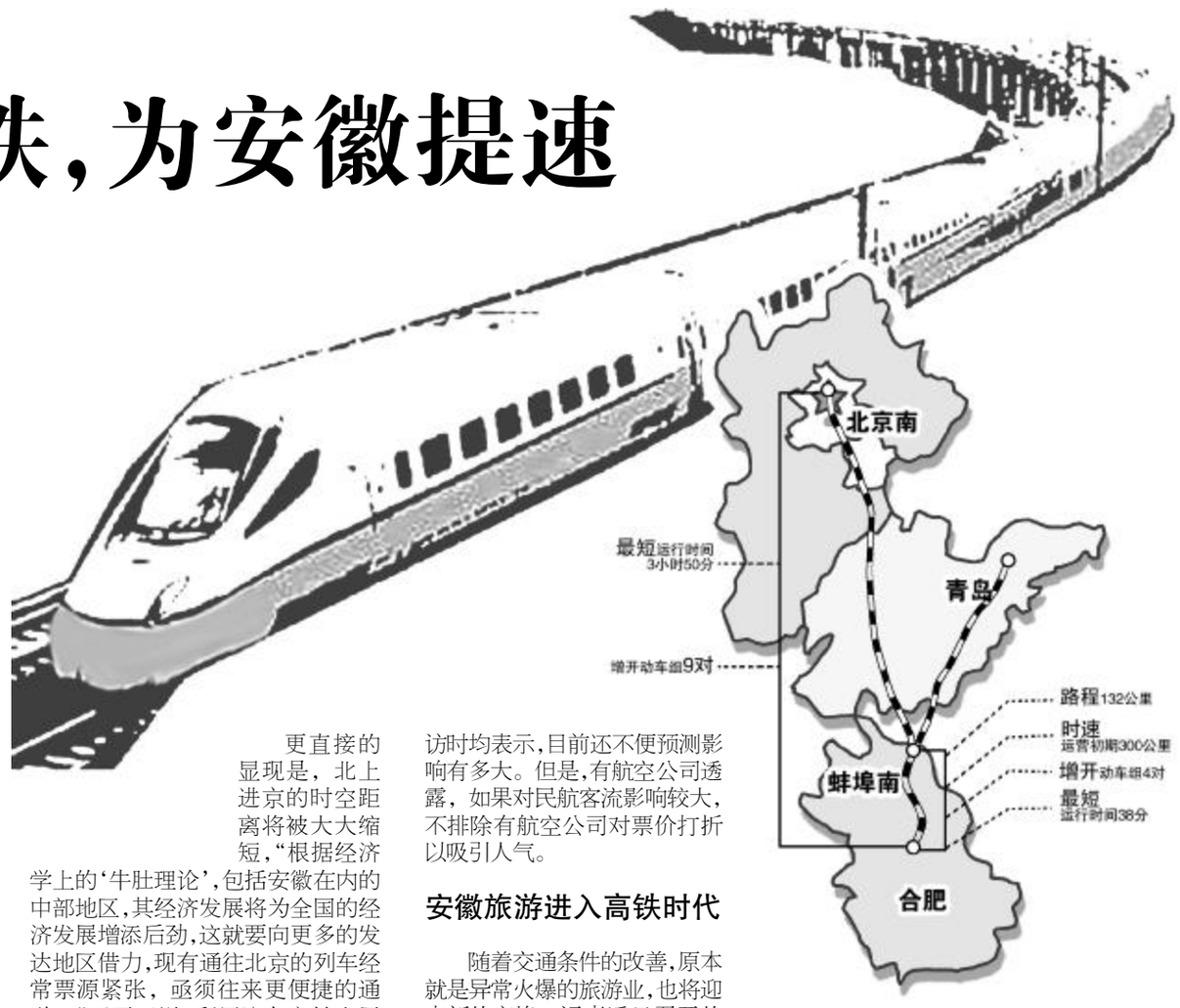
合蚌高铁,为安徽提速

本报记者 **闻笛**



2012年10月10日下午,由安徽省委宣传部牵头组织,安徽省发展改革委、上海铁路局联合召开合肥至蚌埠高速铁路开通运营新闻发布会。安徽省发展改革委张天培副主任和上海铁路局邹振辉副书记介绍了安徽铁路发展以及合蚌高铁建设、运营安排等相关情况。

根据安排,合蚌高铁于10月11日上午8:00开始,正式开始销售车票,10月16日正式开通运营,当日首发列车为8:00开行的合肥至北京南G262次。自10月17日起,按照列车时刻表正常运行,初期每日开行高速动车组列车15对。其中,合肥至北京南9对,最短运行时间由既有线旅客列车的9小时32分钟缩短至3小时50分钟;合肥至青岛2对,最短运行时间由既有线旅客列车的13小时39分钟缩短至5小时39分钟;合肥至蚌埠南4对,最短运行时间由既有线旅客列车的1小时38分钟缩短至38分钟。此外,合肥至上海虹桥站相应增开2对高速动车组列车,最短运行时间为2小时13分钟。合蚌高铁各次列车车票于10月11日8:00起正式发售。合肥至北京南的高速动车组列车票价为:二等座429元,一等座722元,特等座816元,商务座1352元。合肥至蚌埠南,二等座61元,一等座102元,特等座116元,商务座192元。

联通省会经济圈

合蚌高铁的开通像是为合肥乃至包括蚌埠、淮南在内的省会经济圈安插了一对高速发展的翅膀。依托这条高铁,人才、科技、物流、信息流都将实现省内和省外的快速流动。

此次全线贯通的高铁共有六座车站,其中蚌埠南、淮南东、水家湖、合肥北城、合肥这五座都坐落在省内,在安徽省社科院研究员王开玉看来,高铁这个载体会在区域经济中发挥串联和促进作用。合肥是合肥经济圈里的中心城市,是皖江城市带的核心城市,也是合芜蚌自主创新试验区的龙头城市,这种快速交通的基础将增强城市的辐射作用,帮助合肥成长为区域性特大城市。

作为合肥经济圈内的兄弟城市,合肥和淮南通过高铁可实现快速的无缝对接。“不仅高铁,将来城轨也要通连,交通的通达是‘同城化’的基础。”合肥与蚌埠也将因为这条快速通道走得更近:“合芜蚌将来不仅要发展成为科技建设的试验区,也将是社会建设的试验区。”王开玉研究员说,在现代社会的建设中,交通的现代化将为百姓生活提供舒适、便捷的享受,“交通的快捷将是社会现代化的重要方面。”

王开玉研究员认为,高铁一方面将促进合肥、淮南,甚至蚌埠实现同城化,另一方面也将使以合肥为核心的江淮城市群的实现更具现实性。“中心城市的发展将促进城市群的崛起,通过交通格局的完善,合肥与周边城市的互补发展将更具效应,产业辐射面也将拓宽、拓广。”

更直接的显现是,北上进京的时空距离将被大大缩短,“根据经济学上的‘牛肚理论’,包括安徽在内的中部地区,其经济发展将为全国的经济发展增添后劲,这就要向更多的发达地区借力,现有通往北京的列车经常票源紧张,亟须往来更便捷的通道。”王开玉说,利用这条高铁发展时,应结合地区实际,考虑让人流、物流优先“走”高铁。

改变居民出行方式

高铁时代的到来,改变的不仅仅是速度。合蚌客运专线即将开通,现有运输格局将被打破,市民的出行习惯也会随之发生变化。同时,高铁也将改变人们的休闲娱乐方式,约上好友在周末从合肥出发去北京旅行愈加可行。同时,高铁对于城市经济发展的推动效应,也会在无形中发挥出来。

而合蚌客运专线通车后,合肥到蚌埠的快速通道打通,现有的客运格局也将被打破。“合肥到蚌埠的高铁最快只要半小时,车次据说也不少,而票价估计跟汽车票差不多,这样一来,汽车的方便快捷优势都不存在了,影响可能比较大。”合肥汽车站负责人王文军说,从长远来看,不仅合肥与蚌埠之间的公路客运受冲击,合肥前往宿州、淮北、徐州等整个北方线的公路客运可能都会受到影响,“眼下我们也在静观其变,届时将根据实际情况调整我们的班次。”

记者了解到,目前合肥至北京的航班每天多达10班,普通航班票价为990元,即使提前一个月能买到3折的特价票,加上燃油附加费和机建费,去趟北京最低也要花费近500元;虽然飞行时间不到2小时,但出入机场所花费的时间也不少。当合蚌客运专线开通后,合肥到北京可以高铁直达,不仅省钱,可能还会节省时间。据知情人士估计,合肥到北京的高铁最低票价在300元左右;在时间上,乘动车从合肥至北京最快仅需3个多小时,最慢也不过5个多小时。这样一来,航空的优势就不再像以前那么明显了。“影响肯定是有的,但具体影响有多大现在还不好说。”多家航空公司在接受记者采访时均表示,目前还不便预测影响有多大。但是,有航空公司透露,如果对民航客流影响较大,不排除有航空公司对票价打折以吸引人气。

安徽旅游进入高铁时代

随着交通条件的改善,原本就是异常火爆的旅游业,也将迎来新的高峰。记者近日召开的“高铁自由风、京皖新干线-高铁旅游发展论坛”会上获悉。合肥已经实现了一个小时到南京,两小时到武汉、上海。10月16号,随着合蚌铁路客运专线的正式开通运营,合肥四小时内可直达北京。业内人士分析,这将带动安徽旅游全面进入高铁时代。安徽省旅游局局长胡学凡说:“高铁的飞速发展,使得全国大部分地区的游客来安徽都不会觉得路途遥远,会改变旅游产品格局,推动旅游经济的结构调整,呼唤着安徽旅游区域合作加快进程。”合蚌段作为京福铁路和京沪高铁的重要连接线,将带动安徽旅游全面进入高铁时代。安徽旅游业迎来了新的机遇。

以黄山、九华山和太平湖为重点,包括合肥市、黄山市、池州市以及宣城市部分地区的“两山一湖”旅游经济区,在安徽省旅游经济中占有重要地位,是安徽旅游业的龙头。在高铁的拉动下,“两山一湖”旅游有着极为广阔的市场空间和十分有利的发展条件。

北京交通大学教授张辉认为,作为一个旅游资源大省,安徽下一步应着力建立旅游服务体系。安徽应借此机会加大省内几大旅游中心城市的建设,特别是大力发展省份边际的城市旅游开发,避免单纯依靠门票收入的发展模式。

安徽省临泉县加快农业转型

县长郁杉到乡镇督察秋收秋种工作

梁长年

10月5日上午,安徽临泉县县委副书记、县长郁杉深入到东南片乡镇督察秋收秋种和农业结构调整工作。

郁杉一行先后来到高塘乡贾王中心村、范兴集乡刘庄中心村等地,实地查看当前秋收秋种和农业结构调整进展情况,与基层干部群众和种植大户沟通交流。当得知高塘乡贾王村延秋辣椒种植基地,是本村青年农民宋礼在乡镇政府的鼓励支持引导下,一期已流转土地500亩,全部建成温室大棚种植延秋辣椒,目前长势喜人,已挂果进入销售期,效益非常好,下一步将打造与范兴集刘庄村蔬菜种植基地相毗邻的又一千亩蔬菜基地。郁杉十分高兴,并要求镇村干部紧紧抓住农民增收这一核心,以土地流转为抓手,以特色产业基地为依托,政府引导、市场运作、规范操作,大力推进农业结构调整,加快传统农业向现代农业转变。

郁县长在督察时指出,当前全县秋收工作已陆续展开,秋种工作即将开始,当前农村各项工作任务繁重而艰巨。各乡镇及相关部门一定要突出重点,统筹兼顾,切实抓好当前各项重点工作。一是突出抓好秋收秋种工作。抓住当前晴好天气有利时机,动员群众开展抢收工作,确保秋粮颗粒归仓。秋种工作要持续开展农资打假工作,在尊重群众意愿的前提下,依法规范加快土地流转,加强统一供种、科技指导,着力调整农业生产结构,发展规模种植、养殖业,逐步形成一村一品特色优势产业。二是要突出抓好秸秆禁烧工作,积极宣传秸秆禁烧政策,引导农民做好秸秆还田和综合利用。三是要切实加强农村土地管理工作,按照全县依法整治规范农村土地管理工作会议要求,加大对肆意乱占耕地建房违法行为的巡查、控制、打击力度,做到重心下移、责任下移,坚决打赢土地整治这场硬仗。并要积极做好美好乡村建设前期准备工作,规划先行,调研论证,抓好试点,有序推进。四是要突出抓好计划生育工作。省市年终考评临近,要突出抓好信息核查、全员人口数据质量提升等重点工作,发现问题,及时整改到位,全力做好迎接省市考评工作。

资讯

上海国资经营形势好转

日前,上海市国资委召开四季度工作会议。会议透露,1—8月,全系统实现营业收入1.02万亿元,同比增长10.6%;实现利润总额619.57亿元,同比增长2.1%。对比今年上半年数据,上海国资系统经营形势正在好转。上半年,上海国资全系统累计实现营业收入7727.20亿元,同比增长10.2%;利润总额443.49亿元,同比下降6.6%。同时,国资国企改革继续推进。1—8月,完成部分企业创业板上市和非公开发行工作,资产证券化率达到35.03%。 **(付贵)**

浙江扶持新能源汽车企业

为了形成全国前列的新能源汽车产业规模,浙江将建立以企业为主体的协同创新体系,重点扶持众泰集团、吉利集团、青年集团等骨干企业加大新能源汽车技术与产品开发力度,重点发展纯电动、插电式混合动力乘用车及纯电动、混合动力公交车,逐步提高新能源汽车的比重;重点支持万向、超威、大东南等企业积极开展动力电池的研发与产业化;支持行业骨干企业加快发展电动汽车电控系统、驱动电机、电动转向、电动空调、电子制动等关键零部件的研发制造。 **(汪益品)**

江苏培育高新技术企业集群

江苏省委、省政府11日印发《关于加快企业为主体市场为导向产学研相结合技术创新体系建设的意见》。意见指出,到“十二五”末江苏将培育形成由百家创新型领军企业、千家科技型拟上市企业和万家高新技术企业组成的创新型企业集群。到2020年,江苏将建立企业主导技术创新的体制机制和比较完善的技术创新体系,培育一批创新能力、规模与品牌位居世界前列的创新型领军企业。 **(茂林)**

安徽3大产业产值欲破万亿

安徽省近日下发了《关于加快做大做强主导产业的若干意见》,对八大主导产业提出了发展意见,家电、汽车和新材料三大产业三年后产值欲破万亿大关。“到2020年,一批具有国际竞争力的龙头企业发展壮大,一批具有国际影响力的产业基地基本形成,具有国际竞争力的现代产业体系初步形成。”届时,安徽省将建成全国最大的智能家电制造基地;打造国内最大的铜精炼和精深加工基地、全国规模较大的铁基、铜基、硅基新材料产业基地,力争部分龙头企业跻身世界前五强。

(任东亮 朱冉冉)

公司

鑫韵钢铁的逆市经营

“机遇并不都是在业绩风风火火的时候才出现,下滑的时候,机遇同样也是潜藏着的,如暗物质,他的存在只是我们看不见而已。”

——宁波鑫韵钢铁有限公司总经理余建明

傅贵 清道 长年

当钢铁企业业绩普遍下滑的时期,宁波鑫韵钢铁有限公司作为一家名不见经传的小企业,竟逆势而上,生意越做越红火,不得不让人佩服总经理余建明的生意头脑。

80家大中钢企前八月亏损逾30亿元

今年钢铁企业的形势让人堪忧。

1至8月份,纳入钢协统计的重点大中型钢铁企业累计销售收入23686.09亿元,比去年同期下滑6.21%,利税431.22亿元,比去年同期下滑66.8%,利润总额-31.84亿元,同比下滑104.22%。值得注意的是,其中,8月当月钢铁行业数据“触目惊心”,当月销售收入2794.5亿元,利税0.95亿元,利润收入-41.96亿元,盈利状况下滑至年度最低点。

“种种迹象都看出,钢铁行业总体亏损的局面在不断恶化,纳入钢协统计的80户大中型钢铁企业中,8月份亏损企业数量已经过半,达到44家。” 一位中钢协权威人士说。他坦言,实际上,如果单看钢铁主业,那么企业亏损情况比这个数字还要更严重,基本上大部分钢厂都处在亏损中。销售利润率更能说明这一问题,8月份当月纳入钢协统计的重点大中型钢铁企业销售利润率为-1.5%,而1至8月累计销售利润率为-0.13%。

统计局数据也足以说明这一问题,1至8月份,全国规模以上工业企业实现利润同比下降3.1%,而钢铁行业下降67.4%,跌幅远高于工业整体水平。

河北一家大型钢铁企业负责生产的老总表示,不是赚不赚钱,这几个月谁亏得少点都偷着笑了,尽管市场上的铁矿石价格这几个月有所下滑,但是反映到钢厂生产上还需要一段时间,加上下游需求不振钢铁价格下滑,导致行业困境加剧,特别是相比较民营的中小钢厂而言,国有钢铁企业因为负担重、管理成本高、决策不够灵活的原因,亏损更为严重。正因为如此,很多钢厂都开始通过提前检修等方式进行减产。据中国钢协最新统计显示,8月纳入钢协统计范围的重点大中型钢铁企业粗钢日产量为189.36万吨,比上月减少9.65万吨。与此同时,钢铁行业的低迷导致钢铁行业固定资产投资放缓,8月份重点大中型钢铁企业完成固定资产投资为68.63亿元,同比大幅减少51.8%,1至8月份累计固定资产投资731.4亿元,同比减少15.72%。

国际钢铁协会11日表示,用于汽车制造和建筑的原材料的全球钢铁需求量明年将放缓,原因在于中国钢铁消费增长疲软,加之欧债危机的不确定性仍然存在。同时预计今年全球钢铁消费量将增长2.1%,至14.09亿吨,明年将增长3.2%至14.55亿吨。

新入行却逆市而上

“机遇并不都是在业绩风风火火的时候才出现,下滑的时候,机遇同样也是潜藏着的,如暗物质,他的存在只是我们看不见而已”。宁波鑫韵钢铁有限公司老总余建明信心满满地说。

做钢铁产业余建明是新兵,刚入道,且恰在钢铁企业业绩普遍下滑的今年才入伍的,对他的入伍许多老朋友皆不是太赞同,认为钢铁事业的政策强,波动大,风险大,水太深弄不好血本无归。

可余建明是个不信邪的人,认准的道他百折不挠,坚定地走下去,他把多年做小生意积攒起来的几百万元,加之同伴的数百万元,全部投在钢铁生意上。

在宁波,余建明做钢铁生意才入门,白手起家。但一张白纸好写最新最美的文字,好画最新最美的图画。余建明入道晚,但他虚心向这个行业的老大哥学习,船小好掉头,在今年钢铁行业业绩普遍下滑的情况下,逆市而上,竟然走出困境,生意越做越大,令同行的老大哥对他刮目相看。

鑫韵钢铁有限公司是如何规避风险,逆市而上的呢?他们的做法看上去简单,却蕴藏着大智慧。

鑫韵钢铁有限公司对今年钢铁行业的判断是较长时期是一个低迷时期,许多大企业为何越做越赔,就是钢铁价格一路走低。若是一根筋,那风险就无法规避,越做越赔,很可能血本无归。鑫韵钢铁公司英雄断腕,痛下决心,中断与所有大型钢铁企业的供货合同。因为进货就亏,进货就亏,不进不亏。但是生意还必须做,否则,坐以待毙。

余建明选择一条“旱涝保收”的路,与唐山一家钢铁公司签订了合同,不打预付款、价格随行就市,下家预先联系好,这样就将上游与下游巧妙地衔接上了,自己拿少一点利润,薄利多销。上游的货款及时付给。下游也觉得货优价廉,非常乐意与余建明做生意。

这次钢铁行业利润大滑坡却成就了余建明,由于余建明先前在钢铁这个行业里摸爬滚打,结识了诸多朋友,积攒了人脉,最重要的是在行业里赢得了好的口碑:“余建明人好”。

诚信是金。多年的行业信誉帮了余建明的大忙,在今年钢铁产业萧条的境况下,异军突起,逆市而上,为他赢得了生机,且带来了机遇。诸多大企业越亏越做,资金包袱越背越重,不得已放慢脚步,或被逼停了下来。

可余建明的鑫韵钢铁有限公司却成了“幸运儿”,利润直线上升,今年产值轻松过亿。

余建明说,“我从一个打工者一跃成为老板,产值过亿,实现了一个打工者一举实现成为亿元企业老板的梦想,实现了人生大跨越,靠的是诚信经营,踏实做人”,虽然市场经济瞬息万变,但余建明依然觉得诚信是金。沧海横流方显英雄本色,逆市成功方觉得诚信才是事业根基,为人之根本。