

中铝公司:用国际标准丈量责任

“从2010年12月起,中铝公司就开始对社会责任国际标准ISO26000进行认真学习、培训,并以ISO26000为依据来编制社会责任报告。”中铝公司改革发展中心副主任赵秀富告诉《中国企业报》记者。

■ 本报记者 张博 万斯琴

中国铝业公司(以下简称中铝公司)正在以“点石成金,造福人类”的社会责任理念,当做建设最具成长性的世界一流矿业公司的重要支柱。

事实上,中铝公司的社会责任理念已全面融入公司发展战略、生产经营和企业文化之中,在发展过程中更加注重服务服从于国家与人民的利益,更加注重回报回馈社会建设与发展,更加注重实现经济效益和社会效益和谐增长。

按照国资委和谐发展战略和中铝公司战略转型目标要求,中铝公司认真研究和推进ISO26000的应用,做了一些探索性的工作,取得了积极的进展。

对标 ISO26000

为了应对国际市场竞争的新形势、新变化,世界各国许多企业正在把社会责任纳入发展战略。

国务院国资委为中央企业制定的五大战略中就有和谐发展战略,要求中央企业要立足战略高度认识、部署和推进社会责任实践,为实现“做强做优、世界一流”目标提供支撑。

“从2010年12月起,中铝公司就开始对社会责任国际标准ISO26000进行认真学习、培训,并以ISO26000为依据来编制社会责任报告。”中铝公司改革发展中心副主任赵秀富告诉《中国企业报》记者。

国际竞争形式从产品竞争衍生到技术竞争,最后衍生到人才竞争。但社会责任国际标准ISO26000发布后,人权、劳工实践、环保等因素也成为国际竞争的筹码。

据悉,社会责任国际标准ISO26000把社会责任的内容界定为七大核心议题,分别是组织治理、人权、劳工实践、公平运营、消费者、环境、社区参与和发展。

赵秀富说,“中铝公司对这七项核心议题以及分条款进行了仔细分析,发现ISO26000的要求与公司已有的管理规定并无冲突,非但没有矛

盾,而且还有着很高的吻合度,ISO26000的要求基本体现了企业管理的要求。”

中铝公司将社会责任事业纳入战略体系,写进了公司“十二五”发展规划和实施方案,把“模范履行社会责任、争当优秀企业公民”列为公司的五项发展原则之一,形成了“点石成金,造福人类”的社会责任核心理念,并提出了打造“诚信中铝、责任中铝、科技中铝、绿色中铝、和谐中铝”的目标要求。

与此同时,与之相配套的《中铝公司社会责任三年规划》也在制定之中。

责任价值样板

社会责任重在实践。中铝公司将道德、社会、环境健康和安全的有关要求,融入采购供应、物流配送合同和协议中,打造责任供应链。公司不仅自身模范履责,还带动供应商共同履责,通过对供应商的产品质量、价格、合同履约率、实力进行评价,对供应商实施分级管理,并在采购时优先选择社会责任感的供应商。

公司坚持“和谐友好、稳固合作、诚信公平、共同发展”的采购理念,与各类供应商建立良好的沟通交流机制。

在人权方面,把农民工当兄弟,与分包商共发展。中铝公司所属第六冶金建设公司是从事工程施工总承包业务的建筑安装企业,约有从业人员2.4万名,其中农民工、临时性用工约2.1万人。六冶公司提出了“把农民工当兄弟、与分包商共发展”的经营理念,做到“两个保障”:一是保障农民工工资及时发放不拖欠,列入各单位的绩效考核指标。二是分包方保障责任履行不脱位。

云铜集团作为中铝公司旗下企业,始终重视构建和谐企业劳动关系,在发展过程中始终关注企业困难群体和弱势群体,努力保障他们的生活质量,以此促进企业可持续发展和支撑和谐社会建设。云铜集团实施了



华泽铝电公司员工对成型混捏机进行维护 李海英/摄

“不让一个云铜职工生活在社会最低保障线下,不让一个云铜职工因生活贫困看不起病,不让一个云铜职工子女因家庭困难上不起学,不让云铜出现一户零就业家庭”的“四不让”工程。云南省委副书记、代省长李纪恒到云铜调研时,特别称赞云铜集团“四不让工程”体现了企业的社会责任感。

同时,中铝公司在海外开发中努力践行“点石成金,造福人类”的承诺,积极为项目所在社区的经济进步

和居民生活水平提高做贡献。在秘鲁铜矿项目规划建设中,中铝公司主动承担社会责任,投资建设污水处理厂,确保了在资源开发的同时,最大限度地惠泽当地社区和原住民。

赵秀富表示,今后,中铝公司将继续恪守“点石成金,造福人类”的承诺,探索和建立更多的社区参与和发展的路径,积极履行中央企业社会责任,用打造最具成长性的世界一流矿业公司的发展成果,为国民经济和社会发展做出更大的贡献。

中国石化和西布尔公司签署合作协议

■ 刘姗 本报记者 陈玮英 丁国明

6月5日,中国石油化工股份有限公司(中国石化)总裁王天普与俄罗斯西布尔控股股份公司CEO德米特里·科诺夫在俄罗斯总统普京访华期间签署合作协议。

中国石化和西布尔公司将在中国上海设立一家合资公司,该协议是为这一合资公司生产丁腈橡胶和异戊橡胶两个合作项目设定了框架结构。

协议约定,合资公司将采用西布尔公司的专利技术,丁腈橡胶和异戊

橡胶装置规模产能预计均为5万吨/年,将根据可行性研究结果最终确定。该合作分两个阶段开展,首先进行丁腈橡胶项目,然后开展异戊橡胶项目。

目前,丁腈橡胶项目的可行性研究工作已经完成,并将于近期上报地方管理部门。异戊橡胶的可行性研究工作也将启动。

早在今年4月28日,双方就曾签署过关于在俄罗斯克拉斯诺雅尔斯克市设立丁腈橡胶合资公司的框架协议。该合资公司设立后,将现有丁腈橡胶装置由4.1万吨/年扩建至5.6

万吨/年。

据了解,俄罗斯西布尔控股股份公司是俄罗斯、独联体乃至中欧和东欧范围内最大的综合性石化企业。西布尔从俄罗斯主要的油气公司采购石油伴生气和液烃原料,并将其加工成能源产品,包括液化烃类和石脑油进一步加工成各种石化产品,包括基础聚合物、合成橡胶、塑料、中间体等有机合成制品和化工产品。

双方合作的丁腈橡胶因耐油性极强的物理机械性能,被广泛用于汽车、航空航天、石油开采、石化、纺织、

电线电缆、印刷和食品包装等领域。2009年进口量为11.12万吨,比2008年增长12.89%,增长迅速。因此,该项目的建设不仅可以减少丁腈橡胶这一战略物资对外依赖度,同时对提升我国橡胶行业的竞争力、降低巨额外汇的支出具有重要意义。

异戊橡胶有“合成天然橡胶”之称,广泛应用于制造轮胎和其他橡胶制品,是天然橡胶的主要替代品。目前我国已成为世界上最大的天然橡胶消费国和进口国,该项目的建设可使资源供应立足国内,有效地降低我国天然橡胶的进口量。

(上接 G03 版)

国企不能当换了马甲的“煤老板”

《中国企业报》:煤老板消失,有人便担心国企是换了马甲的煤老板。

李锦:在我们看来,应该离开历史舞台的并非“煤老板”这个词,也不是“煤老板”这个群体,而是这个群体创造出的特有的“煤老板方式”。只有让“煤老板方式”隐退才能算是亡羊补牢,为时未晚。而恰恰是在这一点上,人们对国有企业充满期待,同时也抱有隐忧。

属于国家所有的自然资源曾向市场开放,现在出现一些问题,如何以历史的眼光、经得起检验的举措改善治理,管当前,也管长远,这是公共管理将长期面临的问题。

这时候人们提出煤老板退出了,国企不过是另一个换了马甲的煤老板的说法。

确实,人们谴责了黑心小煤窑,但并没有要求用一个国企独大的市场来代替它。这样不单煤老板原有问题解决不了,国企自身的问题依然存在,比如国企大锅饭、管理效率低下、又处于垄断地位,可以想象,一个垄断霸道,随便涨价,比煤老板危害更大的垄断“煤老虎”将出现在消费者面前。再一个问题,

你国企也不能搞垄断,下一步便是国企之间在煤炭行业的竞争,形成竞争的格局。

这样就为山西国企提出了一个任务,就是保增长,调结构,转方式,走可持续发展之路。同时,构筑一个有序竞争的煤炭市场。

山西省煤炭国企兼并重组成为全国范本

《中国企业报》:三年过去了,山西煤炭业兼并重组做得怎样?

李锦:山西省煤炭业兼并重组或许将成为全国范本。他们的做法是提高进入门槛,兼并重组,公私并存。高门槛在一定程度上把小煤矿挡在门外,让有实力、产业水平高的优质企业获得更大的发展空间。整合初期保留的1053处矿井中,国有办矿占19%,民营办矿占28%,以股份制为主要形式的混合所有制企业办矿占53%,而事实上所谓国营,也不是完全意义上的国有独资,而是国有控股,股权早已多元化了。这样,山西省将形成以股份制企业为主要形式,国有、民营并存的办矿格局。民营企业作为接管主体的比例高达30%。“三分天下有其一”。这并不是国进民退,从性质上说是国进民进,是混合所有制当家。

《中国企业报》:最近,山西省制定出台了五个煤炭行业新标准,标准进一步提高煤炭行业的准入门

槛。

李锦:这五个标准分别是《煤矿办矿企业标准》、《煤矿建设施工管理标准》、《煤矿管理标准》、《煤矿建设标准》和《煤矿现代化矿井标准》。出台《山西省煤矿办矿企业标准》重点是严格准入标准和实施淘汰机制,鼓励企业做实、做大、做强。

通过重组整合,山西省煤矿平均单井规模达到了100万吨以上,山西省煤矿进入了一个大矿发展时代,煤矿现代化矿井标准的出台对煤炭资源勘探、开采、安全提供保障。可以这样认为,通过重组整合,山西省煤矿“多、小、散、低”的产业格局已经发生根本性转变,山西省煤炭工业发生了质的变化,进入了一个全新的发展阶段。具体说来:

一是产业水平明显提升。矿井数由2008年年底的2600座压减到1053座,70%的矿井规模达到90万吨/年以上,30万吨/年以下的小煤矿将全部淘汰,平均单井规模由30万吨/年提升到100万吨/年以上,保留矿井将全部实现机械化开采。

二是产业集中度明显提高。办矿主体由2200多家减少到130多家,形成了4个年产生产力亿吨级和3个5000万吨级以上的煤矿企业。

三是办矿机制明显优化。形成了以股份制为主要形式,国有、民营并存的以现代企业制度运行的办矿格局。

四是安全保障能力明显增强。安

全保障能力大幅提高。事故起数、死亡人数大幅下降。

五是可持续发展能力明显增强。六是行业贡献率继续提高。这几年,山西省煤炭销售收入增长2倍多;煤炭工业增加值比2005年增长2.5倍;全年利税增长2倍。

《中国企业报》:“山西煤炭资源整合”成了中国能源界的大事件,对全国有什么作用?

李锦:山西的整改经验开始向全国推广。河北、内蒙古、山东、河南等产煤大省陆续到山西“取经”,可以这样说,如果把山西的煤炭资源开发比作一艘巨船的话,那么,这艘船曾被“坚冰”所困,进退维谷。此次山西煤炭资源重组整合,无疑是一次“破冰”之旅,为这艘巨船扬帆远航基本上扫清了障碍。

山西省煤矿企业兼并重组的整合成了山西省加快转变经济发展方式的先导,也是国有企业在能源行业转变经济发展方式的样本。对有些关系国家重要能源的行业,不是一下子放开,怎样放开,山西有很大教训,后来也创造了经验。对于国有企业与民营企业怎样共同存在,既有经验,也有教训。我们认为,千万不能把民资排斥在外,怎样选择一个好方法吸引民资进入煤炭行业,还需要做很好的探讨。不过,千万不能再重复“煤老板现象”了。希望山西煤老板成为一个历史概念,不能再回来了。

央企媒体联播

齐鲁石化污水排放连续588天达标

“六·五”世界环境日前夕,齐鲁石化被淄博市市政府评为“减排突出贡献企业”。环保部门公布的最新数字显示,5年来,该公司工业废水减排超过30%,COD(化学需氧量)减排58.6%。

齐鲁石化所在的小清河流域,是山东省环保检测治理的重点区域。从2010年6月开始,齐鲁石化污水排放开始执行COD每升低于60毫克、氨氮每升低于6毫克的标准。“这是目前国内炼化企业最严格的排污标准,完全可以满足鱼类的正常生长要求。”齐鲁石化给排水厂负责污水治理的工程师刘福利自豪地说。

该公司乙烯污水处理装置日处理污水5.2万吨,除了处理自己企业产生的工业废水外,还承担着周边51套地方化工装置的污水处理任务,来水复杂、水质差、盐度高,处理难度大。来源:《中国石化报》

中国电信与一汽签订战略合作协议

2012年2月25日,中国电信集团公司与吉林省政府、中国第一汽车集团公司分别签署了《吉林省重点信息化项目合作推进协议》和《中国一汽集团公司与中国电信集团公司战略合作框架协议》。

此次签署的相关协议包括中国电信东北呼叫中心及产业基地、汽车车载信息服务、基于3G的农村综合信息服务三大主题项目,七个延伸项目涉及区县电子政务、“数字企业”、移动视频应急救援、“五有一创”综合信息服务、食品药品监管综合信息平台、“税务e通”、“智慧矿山”信息服务等领域,具有政策支持力度合作范围广、可操作性强、对接准、项目实等特点。中国电信与吉林省合作协议的签署,将进一步推进吉林省信息化进程,为吉林省经济发展注入新动力。来源:《电信e家》

华侨城蝉联“全国文化企业三十强”

近日,由中共中央宣传部和国家科技部组织召开的“文化与科技融合座谈会”在深圳举行。

座谈会,光明日报社和经济日报社发布了第四届“文化企业30强”名单,深圳华侨城股份有限公司再次入选。中共中央政治局委员、书记处书记、中宣部部长刘云山等为获奖企业代表颁发了奖牌。刘云山在会上强调,推进文化与科技融合是中央作出的重大部署,是贯彻党的十七届六中全会精神的重要举措,要主动适应当代科技发展的新趋势,加快高新技术的研发应用,提升我国文化发展的科技含量,更好地用先进技术和传播先进文化,推动社会主义文化大发展大繁荣。来源:《华侨城》杂志

中国南车获“节能中国十大贡献单位”

2012年5月23日,2012第三届节能中国推介活动发布仪式与第十五届科博会中国能源战略高层论坛在北京国际会议中心同期举行。中国南车荣获第三届节能中国十大贡献单位名称。

第三届节能中国推介活动以“节能减排,榜样中国”为主题,活动自启动以来,中国南车踊跃参与,积极申报。一方面以主导产业为牵引,着力发展高效能、低能耗的轨道交通运输装备。利用铁路发展高速、重载的机遇,大力研制车体轻、能耗低、智能化程度高、低碳环保的节能环保型产品;同时注重新型绿色能源的开发和利用,先后开发了风电、新能源汽车等节能环保新兴产业,为社会提供清洁环保的可再生能源。另一方面,加快高耗能、高污染项目技术改造,推动污染治理和总量削减,不断为建设资源节约型和环境友好型社会做出贡献。来源:《看南车》

蒋洁敏拜会土总统别尔德穆哈梅多夫

6月7日,中国石油集团董事长蒋洁敏在北京拜会了土库曼斯坦总统别尔德穆哈梅多夫,就做好现有项目和进一步扩大合作规模进行会谈。

别尔德穆哈梅多夫总统高度评价中土油气合作,对中国石油在土库曼斯坦的项目执行情况表示满意。蒋洁敏代表中国石油向别尔德穆哈梅多夫总统表示衷心感谢。他说,双方能源合作得到了总统阁下和土库曼斯坦政府各部门的关心与支持,勘探开发和工程服务等项目顺利推进。中国石油将根据两国领导人所做出的历史性和战略性决策,继续执行好现有项目,并不断扩大合作规模,为中土经贸合作和两国人民的友谊做出应有贡献。来源:《中国石油报》

魏家福出席首届京交会

5月28日,首届中国(北京)国际服务贸易交易会(以下简称“京交会”)在国家会议中心拉开大幕。中国服务贸易协会会长、中远集团董事长魏家福出席了京交会开幕式及多场高层论坛并演讲。中远集团作为《财富》世界500强企业的央企代表也在跨国公司展区设立了展台,集中展示了近年来中远集团在远洋航运、物流码头、修造船及海工领域提升自主创新能力所取得的一系列成就。

魏家福董事长在论坛上指出,随着全球经济一体化进程的加快,服务贸易的发展将成为推动经济发展的新动力。在当前世界经济存在不确定因素的情况下,服务贸易无疑成为各国发展的新增长点。他希望各国进一步开放服务贸易市场,全方位开展服务贸易各个领域的合作,共同推动全球服务贸易发展。来源:《中国远洋报》

开滦财务公司运转4个月成效初显

开滦集团财务有限责任公司自今年一月份正式运转以来,在为成员企业提供良好的金融服务的同时,有效提高了企业资金使用效率,并实现了资金增值,今年前四个月,公司实现利润2000多万元。

开滦集团财务有限责任公司是经国家银监会批准成立的非银行金融机构,主要为开滦集团成员企业提供金融服务。近年来,开滦集团积极推进转型发展和跨越式发展,企业规模迅速壮大,而且多区域布局、外埠单位越来越多,现金流量越来越大。面对集团的新形势,开滦财务公司以提高企业资金使用效率、提高资金管控能力为目标,积极谋划资金集中途径,推进集团公司跨区域资金集中,资金集中规模稳步扩大,集中度大幅度提升,目前已近50%。

为了给成员单位提供安全快捷的结算服务,财务公司逐步完成了工、建、中、农四大行银企直联系统上线运行,资金结算系统具备了多银行支付结算功能,实现跨行支付全程不落地,减少资金在途占用,节约了结算时间,提高了资金结算效率。

财务公司通过查询统计、调研分析,逐步摸索出全集团资金流动规律,实现了对全集团资金的统一调度、合理配置,在将活期备付资金保持在较低水平并保证正常支付前提下,积极开发理财渠道和产品,开展同业理财,实现了资金增值。(李晓辉 李先兵)