出来;三是股票价格放开;四是配售方式放开,把配售权交给券商。

姚刚透露,对发审委也会有进一步改革办法,不再替投资者做企业价值的判断,一切以企业信息公开披露为准,让社会监督。

目前,征求意见稿已于6月21日结束。证监会发行监管部主任刘春旭表示,在意见正式发布的同时,证监会在同步修订并发布《证券发行与承销管理办法》。新意见非常突出的一个特点是,在新股定价方式、配售方式、发行环节上会大幅放开。未来改动最大的地方就是把现有的程序性规定,能取消的尽量取消,把披露的责任大幅的强化。

泥水处理,对泥浆进行科学处理,实现施工泥浆零排放,零污染。为了节约能源,他们对耗电量的设备,采用变频控制系统,据统计,仅此一项每年可节约用电140余万度。

一分耕耘,一分收获,项目部连续3年获得“全国安康杯竞赛优胜班组”、“北京市群众性经济技术创新工程优秀班组”、“模范职工小家”、中国中铁“安全文明标准工地”、“企业文化示范单位”、“红旗项目部”、“节能减排十佳”先进单位、创先争优优秀工区等荣誉称号,项目经理何峰获得“北京市劳动模范”、“首都五一劳动奖章”等荣誉称号。

每一份成绩,都有一个动人的故事,一份爱的浓缩。

带压动火队长赵永忠,具有“蛙人”之称,为了每次进仓安全顺利完成换刀和刀盘维修,他都和他的队友们以铁的纪律做好每一道工序。

土木技术总工程师王志国,2011年除夕夜,他又一次缺席家人的团圆饭,此时盾构掘进到地铁一号线宣武门站,在地下30多米深处与工友们一起奋战。

机电总工程师伍权,在高压环境下盾构机刀盘修复技术攻关中,他从最初的资料收集、翻译到与工人一起进入高压舱进行带压动火模拟试验,每一个环节都留下他辛勤的汗水。

架子队经理李小岗,几年间,他始终以项目为家,吃住在工作,2012年9月,远在重庆老家的父亲病重,一个月3次住院,他不能离开,直到带压动火取得了圆满成功,他才回到父亲的病床前。

这样的故事很多——在地层深处,中铁隧道集团建设者以实际行动在北京铁路地下直径线谱写了新的篇章,留下了浓墨重彩。

地层深处的创新梦

——中国中铁隧道集团公司北京站至北京西站铁路地下直径线施工纪实

■ 宋义忠 兰红宾 本报记者 陈玮英

北京站和北京西站都曾是北京引以为傲的标志性建筑,连接北京站至北京西站的地下铁路,一直是中外旅客的梦想,各级领导的夙愿。

为了实现这一梦想和夙愿,中铁隧道集团建设者在京铁地下直径线建设中立足管理创新、技术创新,创造了一个又一个奇迹,谱写了一曲又一曲奉献之歌。

管理创新,他们始终坚持管理专业化、信息化和标准化

面对高风险北京铁路地下直径线工程,中铁隧道集团建设者提出了“引领中国泥水盾构施工技术,塑造中国城市轨道交通隧道施工高品质”的项目管理理念,创新项目管理,他们对项目各项工作超前策划,先后编制了《项目施工组织策划书》、《三级安全教育培训教材》、《岗前教育培训教材》、《现场管理及安全过程控制标准手册》、《项目管理制度手册》、《盾构架子队管理制度手册》、《盾构施工操作手册》7本书,共计81万余字。针对施工先后要通过护城河、天宁寺桥、西便门桥、4号线宣武门车站、长椿街到和平门近2公里的地铁2号线区间及车站,前门箭楼、共青团中央办公大楼等安全风险点,他们组织技术人员编写确保安全顺利通过风险点作业指导书及保障措施,并建立了项目经理、项目总工程师、安全总监等管理人员的安全质量管理责任体系

和盾构机停机时间逐级报告问责体系,实行项目部、架子队两级领导24小时现场值班,对重难点、关键点施工实行24小时旁站责任制。以信息化管理,全方位监控,对关键作业面、关键监测点进行全过程、全天候信息化管理,从时间和空间上提高对施工现场的管控。项目的标准化建设被原铁道部列为铁路标准化建设标杆,成为中国中铁示范点,其常态化优秀得到中国铁路总公司副总经理卢春房的高度赞扬。

技术创新,他们始终坚持在引进、消化、吸收上自主创新,实现拥有自己知识产权的核心技术

北京铁路地下直径线全长5175米的泥水盾构法施工,是北京市第一条采用泥水盾构法掘进最长大直径隧道,施工安全质量被各界高度关注。中铁隧道集团结合工程特点与施工难点,与多所高校合作,先后攻克了盾构刀盘刀具与地层的适应性技术、压缩空气条件下动火修复刀盘的技术、泥水处理达标排放技术以及沉降精确控制四项关键技术,形成了拥有自主知识产权的核心技术。

在北京城市中心区采用大直径泥水盾构施工,不仅填补了北京市轨道交通建设泥水平衡盾构施工空白,也刷新了国内砂卵石同类地质条件下采用大直径泥水平衡盾构长距离施工历史。

盾构机在掘进中要根据刀具和刀盘的磨损情况对刀具进行更换和刀盘高压动火修复,这项技术此前被国外高

度垄断,技术封锁非常严格,合同谈判条件苛刻,为了拥有这项核心技术,盾构专家项目经理何峰组织工程技术人员,边施工边攻关,并联合海军工程大学、北京理工大学、北京石油学院专家教授共同自主研发,经过一年多的攻关,2012年9月13日,在盾构机刀盘舱内进行小于等于3bar减压动火成功修复刀盘技术成功试验,结束了我国盾构机刀盘维修依靠外国技术的历史,填补了国内空白。

他们通过技术创新,已获各项专利18项,25篇论文在《中国工程科学》等国家级刊物上发表。钢筋机械直螺纹连接技术获全国QC成果发布会二等奖;大直径管片预制质量控制QC成果获北京市一等奖和全国优秀质量管理小组奖;复合型耐磨计算管路研究与应用QC成果获全国工程建设优秀质量管理小组一等奖。通风式闸板阀的研制获全国工程建设优秀QC小组一等奖;中铁隧道集团有限公司革故鼎新QC小组获全国工程建设优秀QC小组活动成果一等奖。

责任和奉献,他们时刻彰显国家队风范

在北京市区施工,节能环保要求极高。中铁隧道建设团队肩负节能环保责任,以建设绿色工程为目标,彰显出“国家队”的风范。他们将工程建设为节能减排标准化工地,针对泥水盾构施工中极易产生的污水处理问题。他们因地制宜,在狭窄的施工场地,设置“迷宫型”

公司



阳光保险布局航运保险

2013年6月24日,上海迎来一家新的航运保险专业机构——阳光产险航运保险运营中心(以下简称“阳光产险航运中心”)正式落户浦东,于当日隆重开业。这是阳光产险追求专业化、集约化经营的一次重要尝试,更是其积极参与上海国际金融中心和国际航运中心建设的重要举措。据了解,这是国内财产保险公司在沪设立的第四家航运保险专业机构。

值得一提的是,阳光产险航运中心实现了销售、运营、两核、出单、理赔为一体的真正事业部制的运营机制,旨在打造专业、高效、集约的综合服务平台。

据悉,本着“高起点组建,远战略发展”的原则,阳光产险航运中心历时4个月周密筹备,按照专业航运保险运营机构模式设置,全面承担阳光产险全系统航运保险业务经营管理责任。它将依托总公司一体化信息平台、标准化操作流程、专业化服务团队,对阳光产险航运保险业务实施一体化管理,将原来分散在不同分支机构和部门的市场拓展、承保理赔、财务核算、客户服务等经营职能进行集中整合、优化配置,在全国范围内提供标准统一的航运保险服务,并重点加强航运保险的服务创新、产品研发、国内国际市场拓展等职能,提升阳光产险航运保险服务支持国际金融、全球贸易的能力。

目前,上海“两个中心”建设正在向纵深推进,航运保险作为连接航运业和金融业的服务平台,面临前所未有的发展机遇。同时,上海港作为货物吞吐量世界第一的港口,但航运保险的占比低,滞后于航运业发展。航运保险成为建设国际航运中心亟待加强的领域之一,蕴含着巨大的发展潜力。阳光产险航运中心将积极参与上海“两个中心”建设,牢牢把握发展机遇,把快速提升服务能力、发展能力当做一切工作的出发点和落脚点,不断推动上海航运保险更好更快发展。

(新闻)

阳光人寿“富贵金升”上市

近日,阳光人寿对外发布消息,该公司将于2013年7月15日上市一款最新研发的“富贵金升”年金理财计划,兼具年金与万能险双重优势,成为家庭保险理财的又一利器。该产品不仅能解决普通家庭在子女教育金、个人养老金等方面的难题,还可以为高端客户量身定制“财富传承计划”。

据了解,富贵金升年金理财计划,由主险“富贵金升年金保险(分红型)”和附加“附加财富账户年金保险C款(万能型)”组合而成。这是一款年金险和万能险强强联合的好产品,年金险的主要优势是确定的生存利益,万能险的主要优势是灵活,他们的组合就是将年金险的生存利益自动且免费放入万能险账户,享受复利增值,灵活领取。这样的优化组合就达到了1+1大于2的效果,实现客户利益最大化。

投保10天即可获首笔生存年金

富贵金升年金保险(分红型),保障功能包括:在拿到保单后10天,客户即可获得第一笔生存年金,等值于基本保险金额30%。同时,保险公司每年都会向客户给付生存年金,而且给付比例高达基本保险金额的30%,年年不断,一直给付到客户75岁,待被保人身故或保险满期时再返还100%所交保费。除上述责任外,主险富贵金升还非常人性化地专门增加了针对投保人的保费豁免保障功能,若投保人在交费期间内因意外原因导致身故或全残,免交后期所有未交保费,本合同利益不受影响,返还照领,分红照常,客户不需要额外交费既可享受,保障增加,保费不增加。

前五年预期收益率不低于5%

附加险“附加财富账户年金保险C款(万能型)”的功能主要在于财富增值。每年给付的生存年金、红利以及首期追加保费都自动且免费进入万能险理财账户,享受日复利、月结息、复利增值收益,该账户提供行业内最高的保底收益2.5%,且前五年预期收益率不低于5%。任何时候,只要客户需要钱,可随时从账户中自由领取,方便灵活,同时保单持续有效。保险责任主要包括身故或满期时,返还个人账户价值所有资金。同时满足在保险期满时,满期保险金受益人可以申请年金转换的需求,即将满期保险金的一部分或全部按我们当时所提供的年金领取方式转换为生存年金。

由于阳光保险集团旗下已拥有专业资产管理公司,客户投资账户由一群投资专家负责打理,资金安全更有保障。据了解,“富贵金升”万能投资账户前五年的预期收益率不低于5%,不仅能保障资金的安全,更有效保证了客户财富的增值。

大客户财富传承计划体现保险“信托功能”

据招商银行发布的《2013中国私人财富报告》称,2013年中国私人财富市场上,国内高净值人群更加关注的是“财富保障”和“财富传承”。富贵金升年金理财计划,一方面通过保险天然的避债功能,有效保障客户生存期间的资产安全。另一方面,保险还具有避税的功能,可帮助客户完成财富传承。另外很重要的一点富贵金升可以为大客户定制专享的财富传承计划,客户可与保险公司就身故保险金领取方式的特别约定,可分期或按约定方式向受益人支付保险金,让保险起到“信托”的功能。

除以上原因外,该理财计划可能受商务人士青睐的还有它在金融流通领域的特殊功能。该计划的理财账户额外增加了账户价值贷款功能,以更低的贷款利率,换取更高流动性。贷款期间的投资收益及每年分红均不受影响。

(新闻)