



欧债危机下 海外讨便宜想法不现实

■ 本报记者 王敏

上半年,我国境内投资者共对全球116个国家和地区的2163家境外企业进行了直接投资,累计实现非金融类直接投资354.2亿美元,同比增长48.2%。预计全年我国企业的境外投资还将出现较快的增长。

冰冷的数据背后是怎样的经济现实?对外投资的放量是否意味着中国企业迎来了海外抄底的好时机?为此,《中国企业报》记者分别采访了国家发改委利用外资和境外投资司司长孔令龙、中国投资有限责任公司监事长金立群和商务部对外投资和经济合作司副司长石资明。

境外投资促进产业结构调整

《中国企业报》:据商务部网站公开数据,上半年,我国境内投资者共对全球116个国家和地区的2163家境外企业进行了直接投资。其中,通过并购方式实现的直接投资118亿美元,占我国同期投资总额的33.3%。预计全年我国企业的境外投资还将出现较快的增长。该如何看待这些数据?

孔令龙:在与国家刚开始实行“走出去”相比,当前我国境外投资面临着前所未有的良好机遇,我国综合国力不断增强,国际地位和影响力也显著提升,使我国企业实施“走出去”战略,面临着大环境的逐步改善。

通过境外投资,我国企业在提高企业国际化经营水平,开拓企业发展空间的同时,也为促进我国产业结构的优化升级,加快转变经济发展方式和促进世界共同发展发挥了重要的作用。

比如在境外的资源和能源投资方面,我国企业目前正在境外获取了一定规模的油气和重要的矿产资源的权益,其中一些项目已经形成了生产能力,为适应我国工业化和现代化发展的需要,保障我国的能源资源供应安全发挥了积极的作用。

再比如在提升国内的发展水平和竞争力方面,不少企业在境外,科技资源比较密集的地区设立了研发中心,或者收购了境外高新技术和先进制造企业的股权,或者资产。在较短的时间内掌握了国际领先的技术,有效支持了国内的自主创新和产业升级。

此外在促进国内产业结构调整方面,境外投资也发挥了重要作用。比如近年来一些企业,将部分产能高、高物耗产品的生产,转移到了境外资源条件优越,环境承受能力强,将轻工、纺织、机械、家电等优质产业剩余生产能力向其他有条件的发展中国家转移,在拓展企业发展空间的同时,也促进了投资所在国的经济发展,也为促进国内产业结构调整 and 节能减排作出了贡献。同时,境外投资对企业积累国际化经营宝贵经验,促进我国和东道国共同发展也发挥了重要的作用。

比如北京四达时代公司,经过近十年在非洲发展数字电视领域投资,目前在非洲建设发射台57个,在建20个,获得了13个非洲国家运营牌照,网络覆盖人口在非洲超过一个亿,成为非洲地区最大的数字电视运营商。

到海外讨便宜的想法不现实

《中国企业报》:很多企业国际经济形势低迷的情况下竞相海外抄底,这种行为值得鼓励吗?

金立群:任何问题的两面,一般来讲在国内市场上具有竞争力的企业,在海外成功的概率就会相对大;在国内做不好,在国外要想做好也是比较困难的,不要有其他的幻想。

比如说一家企业并购了海外企业,但是一般情况下不到对方的核心技术,中国企业还是要通过自己的研发能力提高竞争力。现在国内一些大的民营企业之所以在海外发展得很快,不是它到外面拿到了核心技术,而是它在本国开发了核心技术,利用其优质的产品和服务来开拓海外市场。所以不要有这种规避国内竞争,到海外去讨便宜的想法,这种想法是不太现实的。

现在有些企业到外面占领市场,开拓海外生产基地,它们可能考虑的是国内市场似乎已经饱和,因此要开拓海外市场。这个想法有一定的道理,但是并不是绝对的真理——世界上没有真正饱和的市场,只有饱和和绝对。

比如手机,市场上手机多得是,但是苹果手机上市以后大家就抢着买,这对于其他手机来说就是饱和了,但是对于苹果手机没有饱和。过一阵子哪家企业能开发出新一代的产品,这个市场又是它的了。

很多企业走出去是想规避国内激烈的竞争,这可能不太合适。打个比方说,一个学生在国内考不上大学就到国外去念,问题真的能迎刃而解吗?如果你在国内考不上名牌大学,十之八九到了国外你也进不了名牌大学。你拿了个洋学位回来,也是下三流大学的学位不被承认。我们企业走出去一定要找到自己的位置,明白自己的优势在哪。

海外投资成本提高

《中国企业报》:全球经济低迷和欧债危机不断蔓延,会对我国企业外部投资产生什么影响?

石资明:“十二五”时期,“走出去”正处于大有可为的重要战略机遇期,但同时也面临诸多风险和挑战。一方面“走出去”面临外部发展机遇不断增多,内在条件日益完备。世界经济逐步复苏,我国企业跨国并购,获得技术、人才、品牌、营销网络等境外资产机会增加,发达国家致力于发展绿色、低碳、新能源新兴产业,发展中国家加大基础设施建设和制造业投入,有利我国企业在更高层次参与国际竞争,进行资源和价值链整合,新兴经济体实现持续较快增长,多元化和城镇化建设不断加快,与我开展经贸合作的意愿增强,我国产业优势逐步形成,企业活力和竞争力不断增强,汇率形成机制改革稳步推进,走出去的基础日益巩固。

但是另一方面“走出去”所处的外部环境日益复杂,自身也存在诸多的问题和困难。在当前金融危机和欧债危机持续蔓延的背景下,各国经济复苏基础脆弱,国际市场需求持续低迷,全球投资保护主义日渐升温,外部压力和竞争加剧,中外文化和利益冲突日益凸显,我国企业,特别是国有企业对外投资阻力加大,国际安全形势复杂,境外中资企业和人员人身安全面临的安全威胁不断加大,境外企业文化建设,社会责任及当地社会融合等成为急需解决的新任务,企业国际化人才矛盾日渐突出,市场研判和风险防范能力相对有限,融资渠道相对狭窄,同时也面临自身成本优势减弱等负面因素的影响。

尤其是欧债危机不断蔓延的情况下,欧美经济增长短期内难以快速恢复,有效需求不足,导致我企业开拓市场难度加大,利润增长空间受限,提高我国企业海外投资成本。

赴欧投资激增背后——

中国企业逐渐获得国际社会认可

■ 本报记者 张龙

在中国政府近几年持续性的鼓励下,中国企业对欧洲的投资呈爆发式增长。

“尽管面临欧债危机,但欧洲的基础还在,欧洲一些不错的企业拥有的技术、品牌、渠道优势是中国企业欠缺的。”刚刚从德国回国的一家民营机床类公司董事长詹先生告诉《中国企业报》记者。

“次贷危机和欧债危机的确大大改善了中国投资在欧洲的市场准入待遇。”商务部国际贸易经济合作研究院研究员梅新育曾公开表示。

国务院发展研究中心研究员吴庆告诉《中国企业报》记者,5至8年内,很难彻底解决欧债危机问题。

一片悲观之下,多位欧洲国家元首也来到中国游说中国企业赴欧投资。很多国家甚至把吸引投资的机构设在了中国。以瑞典为例,瑞典投资贸易促进署中国代表处成立的5年间,就从中国引进了100个投资合作项目。

詹先生就是在一次欧洲国家元首来访后,被邀请去到国外进行考察的。

欧洲吸引外资 愿望更迫切

中国国际经济交流中心信息部副部长徐洪才告诉记者,欧洲的工业化和城市化已经完成,在欧债危机的背景下,欧洲还面临着人口老龄化、出生率低等诸多问题,依靠自身很难走出欧债危机的泥潭,急需外界予以帮助,尤其是来自实体经济领域的帮助。

同时有专家表示,危机使得不少欧洲企业陷入困境,其资产定价大幅度下降,流动性紧张,从而迫使企业主动寻求外部投资者参股甚至收购控股,并显著降低了中国等外部投资者参与的成本。这回的欧洲主权债务危机第二季也必然会发生类似的作用。

詹先生到德国准备投资的一家机床公司正是由于陷入了困境,才允许外



随着内部运转和组织架构的不断成熟,中国企业正从输出产品向输出品牌、输出资本转变。本报记者 林瑞泉/摄

部投资者进入的。

詹先生之所以到德国考察,原来他之前在一国家有机床公司上班时,经历的一件事:该国有机床公司曾经在6年以前投资了一家德国机床厂,这笔投资日后给该公司带来了丰厚的利润。德国的技术也使这家国有企业脱胎换骨。

这一次,詹先生面对的是一家家族企业。该家族企业最开始对中国企业很排斥,但詹先生先后7次登门,凭借着诚意打动了这家家族企业的掌门人。这才允许詹先生进行投资,但只能处于持股地位。

“这已经足够了,凭借着该企业的技术,我的公司技术升级换代完全没有问题。”詹先生说。

此外,当地政府对于中国企业投资也非常欢迎,甚至给詹先生推荐了好几所中文学校,以方便詹先生的子女来到德国后上学的问题。

安永审计合伙人周昭媚曾表示,中

国海外投资在欧洲的投资领域集中在金融服务领域和制造、生产企业。欧洲市场无论从行业结构、企业类别和生产管理技术上看都是一个很成熟的市场。不过需要注意的是,欧洲市场上家族企业势力强大,而且以高福利著称,会增加企业投资以后的人工成本。

中国企业日渐规范 获欧洲认可

“事实上欧洲的企业还是很挑剔的,对于中国企业的投资要求,欧洲企业都会做一番细致的调查,确认该企业是正规的企业才会考虑合作事宜。”一位不愿具名的长期从事并购的律师告诉记者。

詹先生告诉记者,事实上,德国这家家族企业悄悄派人到中国调查过我的公司,发现公司运作一切都很正规,这才有了谈判的基础。

上述不愿具名的律师告诉记者,尤其是最近两年,欧洲企业明显对中国企业变得更为认可。认为中国企业在运转和组织架构等方面是比较成熟的,和中国企业合作,越来越放心。

最典型的是中国吉利汽车2010年收购瑞典沃尔沃汽车。这个消息见诸中欧报章时,业界、工会一开始都不看好,但经过这几年,在国际化团队组建、高度市场化的本土运营经验、砍价等谈判技巧等方面,吉利越来越游刃有余。

同时,中国企业也在帮助着欧洲企业进一步发展。中国投资者的介入使欧洲公司可能成功开展重组,甚至避免或至少减少就业岗位的损失。除了注资以确保企业的日常经营活动或为企业发展创造新的机会外,被中国公司全部或部分收购的欧洲企业还可能更容易地进入中国市场,因为中国公司在欧洲开展的绝大多数收购活动的目的是把新技术和产品带到中国。

趋势

企业境外投资： 政策引导与资金扶持同样重要

■ 本报记者 穆瑞

在当前全球经济形势不太乐观的情况下,国内企业境外投资成为另一个选择。

日前,财政部、商务部发布了《关于做好2012年对外经济技术合作专项资金申报工作的通知》,《通知》规定了2012年重点支持的对外经济技术合作业务包括我国企业以直接投资实施的境外研发中心项目、装备制造项目;进入境外经济贸易合作区实施的项目;境外农、林、渔、矿业合作项目;我国企业实施的特许经营类对外承包工程项目、使用中国工程技术标准的对外承包工程项目和以人民币计价的对外承包工程项目。

对比去年发布的关于对外经济技术合作专项资金申报工作的文件发现,今年重点支持的对外经济技术合作业务在之前的项目上新增了矿业。在给予贷款贴息的资金支持方面,撤销了之前规定的“同一企业当年获得的对外经济技术合作专项资金累计补助额不得超过3000万元”。

商务部国际经济战略研究院海外投资研究中心副主任梁桂宁在接受《中国企业报》记者采访时表示,对外经济技术合作除专项资金外,更应加强对企业的服务、扶持和引导。

低价入市

6月份FDI降6.9%,全年吸引外资预计持平,国内出现的生产要素成本上升、土地供应趋紧、GDP走低,国内竞争加剧,国际经济持续低迷的大背景下,企业寻找出路向外投资就成为了一个不错的选择,而我国对外企业外贸占比非常大,对外投资可以合理地绕开很多贸易保护主义的壁垒。

梁桂宁介绍说,对于企业投资来说必须要具备前瞻性,现在是不是最低点虽然不能确定,但国际上一些地区的经济危机、欧债危机等因素,现在肯定是一个相对低点,对投资并购有利一些。

据商务部公布的数据显示,今年上半年,我国境内投资者共对全球116个国家和地区的2163家境外企业进行了直接投资,累计实现非金融类直接投资354.2亿美元,同比增长48.2%。其中股本投资和其他投资282.2亿美元,占79.7%,利润再投资72亿美元,占20.3%。

今年以来,三大石油公司纷纷宣布海外并购,7月13日,四川民营企业波鸿集团又传出1.95亿美元收购全球最大汽车零部件铸造巨头威斯卡特工业集团。

此次两部委发布的政策也较去年新增了矿业,这背后其实也预示着我国经济发展程度提高,而且在当前全球经济形势不太乐观的情况下,加大对外经济技术合作业务的开拓,选择重点支持的产业也有战略上的考虑。

梁桂宁建议,国家应该加大资源回运运费方面加大力度。目前很多投资海外的企业在趋利和便利的情况下就地就近变卖获利,这种情况时有发生,这对我们相对匮乏的资源极为不利。

梁桂宁建议,国家应该加大资源回运运费方面加大力度。目前很多投资海外的企业在趋利和便利的情况下就地就近变卖获利,这种情况时有发生,这对我们相对匮乏的资源极为不利。

加强引导迫在眉睫

在当前全球经济形势不太乐观的情况下,加大对外经济技术合作业务的开拓战略是机会也是挑战。

但是记者从商务部了解到,最近三年我国对外投资投资企业超过一万家,这其中中央企业投资额占67%,但是从企业数量上中小企业、民营企业则是绝对的主力军。

梁桂宁告诉记者,这几天来电话咨询的企业明显多了起来。

东莞中小企业未现倒闭潮

(上接第一版)

此外,广州社科院研究员彭澎认为,这两次的经济危机“各有千秋”。2008年的金融危机,政府重拳出击,出台了有效的房地产刺激政策。相比之下,今年的经济危机虽然在内外销方面的确受到更为严重影响,但由于过去几年中,企业的资金链还比较稳定,因此,今年暂时没有出现企业大量倒闭的现象。

未出现“倒闭潮”

去年7月,广东东莞两大行业资深企业玩具厂“素艺”和纺织厂“定佳”突然倒闭,让当地制造业惶惶然,两家企业的倒闭引发悲观声音,并迅速在业内传出东莞制造业开始出现“倒闭潮”。不过后经调查证实,并未出现“倒闭潮”。

同样,随着近日东莞当地制造业出现经营形势低迷、员工返乡等情况,业内再次传出东莞当地企业将迎来“倒闭潮”的声音。

近日,深圳亿元级LED企业愿景光电子破产,让珠三角一带中小企业更是为之一震。据称,倒闭原因错综复杂。贷款难、融资难、三角债导致资金链条断裂、海外市场低迷等等都是重要原因。

据《新快报》报道,今年“五一”过后,市场突然就像感冒似的,消费出现急刹车,现在做鞋真的越来越困难。未来四个月将是广东鞋企的关键时刻,如果能成功熬过,则意味着大家愿意继续坚守,否则有可能出现新一轮“倒闭潮”或“出走潮”。

不过,在回答以东莞为代表的国内中小企业是否会出现“倒闭潮”的问题

时,多位业内人士并不认同,认为目前中小企业的倒闭现象属于个案,所谓“倒闭潮”的说法是站不住脚的。

在接受《中国企业报》记者采访时,东莞宏伟达电子厂销售副经理吴欣表示,目前确实有一些规模较小的企业经营困难甚至倒闭,但大规模的转移并未出现。“此外,社会上有消息说东莞将出现‘倒闭潮’,其实东莞将迎来‘倒闭潮’的判断有些过于严重了。”

采访中,东莞长安世雅电子公司的两位员工在接受《中国企业报》记者采访时说,“去年倒闭的企业,今年很少听说。”

近日,东莞市政府调研当地企业后称,“中小微”未现倒闭潮。

但是,未出现“倒闭潮”并非中小企业可以高枕无忧;宏观方面,国际国内

经济低迷仍在持续,且继续下探的可能性很大。微观方面,我国中小企业困难状况没有丝毫好转。融资困难导致的资金链断裂已有苗头。原材料价格上涨,工人工资上涨、利润下降是不争的事实。

更正

本报2012年7月24日(第4526期)第1版第5版《谁在反对减税?》一文,“国家税务总局局长肖捷”应为“国家税务总局局长肖捷”,特此更正,并向国税总局及肖捷先生、广大读者表示歉意。

本报编辑部
2012年7月31日