

河北满城强行整合采石业引发争议

■ 本报记者 郝帅

一纸政府文件，将河北省满城县采石行业绝大部分企业打入“冷宫”。

满城县石渣加工行业发达，是建材市场中重要的石渣产地。据业内人士介绍，满城县出产的石渣要占整个华北市场一半以上。目前，该县很多从事石渣加工行业的采石场已经“被停产”。

2011年12月26日，记者走访满城石渣加工行业时，满城一家采石场负责人赵先生告诉《中国企业报》记者：“2011年4月29日，整个石料加工行业被满城县政府以拉闸停电的手段强制关停，并且当时未得到相关部门的任何说法。”

“让人不能接受的是，我的企业证照齐全，并没有在安全等任何方面出现问题，而且所有政府要求缴纳的款项我都交齐了。凭什么关我的企业？”赵先生有些激动地表示。

突遭关停 采石企业被分档别类

在已经停产数月的采石场，赵先生告诉记者：“4月29日关我们这些企业时没有任何说法，就是拉闸停电，统统关停。”

随后，赵先生向记者出示了一份由满城县人民政府办公室所下达，编号为满政办(2011)79号的满城县人民政府办公室关于印发《满城县矿山企业综合整治实施方案》的通知。该通知后所附的《满城县矿山企业综合整治实施方案》中明确表示，“……确保全县所有矿山企业2016年6月底前全部退出……”

该《方案》中对满城县境内各种情况的矿山企业做了详细规定。按照采矿许可证期限、距离国家重点工程的远近以及满城县政府所规划区域等条件将满城县境内的采石场分为了三大类。

《方案》中规定，“规划区外采矿许可证到期的矿山企业依法立即关闭。”

《方案》中还规定，“按照《河北省矿产资源总体规划实施办法》(冀国土资发[2010]39号)有关要求，规划区外、国省干道及国家重

点工程两次1000米以内的矿山企业依法限期全部关闭，并依据采矿许可证期限分类施治……

《方案》中规定，“规划区外、国省干道及国家重点工程两侧1000米以外、采矿许可证未到期的矿山企业，也依法按采矿许可证期限分类施治。(1)采矿许可证2012年内到期的企业，不允许搬迁至规划区，采矿许可证也不再延续，到期后全部关闭；(2)采矿许可证2013年1月以后到期的企业，允许到规划区参与新设采矿点竞标，按照‘招、拍、挂’方式取得采矿权，采矿许可证到期后可延续一次，最多延续两年。竞标成功的，原采矿许可证转移到新设采矿点，原企业立即关闭拆除。不愿搬迁到规划区的，视为自动放弃，2012年底前依法关闭。未竞标成功的，采矿许可证不再延续，到2013年底，无论采矿许可证是否到期，都将要按相关政策关闭。”

取舍两难 开工比不开工赔钱

钱先生是满城县采石行业的“老人”了，其采石场也在4月29日被关停。他向记者表示，“7月中旬，有消息说可以在验收之后继续开工。但是整个验收下来要交很多的费用。如果按照政府要求去做，就算开工，就连验收需要交的钱也挣不回来。

钱先生提到的验收在该《方案》中亦有明确体现，“不属于采矿许可证到期和立即关闭的矿山企业，提出复工验收申请，填写验收表。按规定足额缴纳各种税费，并经相关部门验收合格后，可于2011年7月15日后复工生产。未经验收或验收不合格、私自开工生产的，实行‘一次查死灭亡制’，县政府坚决予以取缔。”

钱先生向记者表示，“整个验收程序需要经过11个部门，并且这些部门大都收费，虽然根据企业的规模和储量有一定的区别，但最少的企业也需要交纳80万元。这些钱在政府允许我们生产的期限内是不可能赚回来的。”

“我的企业属于规划区外、离国家重点工程1000米以外，采矿许可证2013年1月以后到期。按照政府

的规定，我如果想继续从事这个行业的话需要重新在政府规定的区域内重新竞标。”钱先生向记者介绍。

“我的采矿许可证2013年1月到期。以现在的石渣价格 and 市场需求，就算能延续2年，也基本上仅仅能把验收所需缴纳的钱挣回来。但不要忘记，我开工的前提是要搬迁至规划区内并且将采矿证重新招、拍、挂的。先不说能不能顺利将采矿许可证办下来，就是办下来，从以往的经验来看都需要很长的时间。再加上搬迁厂子的钱，可以说肯定会赔钱。”钱先生表示。

钱先生无奈地说，“开工就会赔钱，维持现状不开工最多就是不挣钱。但采石场是我们这些人赖以生存的饭碗，真的就这么关掉，不但设备没了，之前交纳的各项管理、资源等费用也都打了水漂。赔不起啊。”

而相对于钱先生，赵先生的采石场处境更加尴尬，“我其他条件都跟老钱一样，但是我的采矿许可证2012年12月就到期了。按照规定，我不能再续。如果交钱验收的话我赔的更厉害。”

各执一词 企业不满政府说法

记者在随后的走访中对满城县政府所颁布文件中划分的各类采石场进行了随机采访，其中绝大多数处于关停状态。记者发现，跟上述采石场有类似遭遇的企业很多。而企业负责人们则因为“交钱开工赔钱，放弃又太可惜”，大多数都在采取观望态度。据记者了解，在满城投资一个采石场仅机器一项就起码要100余万元。而很多采石场又是多家凑钱才开起来的。并且有企业主向记者反映，《方案》是在4月29日关停企业后才出的，同时规划区也是后划的。而满城县人民政府办公室关于印发《满城县矿山企业综合整治实施方案》的通知落款时间为2011年7月11日。确实比企业主众口一词的关停时间4月29日要晚2月有余。

2011年12月27日，满城县政府法制办主任冯柱人在接受记者采访时表示，“此次对满城县采石场的整治是政府对资源的一次整合。”

“首先，发展不能以破坏环境为



满城一家采石场负责人赵先生告诉《中国企业报》记者：“2011年4月29日，整个石料加工行业被满城县政府以拉闸停电的手段强制关停，并且当时未得到相关部门的任何说法。”

本报记者 郝帅/摄

代价。采石行业的污染很厉害。所以政府才会有步骤的将其关闭。”冯柱人说。

“其次，现在满城县采石行业的特点是小企业多，资源整合不合理。政府就是要通过整合，合并现有的小企业减少该行业的从业企业数量。同时由政府统一规划开采区，这样才能做到合理开发。”冯柱人表示。

冯柱人坦言，“本次对采石场的整合并不是行政性关闭，而是要通过政策手段让小企业主动退出，最终达到整个矿山企业于2016年6月底前全部退出的目标。”

对于先关停而后出《方案》，冯柱人表示，“如果细抠，仅从环保一项上就没有一家采石企业一点问题都没有，所以关停他们是有所依据的。”

而对于上述采石场负责人所描述的“开工比不开工赔钱”。冯柱人则非常肯定地表示这种情况不存在。“现在石渣一方就能卖到60元；除去成本，一方就能挣到30—40元。就是小的石渣厂一天产量也在

2000方左右。没多久就会把钱挣回来。肯定不存在亏钱一说。如果亏欠，怎么会有企业来验收呢？”

2012年1月13日，冯柱人再次接受记者采访时表示，“已经有10家左右的企业的企业通过了验收，政府正在组织有招拍挂资格的企业进行竞标，能竞到标的可以重新颁发采矿许可证，而没有竞到标的企业政府会将其关闭。”

而关于竞标的时间，冯柱人表示，“应该在春节后进行，现在报名的企业已经有26家。”

而对于冯柱人的说法，记者从企业方面得到了完全不同的声音。一位不愿意透露姓名的采石场负责人向记者表示，“如果一方石渣能卖60元，我肯定立刻去交钱验收。但是哪有这种好事儿呢？现在的石渣最多能卖到20多块钱一方。60元钱一方是天方夜谭。”

赵先生则向记者表示，“60元一方的情况不是没出现过，但那是在2008年奥运会期间。当时所有的采石场都不让开工，而且当时的建筑业很火，所以石渣就变成了奇货可

居。当时的采石场有时1天就能涨五六次价，这才抬到了那个价钱。这个价钱没几天就落下来了，并且在可预见的将来应该不会出现。而且小的采石场一天出不了2000方石渣，能达到一半就不错了。”

而对于冯柱人所说的已有7家企业缴费并通过验收一事，有相关企业负责人向记者表示，“确实有7家缴纳费用并通过了验收，但是他们都是处于政府所划的规划区内，并且采矿许可证时效较长，在政府规定的时间内能做到不亏，所以才去验收的。”

而对于以后的发展，2012年1月13日，满城县采石行业相关从业人员向记者表示，“都是土里刨食的人啊，干这个不容易。大家基本上都在观望，能继续干最好。要是真不能干了也一定要给我们一个说法，否则不会放弃。整合资源可以，但是要根据企业的具体情况来做，急功近利的话会有一批企业死掉。”

(应采访对象要求，文中赵先生、钱先生、孙姓采石场负责人均为化名)

资讯

汽车

2011 年度十大汽车新闻评选揭晓

2011年1月11日，由新浪汽车主办、江淮汽车协办、全国200多家媒体参与的“瑞风Ⅱ和畅杯”2011年度十大汽车新闻评选揭晓。本次评选除了公布2011年度汽车行业十大新闻以外，加入了新浪微博的评说环节，让更多的网友参与到活动中来。2011年度十大汽车新闻评选活动秉承了前九届评选所具有的广泛参与性、公开性和公益性。旨在从公众和专业的角度，对每年汽车市场进行全面总结，同时也为研究中国汽车行业走势的专家和关心中国汽车产业发展的各界朋友提供一个交流的机会和平台。

北汽打造“精品化”自主品牌

当萨博汽车以破产而剧终时，大家的目光终于落在了收购萨博核心技术的北汽身上。北汽汽车在收购萨博两年后，基本完成了对萨博技术的消化吸收工作。尽管手握萨博核心技术，但北汽汽车首款中高端自主轿车要想赢得消费者“芳心”，还必须要在外观时尚化、内饰品质化方面下足工夫。北汽汽车为打造自主品牌的“精品化”，已在全球汽车设计之都意大利都灵成立了造型办公室。北汽汽车似乎错过了中国汽车市场所谓的黄金时期，但其对于每款车的审慎态度和对于高品质的不懈追求，也让我们看到了其打造高端自主的决心。

现代汽车发布“现代至尊保障服务”

2012年1月11日，现代汽车(中国)整车销售本部于北京召开新闻发布会，针对旗下两款高端进口车雅科仕(EQUUS)、劳恩斯(ROHENS)发布了为中国市场量身定制的“现代至尊保障服务”。此项服务工程，将全面增值消费者对现代汽车的品牌体验，现代汽车将致力于为客户带来前所未享、始终如一的高端增值服务。现代汽车发布的服务工程着眼于为消费者提供全面的增值体验，从与消费者接触的第一步开始，给车主带来更加贴心、更加落地、更加为车主考虑的增值感受。

华泰宝利格重新定义豪华 SUV

华泰国内首款BUV宝利格是一款豪华商务SUV车型。从乘坐的舒适性来说，BUV宝利格可与高级轿车相媲美，同时兼顾SUV的大空间、多功能、高科技等优势；从使用经济性来说，宝利格同样讲究低使用成本，不仅维修成本低，油耗也比其他SUV更节省。消费者欧小姐承认，这个品牌对她来说有点陌生，最初主要是想换一辆有档次有品位的SUV。她一直期盼拥有一辆SUV，所以才迫不及待地在广州车展与这款豪华商务SUV宝利格进行了亲密接触。

华泰汽车掐准车船税黄金分割点

华泰汽车“快、准、狠”地掐准了车船税黄金分割点，凭借“T动力+柴油车”已经成为中级SUV市场的先行者。在华泰汽车旗下多款车型使用的1.8T“卡瓦奇”发动机，这款高性能全铝合金中冷涡轮增压发动机，采用了革新性的HON-EYWELL超高压TCL-Tech涡轮增压技术，不仅解决了传统涡轮增压发动机的涡轮滞后问题，实现了与普通自然吸气发动机相同的动力响应灵敏度。

吴松荣膺“广东十大经济风云人物”

广汽乘用车公司总经理吴松荣膺“2011年广东十大经济风云人物”。评委会认为，从汽车行业的门外汉到广汽乘用车的掌舵者，吴松在短短四年时间内，带领一支全新的队伍，只用28亿元就打造了国际先进水平的汽车工厂，创造了传祺的“传奇”，粉碎了长期以来自主品牌无法比肩合资品牌品质的魔咒。更为重要的是，广汽传祺为目前国家倡导的民族汽车工业“自主创新”提供了一个可供借鉴的成功案例，走出了“引进、消化、吸收、创新”的自主创新全新路径。

公司

大众点评发布北京消费报告

日前，国内领先的城市生活消费指南网站大众点评网发布了2011年度城市生活消费报告。报告通过对北京、上海、广州等全国23个大中型城市消费者在生活消费报告。通过点评的热门商户、电子优惠券下载、购买团购等方面数据的分析，解读各城市的消费者在餐饮、购物、休闲娱乐、生活服务等各类生活领域的消费行为、热点及趋势。据《北京市城市生活消费报告》数据表明，北京市民消费也开始精打细算，市民对电子优惠券和团购券的使用持续升温，2011年全年，北京市民通过大众点评团购节省的金额达2.84亿元人民币。

丝蓓绮奢耀三大系列产品上市

已经进入中国市场30年的资生堂公司日前推出丝蓓绮奢耀三大系列共18款洗护发新品，并邀请蜚原友里、水原希子、乐基儿、叶熙祺四位中日两地当红明星加盟代言。据资生堂(中国)投资有限公司总经理鎌田正志介绍，中国已经成为资生堂最重要的海外市场。本次上市的丝蓓绮三大系列产品承袭了高品质品牌理念及以现代萃取科技进行高度提纯而成的美发臻宝成分——高纯度山茶花精油，不仅进一步满足了中国女性的使用需求，同时实现了贴心价格。

佳能提供高速高质打印体验

2011年，整个大幅面打印机市场形势严峻，佳能却逆市而上，频出佳绩。日前，佳能(中国)有限公司大幅面打印机产品本部总经理和地润一认为，佳能拥有全系列大幅面产品，为CAD、GIS和GA等领域提供专业实用的解决方案。具有高速输出、高精度、耗墨量少及专业的色彩管理体系等优势。另外，佳能还注重环保理念，产品最多减少30%的二氧化碳排放量。佳能所做的就是不断完善产品布局，为更多的用户服务。

益智源呵护婴幼儿健康成长

据了解，澳洲奶粉品牌“益智源”奶粉进入国内高端奶粉市场不久，就因健康安全品质特征得到消费者的青睐，成为家长心中“放心奶粉”的最佳选择。值得一提的是，益智源在国内两次奶粉行业盛会上分别获得了“最佳新锐奖”以及“最受消费者关注的新品牌”称号。与此同时，益智源奶粉近似药品级别的生产工艺，实现了无菌生产，而且益智源奶粉品牌绝对不在国内(异地)分装，是100%由澳大利亚原装原罐进口的奶粉。

中国联通发布八款系列新品

中国联通日前举办了“新定义千元智能机4.0系列新品发布会暨合作伙伴答谢会”，发布了第一批4.0英寸大屏、CPU最高主频达到1GHz的新定义千元智能手机。中国联通常小兵董事长、陆益民总经理、李刚副总经理、邵广禄副总经理出席了发布会。发布会上，中国联通携手宇龙·海信、中兴、华为、联想、夏新、TCL、桑菲等公司，共同推出第一批8款4.0英寸超大屏、1500元以下的智能手机。本次发布的4.0系列新定义千元智能机是3.5英寸系列的升级产品，在沃3G高速网络的支持下必将为广大用户带来更好的移动互联网体验。

中国集邮总公司发行邮票金砖

日前，中国邮政发行《壬辰年》生肖特种邮票一套一枚，中国集邮总公司同步发行《壬辰年》邮票金砖一组五款，这是我国发行的第三组生肖邮票金砖，也是中国集邮邮票金砖系列第七组。同时面市发行的还有1公斤超大规模高端贵金属产品壬辰年《本命金》、《本命银》。该邮票金砖在全国邮政集邮柜台及各地集邮专卖店均可订购。《壬辰年》邮票金砖必将在生肖邮金集藏、弘扬中华生肖文化上创造更大影响力。

广发行京城力推小微企业信贷

针对个体商户及微小企业主在生产经营中资金周转需求，结合其抵押物少、用款期限短等特点，广发行北京分行有针对性地推出了“生意红”信贷产品。广发行个人信用贷款针对不同的客户群，分为经营类“生意红”和消费类“自信一贷”两个品种。“生意红”主要用于个体商户及小企业主的生产经营、资金周转需求，“自信一贷”主要用于个人大宗消费品，两者同为免抵押、免担保。贷款金额可达5万—50万元，期限分为6个月、12个月、24个月、36个月，每月等额本息还款。如客户提前还款也不收取费用。

首旅集团营业收入创最好水平

2011年，是首旅集团实施“十二五”规划的开局之年。集团公司圆满完成2011年预算和北京市国资委下达的2011年主要经济指标，营业收入创历史最好水平，实现利润总额1352亿元，较去年增长的13.1亿元增长0.41亿元，增幅3.1%。2012年，集团将继续围绕现代服务业的发展方向 and 趋势，立足集团多业态、多板块的行业实际和特点，按照“品牌+资本”的核心发展战略，“打造硬实力、提升软实力、构筑核心竞争力”，“调整结构、创新经营、强化管理、中国服务”。

广钢打造钢铁行业“广州价格”

广钢集团转型发展、产业升级再迈出重大一步。由广州市国资委及广钢集团共同出资建设的广州钢铁博汇一期项目近日正式开业，同时启动二期项目建设。该项目集自主贸易、交易市场、制造加工、物流配送、码头起水和仓储、电子商务、期货交割、进出口代理、技术服务和金融服务等业务为一体，并具有物流交易管理中心功能，是华南地区最大的现代钢铁产业交易服务平台，目标是建成“全球采购、广州集散、辐射全国”的“广东钢铁国际采购中心”，形成钢铁行业的“广州价格”。

活动

中国白酒文化收藏展开幕

日前，由中国收藏家协会主办的“首届中国白酒文化收藏展”在北京中华世纪坛隆重开幕。为期五天的饕餮大展，将集中展示近百瓶中国收藏级名优珍品白酒，近50位中国白酒收藏鉴赏大家与200多位白酒收藏爱好者参加了开幕仪式。本届白酒文化收藏展是我国近年来最大规模、最具专业水准的收藏级白酒专业展览，受到众多专家学者的关注。展会将同步举行“首届中国白酒文化收藏研讨会”。

环球桑拿健康文化之旅启动

1月10日，桑乐金首届环球桑拿健康文化之旅在北京启动。桑乐金董事长金道明表示，希望通过活动为中外桑拿健康文化架起一座沟通的桥梁，为桑拿健康文化在中国的发展贡献一份力量。同时也让更多的人了解到更纯正、更健康的桑拿和桑拿文化。桑乐金“环球桑拿健康文化之旅”旨在促进世界各地桑拿健康文化的交流，打造世界桑拿健康文化交流的标志性事件。2012年3月，首届活动将途经芬兰、土耳其、德国，探寻并挖掘当地桑拿趣闻，促进东西方在桑拿健康方面的文化交流。

三层实木复合地板发展论坛举行

由中国林产工业协会主办的“2011中国林产工业协会新闻发布会暨三层实木复合地板发展论坛”近日在北京举行。会上发布了《中国三层实木复合地板消费白皮书》、《中国三层实木复合地板消费调研报告》、《三层实木复合地板选购铺装指南》及配套视频《三层实木复合地板消费指南》。中国林产工业协会对17家主流地板企业颁发了“三层实木复合地板推广突出贡献奖”。与此同时，三层实木复合地板被公认为是一种引领行业发展新趋势的产品，发展前景非常广阔。