

# 中国节能谷为何选址罗马尼亚

■ 王建国 本报记者 李延生

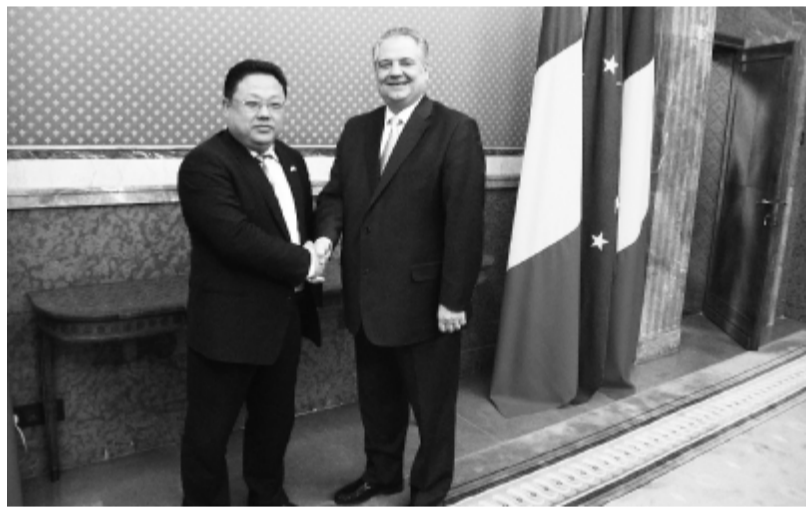
“我们这次世界华商节能环保产业合作联盟的欧盟之行，取得了非常巨大的成功。这次欧盟之行由我带队，两个相关平台的研发科学家，包括我们专门的商务和国际合作领域的专业人员一行7人去欧盟考察，考察的主要地点是中东欧国家，首站是罗马尼亚。”世界华商节能环保产业合作联盟主席王少宏对本次签约欧盟非常满意。

## 破冰 受到各界广泛关注

“我们到达罗马尼亚，罗马尼亚总理府迅速安排时间接见了我们，总理安全顾问第一时间安排和我们见面，并直接开始了大项目的商谈。向总理汇报后，我们又迅速进行了第二次商谈的安排，总理十分认可我们的理念和技术，并对我们的项目进行了快速评估。”王少宏在接受《中国企业报》记者采访时回忆说。

王少宏等人先后拜见了罗马尼亚环境部国务秘书 Ms. Elena Dumitru、总理安全顾问 Mr. Sorin Encutescu、克拉约瓦市长 Ms. Lia Olguta Vasilescu 等罗马尼亚政要。此外，还陆续与企业界、学术界进行了广泛的交流。

本次欧盟之行，世界华商节能环保产业合作联盟成绩卓著，签订了大量合作协议，也验证了王少宏等人“用中国智慧，解决世界节能环保问题”的思路和可行性。欧盟之行，是展示“中国智慧”的历程。



王少宏（左）拜访罗马尼亚总理安全顾问

## 落实 紧跟国家政策和国际项目

中国节能谷在国内规划有九大节能环保产业园，集聚38条节能环保产业链，今年落户罗马尼亚的克拉约瓦市，开始在欧洲布局产业园，帮助中国拓展企业应对竞争与开拓进取的市场和空间，同时，中国节能谷国内选址工作紧锣密鼓地开展，成为中国节能环保产业发展的里程碑。

“学习国外先进的节能环保技术；加强国际沟通，将国外的技术引进国内；以罗马尼亚为桥头堡，重点打开欧盟市场。这是‘中国节能谷’落户罗马尼亚的重要意义所在。”王少宏介绍说，“克拉约瓦市有两大电力

集团，供应着罗马尼亚近50%的生活、工业用电，城市历史悠久、工业配套设施齐全，已与世界华商节能环保产业合作联盟达成一致，在克拉约瓦市建立占地220公顷的中国节能谷，以工业为基础，将迅速实现入园企业的产业化落地。”

大国外交是中国的必修课，欧盟的一些欠发达国家对中国一直保持着友好的关系，如中东欧国家，目前还没有与我国形成频繁的领导人之间的交流。罗马尼亚是唯一向中国深度开放的欧盟国家。

去年4月，温家宝在欧盟出席了中东欧16国，包括罗马尼亚、波兰、捷克、塞尔维亚等国在内的峰会，当时，欧盟的很多国家还在深受欧债危机的影响，欧盟对于其他欠发达国家的支持力不从心。在此次16国会议上，中东欧国家提出中国给予帮助的要求。温家宝表示，中国愿意拿出100亿美金，支持中东欧国家的经济发展，条件是用到中东欧国家发展与中国合作的项目上，支持中国的项目走向欧盟。并且，在未来5年内，将促成中国与欧盟多国的合作项目。为此，中国成立了与16国的联合秘书处，并配置了对接各国事务的联络员。

基于上述原因，“中国节能谷”选择了从中东欧为切入点，以罗马尼亚为突破口的策略。

## 商机 大都在友好国家

罗马尼亚地域辽阔、资源丰富，国内有大量的国有企业，特别是矿产



与罗马尼亚某大学科技精英现场开会交流

土地建厂，很容易获得土地价格30、50倍的收益。

王少宏说：“目前，罗马尼亚丰富的资源缺少整合利用的企业，这就严重制约了许多大项目的启动。针对罗马尼亚的资源项目，我们做了充分的准备，巧妙地把世界华商节能环保产业合作联盟的资源综合利用板块，引入到罗马尼亚矿产资源污染项目、电厂矿渣污染等项目。”

## 发展 要找到战略制高点

王少宏认为，发展，必须要找到制高点，他对此进行了深刻地分析：“国内光伏电池产业通过短短的5年时间，已经成为了世界光伏电池的重要力量之一。但又在短短的几个月时间里回到5年前的水平。究其原因，第一，是这个行业的发展过于依赖国外市场。光伏产业的技术还处于不断发展中，光伏产业的转换效率也在以每年0.5%的效率在提升；第二，中国的光电市场还没有完全开放，中国大量地建设单晶硅、多



王少宏（左）拜访罗马尼亚环境部国务秘书（中）

晶硅的光伏产业，需要大量的国外市场，然而，继美国提出该行业的反倾销之后，欧盟也紧接着采取了一系列的动作，中国光伏产业在国外市场的大门被冻结，产业被严重制约、行业发生深刻的洗牌，受到了重大的冲击。”

他分析说：“未来三五年，我们可能还要面临诸如此类的问题。我国节能环保产业的部分技术已经远远超过了欧美等发达国家的水平，有的处在同一起跑线，有的需要发展和创新。但总体来讲，中国的节能环保技术，与欧美等发达国家总体还是处于同一发展水平，可能在未来的三五年会形成直接的竞争。我们有很强的竞争成本优势，但如果我们的产品销售给其他国家的话，很有可能会出现光伏产业面临的相同问题。基于这些考虑，联盟从去年起做出规划，要尽快在欧美国家建立基地。一旦我们成为欧盟的企业，不管是独资还是合资，我们就真正与欧盟发达国家的节能环保企业始终站在同一高度。因而，走出去这个问题刻不容缓。”

# 节能环保产业国际化：起步即与世界同步

（上接第十七版）

## 探寻中国的发展模式

通过不断发展和积累，我国节能环保事业非常乐观，走创新化、科技化的道路的能力在迅速提升。昔日的制造业大国正在努力进行结构调整，在高新技术、创新性技术领域不断加大投入，同时出台各种相关政策也具有较好的推动作用。中国拥有的具有自主知识产权的较多节能环保产品和装备，需要走出国门，需要国际的合作。对于中国企业来说，最好的国际合作方式，就是采用产业链集群的方式，团结一致走出

去。世界华商节能环保产业合作联盟，背负历史使命，率先在欧美为中国企业发现着陆点。

未来如何与国外的节能环保企业进行更多的合作和有序竞争，是我们展望未来时不能忽视的重要课题。从避免重蹈光伏产业的覆辙出发，我们必须意识到：要拥有先进的核心技术、拥有专利权的产品和装备，要在国外建立产业化研发、产业化、市场化基地，要带领中国节能环保产业走出国门，刻不容缓的进入发达国家和发达市场。因此，世界华商节能环保产业合作联盟选择欧洲作为重要基地，中国的节能环保产品通过欧洲基地进入发达国家，这是一个

非常有效、有利的共赢模式。我们把“中国节能谷”模式进行创新后复制到国外，把中国的节能环保技术和产品打入欧盟市场，就能使中国的节能环保产业逐渐攀登到世界的顶峰，与发达国家抗衡。

## 中国企业如何在国外发展

许多企业在走出国门时，感到没有立足之地，连怎么在国外注册公司都不知道，又何谈开拓国外市场和开展国际合作呢？面对多样化的市场需求和不对称的信息，企业难以判断经营模式和选择合作伙伴。针对上述需求，世界华商节能环保产业合作联盟

为广大中国企业搭建并提供产业园平台，这个平台同时符合了国内外的法律、环境要求，能够帮助企业解决基本的门槛问题。企业可以在我们的园区站稳脚跟后，审慎评估合作伙伴，重新选择合作模式。

欧盟国家一体化进程稳定，各国、各地市场、各国企业可以进行充分、便利地交流合作，与欧盟合作的结果，对于中国企业的产品和标准是一次提升。世界华商节能环保产业合作联盟，通过统一政策，统一模式，统一服务，带领企业走出国门，学习国外先进的节能环保技术、加强国际沟通、将国外的技术引进国内，形成集群合力，这已被证明是一种有效便捷的好方法。

## 欧盟合作之旅“路线图”

2013年3月17日上午9点15分，经过近8个小时的空中跋涉，来自中国北京、由世界华商节能环保产业合作联盟（以下简称“联盟”）主席王少宏亲自带领，一行7人的考察团抵达罗马尼亚广达国际机场，受到了中国驻罗马尼亚大使馆及罗马尼亚科研机构代表的热情接机，并于当晚接受了大使馆科技处的宴请。

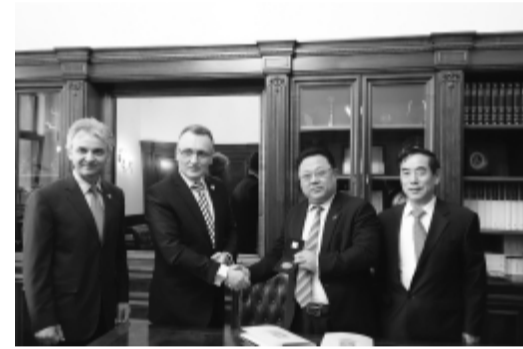
### 签约罗马尼亚某高校



与罗马尼亚某大学科技精英现场开会交流

3月18日上午，在拜访完罗马尼亚环境部国务秘书 Ms. Elena Dumitru、了解并讨论罗马尼亚政府对矿山污染的看法、节能环保理念和环境政策后，王少宏一行来到了罗马尼亚某大学，与之商讨矿山环境的改善课题，并为之成立了联合实验室。据悉，在此行之前，该实验室已经得到了科技部的关注，并将作为科技部的国际合作重点项目进行全面推进。

### 签约绿创园



与罗马尼亚某大学签订筹备绿创园以及培训项目协议

联盟的经营理念和资源平台得到了罗马尼亚政府和罗马尼亚高校的双重认可，而联合实验室的成立加深了双方的合作意向，最终促成了三方共同签订、落地布加勒斯特的绿创园项目。

### 签约罗马尼亚某权威科研机构



与罗马尼亚某科研机构签订共建联合实验室协议

3月18日下午，考察团应邀拜访了罗马尼亚某科研机构。其是罗马尼亚历史悠久的权威科研机构，有非常多的先进技术。联盟与之开展了名为“固废材料的利用和新型建材开发”的讨论，并详细探讨了联合实验室成立后的合作及课题项目申报等事项的落实工作。最终，双方达成全面的战略合作，约定分别在科研机构与中国国内成立实验室。

### 签约克拉约瓦



王少宏与克拉约瓦市长谈节能环保

克拉约瓦市有两大电力集团，负担罗马尼亚近50%的用电需求，城市历史悠久、工业配套设施齐全，联盟已成功与中节盟达成一致，在克拉约瓦市建立占地220公顷的中国节能谷，以工业为基础，加快实现入园企业的产业化落地。

### 签约罗马尼亚航空中心



与罗马尼亚民航卓越中心签署合作意向

罗马尼亚的航空业十分发达，经过数次沟通，其航空管理局、民航管理学院、国内最大的航空公司和国内成立的核心机构，多次与联盟沟通，并签订合作协议，由联盟全权负责中国与之在航空业领域的合作。