

温州突围： 中小企业转型压力

■ 本报记者 陈玮英/文

三十年河东,三十年河西。
温州模式在风靡了十年、二十年、三十年后,今天似乎走到了十字路口。面对融资难、原材料价格上涨、银根紧缩等因素,相继有企业倒闭,众多中小企业处于半停工状态,生存压力无时不鞭打着众多中小企业。下一步棋子落在哪,是转型、升级,还是维持现状?专家认为克服当前困难,解决融资难不是万能药,企业还是要谋求自身转型。但也有专家指出,盲目转型要不得,否则会死得更快。

生存压力

温州民营企业被喻为是中国民营经济的风向标。温州中小企业的变化在某种程度上反映出了全国中小企业的发展境况。

温州中小企业发展促进会会长周德文在接受《中国企业报》记者采访时说,目前全国的经济形势都比较严峻,胶东半岛、大连一带、珠三角的中小企业都面临很大的困难。有的行业全行业都不容乐观,比如纺织业、打火机行业等,这些劳动密集型和对材料依赖度强的产业和企业,都面临着一些困难,生存压力非常大。

在用用工荒、原材料上涨、人民币升值、节能减排及融资难等多重压力下,温州中小企业的利润受到挤压。
“温州中小企业原来的年投资回报率有8%到10%左右,现在已经下滑到了1%到3%。”周德文说,对于民营企业来说亏损短期内还可以承受,但时间一长就一点都受不了了,可能就会倒闭。

“10年前,做一年的利润几乎是现在做10年的利润。”说起目前的境况,温州一家眼镜厂老板叶先生抱怨道。因为做了20多年的眼镜外贸生意,叶先生在业内也小有名气,可惜曾让他荣耀过的经验并没有帮他摆脱半停工半开工的尴尬局面。

叶先生告诉记者,2000年前后,企业的利润达到30%,后来扩大规模,利润却一年不如一年。按一年挣50万元来算,过去只要一天生产两三千副即可,现在却必须每天做一万副,利润跌至5%。

在温州,生产眼镜的订单全部来自国外,品牌是客户的,这种贴牌生产的中小企业在当地较为普遍。随着生产成本不断走高,加上人民币的升值,眼镜生意的利润被一点点挤出。

面对毫无竞争优势的行业,企业老板不敢轻言涨价,否则连订单的影子都看不到。但是面对订单,企业仍是左右为难。

“现在既希望看到订单,又怕有订单,签和不签都不好决定。”从事服装进出口生意的老杨告诉记者,我们的利润降了一半,情况远比2008年金融危机还糟糕。以前的年投资回报率大概是10%,现在已跌至5%了。

即便是这样,老杨也不敢接超出半年或一年时间的订单。“签单,怕生产成本越来越高,还没生产就亏损;可不签,客户就会找其他家,从事这行的人多,大家也都在博弈。”因此,为了缩减成本和控制风险,老杨只能缩短交货期,接三四个月以内的订单。

事实上,温州的劳动密集型企业目前都面临着利润微薄难以维继的艰难局面。温州市经贸委监测显示,今年前3个月,该市眼镜、打火机、制笔、锁具等35家出口导向型企业销售产值同比下降7%,利润同比下降30%左



在用工荒、原材料上涨、人民币升值、节能减排及融资难等多重压力下,温州中小企业的利润受到挤压。
CNS 供图

右。这些企业中亏损的占1/4多,仅三成企业利润保持增长。行业平均利润率为3.1%,利润率超过5%的企业不到10家。依靠低工资、低生产要素价格,大把赚取加工钱的日子已成为历史。

研究中小企业的专家陈乃醒认为,未来很长时期,中国经济都将处在成本推动型通胀的局面下,博取微薄利润粗放发展的中小企业将被残酷淘汰。

生死路口

转型、升级,或许是这些长期依靠低成本、低市价、低利润生存的温州中小企业眼下想得最多的事情。

以做鞋起家的诸建平,目前是浙江聚光科技有限公司董事长。从2006年起,他闯进了被喻为朝阳、蓝海产业的“LED”。之后迅速招兵买马,积极与科研单位合作,不惜花费大量资金在欧洲建立LED驱动电源研发中心,并成功解决散热、电源寿命等困扰LED行业推广应用的关键难题。

“2006年的时候,感觉在制鞋业方面难有很大的发展,就决定进军LED新兴产业领域。”诸建平说,建议中小企业,根据自身情况,可适时涉足新兴领域。

“人力成本上升,资金紧张,市场规律在发挥残酷的淘汰作用,作为少受国家呵护的中小企业,只能加大生产设备升级,完成转型找活路。”陈乃醒认为,“几年以后,就未雨绸缪做技术升级、产品改进的企业,现在日子会好过一些。”

北京大学企业危机管理课题组组长艾学蛟认为,长期以来,温州的中小企业都不注重产业升级的问题,原因是一直没有遇到真正的生存压力。“只有到企业真的活不下去了,才会想到转型”。

艾学蛟说,商业模式就是企业的内部调节。“目前,温州企业在这方面的改变显得不够。”他认为,这是温州中小企业存在困难的根本原因。不仅仅是资金问题,如果现在企业不改变模式,仅靠资金也不一定能改善现状。

中投顾问高级研究员薛胜文分析告诉记者,产业结构升级不能为了转型而转型,承载了中国大量剩余劳动

力的传统加工出口企业,急于转型的结果就是中国经济发展硬着陆。

“除了转型,他们找不到更好的救赎方式。但转型需要时间积累,也有阵痛,这对于温州企业是不容小觑的考验。”周德文说。

温州中小企业多为家族式企业,管理上相对落后。同时,作为劳动密集型产业,还是依赖出口的外向型企业,增长方式上也相对落后,因此转型对他们来说并非易事。

周德文分析说,中小企业转型需要从自身实际考虑,不应盲目转型。因为转型升级的道路并非坦途,需要资金、技术、人员等方面的支撑。“现在大部分中小企业还处于求生存的状态,如果这个时候盲目转型只能是死得更快。”

也就是说,对大部分中小企业来说,目前首要任务应该是找准位置,以务实的心态来求发展。周德文认为,这部分中小企业可以联合起来,走出低、小、散的现状,形成行业集群,龙头企业可以凭借自身的优势来整合行业,从而打造小型巨能企业。

具备了抗风险能力后,企业在联合的基础上走向升级,打造自己的品牌。周德文说,有自己品牌的企业,在2008年金融危机来临时,不但没有冻死,反而凭借品牌优势挖到了蛋糕,获得了发展。“而温州众多中小企业恰恰是没有自己的品牌”。

企业循序渐进完成升级之后,可以从自身出发考虑是否要转型。周德文表示,但并不是放弃传统产业,因为无论市场经济如何发展,任何时候都需要传统产业。

瓶颈待解

为了摆脱经营困境,中小企业在通胀时期进行产业转型是宏观经济作用的结果。薛胜文认为,通胀虽然导致一部分低产能、低利润率的企业被市场淘汰,催生一批具有竞争力的新企业,但是企业转型需要有充足的资金、政策支持作用,当前虽然有中小企业板块作为企业发展平台,可是处于产业链末端的大批中小企业无法获得政策利好。

融资难一直是困扰中小企业发展的一个瓶颈。

温州一家生产打火机企业的李老板,从2010年年底开始,就一直在向银行申请贷款,直到现在也只融到了总资金量的30%,剩下资金缺口,只有靠民间借贷了。即便是这样,李老板还是让周围做企业的朋友羡慕不已,因为能从银行贷到款太不容易了。

但这对于想转型的李老板来说,杯水车薪,“如果能借到更多的资金就做大单子,做好的转型项目。”

薛胜文表示,解决中小企业融资难的问题不仅需要政府的政策支持,更需要有人在人民币贷款业务方面倾向于对中小企业放款,以解决资金匮乏、企业发展形势较好的中小企业。“此外,应当正确引导民间借贷从幕后走向社会融资舞台,在保证其合理的资本收益率前提下,利用民间借贷的灵活性去补充中小企业融资需求”。

一直在为中小企业融资而奔走的周德文认为,目前的投融资体制还跟不上经济发展的速度,一方面,温州36万家中小企业确实需要资金,缺乏资金的扶持,另一方面,温州有大量的民间资本。但是两者之间没有很好的桥梁和纽带。他表示,温州民间资本实力雄厚,有关部门可以扩大现有村镇银行试点范围,在金融机构市场方面的准入、规模、利率浮动幅度等方面进一步放宽限制,引导温州金融资本步入正常资本市场。因为门当才会户对。相对应的企业才会为中小企业贷款。

国务院发展研究中心一不愿具名的研究员也表达了同样的观点,目前中小企业融资渠道不畅,解决问题需要发展中小企业金融,为中小企业开设专门的服务银行,满足中小企业的发展模式,因为现在的银行都主要是为大企业服务的。同时,增加小额贷款,增加产品种类,向小型、微型企业倾斜。

资料显示,目前,中小企业占全国总企业数量的99%,上缴的税收占全国税收的50%以上,贡献GDP占全国总数的60%以上,创造的就业率占到全国75%以上。由此可见,中小企业在繁荣经济、扩大出口、增加就业等方面发挥了重要作用,这就更需要社会各界的关爱与扶植,以获得更大的发展。

贵州千座煤矿重组调查

(上接第一版)

副省长孙国强说,到2013年,贵州省小煤矿数量压减到800处,2015年控制在650个左右。到2015年,煤炭百万吨死亡率达到1左右。煤矿安全生产形势实现明显好转。

目前,贵州省先后出台了50多个行政规章和规范性文件。已累计公告关闭不符合国家产业政策和不具备安全生产条件的矿井1180对。有效推进了大煤矿兼并重组、托管、帮扶小煤矿产业体系建设。加大了对危险路段、事故多发点段安全隐患的排查和治理力度,与四川省、重庆市、广西壮族自治区建立了道路交通安全联动工作制度,加强了区域性预防道路交通事故联动协作。

2010年,全省共发生100起较大煤矿事故,均按规定程序进行了严肃查处,共处理责任人896人,其中移送司法机关追究刑事责任100人。

观望与分羹

按照《指导意见》,其煤矿的兼并重组方式是,以市(州、地)和有关县(市、区)为单位,以资源为基础,以资产为纽带,通过企业兼并重组等方式,减少企业数量,鼓励各种所有制煤矿企业以及电力、冶金、化工等工业企业以产权为纽带,以股份制为主要形式参与兼并重组。

贵州省能源局还对兼并重组主体进行了明确:支持符合条件的国有和民营煤矿企业成为兼并重组主体,支持具有经济、技术和管理优势的企业兼并重组落后企业,支持优势企业开展跨地区、跨行业、跨所有制兼并重组,鼓励优势企业强强联合,鼓励煤、电、化、运一体化经营,实现规模化、集约化发展,努力培育一批具有较强竞争力的大型企业集团。兼并重组企业应在被兼并企业注册地设立子公司。

兰海平告诉《中国企业报》记者,无论私营还是国有,都可以参与兼并重组。所以,外界猜疑的“国进民退”并不存在。

在政策推动之下,众多企业寄望分羹。

4月22日,有媒体报道,中天城投公司将出资4亿元设立一家合资公司参与贵州煤炭资源整合事宜。随后,中天城投对外宣布,煤炭资源整合是公司“十二五”时期的长期目标,短期并无实质动作。

中天城投有关人士表示,“公司威宁痣瘡营煤矿和赫章野马川煤矿正在加速勘探过程当中,到目前为止尚未完成勘探工作也未获得采矿权证,今年年内进入开采阶段较难。公司会力争在‘十二五’期间在矿业方面有一个比较大的发展。但近期公司将收购煤矿一事,并不属实。”

最新的消息是,中天城投准备重金投入新能源项目。是否大量收购煤矿,将拭目以待。

6月上旬,粤宏远大股东宏远集团就两次出手增持上市公司股票。民族证券一位不愿署名的研究员表示,粤宏远作为一家以地产为主业的上市公司,在地产行业遭遇宏观调控之时,其“副业”煤炭业务却成了市场一直关注的焦点,不排除粤宏远对贵州煤炭有所企图。

其实,粤宏远曾明确表示要大举进军煤炭行业,且两度在贵州省威宁县收购煤矿企业。在2010年年报中,粤宏远称,未来公司在保持现有煤矿生产安全稳定的情况下,将逐步扩大生产和投资的规模,把握行业发展机遇。

贵州一位市场人士说,“包括盘江股份、赤天化、黔源电力等本土企业以及‘ST四维’都在盯着煤炭整合的动态。”5月,“ST四维将注册地迁到贵州,有关人士认为,‘其目的主要是为了煤炭资源。”

部分上市公司已明确表态将参与贵州省煤炭资源整合。6月8日,“ST四维向股东大会递交一份临时提案,拟对旗下矿业投资公司增资,达到整合贵州煤矿的目的。此前的4月21日,中天城投也公告称,拟出资与贵州联和能源清洁能源有限公司共同投资设立控股子公司,负责对贵州省煤炭生产企业、所涉矿区的并购、重组、整合、勘探、开采、深加工等。”

对此,贵州省能源局一位官员告诉《中国企业报》记者,目前尚未收到这些公司的上报资料。“而且并不是有钱就可以参加煤矿兼并和重组的,我们还要考察对方是不是有开采煤矿的经验等多方因素”。

挑战重重

目前对多数煤矿来说,面临着重组的压力,其中,要么被兼并,要么,扩大再生产。

由于组建企业集团投资需要10亿—20亿元以上,资金的需求量很大,光靠企业很难办到。为改善贵州中小煤矿企业信贷环境、缓解部分中小煤矿企业融资难问题,实现加快推进贵州中小煤矿整合技改进程和安全生产保障的目标,在贵州省能源局的发起下,5月10日,贵州省政府已经批准成立贵州省能源担保有限公司。

该公司注册资本首期为3亿元,二期将增至10亿元,由贵州盘江化工厂、贵州省煤矿设计研究院、新希望集团、江西省煤炭集团、山东肥城矿业集团等共同投资组建。

据了解,贵州省能源担保公司成立后,将主要开展煤矿企业项目融资贷款担保、企业流动资金贷款担保、企业综合授信贷款担保、诉讼保全担保以及企业重组、转让、兼并、托管及策划和咨询等中介服务。

《中国企业报》记者了解到,贵州有很多煤矿,从投资煤矿到现在,产量从9万吨到15万吨,再增加到30万吨不断升级,矿老板也不断投资,此次整改就是企业的更高一道坎。

重组过程中,矿主最为担心的就是价格。对此,贵州省能源局的《指导意见》也有考虑,兼并过程中要坚持依法操作与体制机制创新相结合,坚持减少煤炭开发主体与维护企业职工和投资者合法权益相结合。但是众多矿主对此表示担忧。

贵州浙江总商会副会长、毕节水箐镇阿拉寨煤矿总经理叶志密说,总觉得企业的发展变化老追不上政策的步伐。身边20多个陆续投资煤矿的外来投资者,大部分没通过验收合格,一投就整改,不停地在调整。

根据已公布的贵州煤炭企业兼并重组补偿参考标准,被兼并重组的煤矿为生产矿井的,按其设计规模吨煤投资补偿可按不低于300元的标准执行。煤矿企业兼并重组的补偿标准既可按双方达成的收购价款执行,也可按双方认可的有资质的中介机构对煤炭企业评估的价值参考执行。如被兼并重组生产矿井已缴纳采矿权价款的,兼并重组企业集团应支付其已缴纳的采矿权价款,并再按已缴纳采矿权价款的30%给予补偿。被兼并重组煤矿为在建矿井的,按其实际发生的基本建设投资额给予补偿,并再支付其实际发生的基本建设投资额的50%给予补偿。

“补偿还是低了。”多个煤矿老板在接受记者采访时说,“我们的煤矿小,重组过程中多半就要被别人吃掉,根本就没有话语权,很被动很担心。”更有矿主,直接对记者表示反对煤炭重组。

有矿主分析认为,建成一个30万吨的矿起码需要投资1.8亿元,补偿只达到投资的50%左右。他说,两年内要实现这样一次跨越仍有些令人担忧的问题。首先是政策的稳定性和延续性;其次是融资难。

与此同时,近年来,煤炭主产区大规模关闭整合小煤矿后留下的产能缺口补充较慢加剧了今年的电煤紧张。贵州省经信委经济运行协调处处长张全毅介绍,目前,全省日进电煤15万吨左右,日均消耗16万吨左右,缺口超过1万吨。

与旺盛的需求相比,多个产煤大省的煤炭产量较往年均有提高,但是,仍然跟不上增长过快的用电需求。据贵州省能源局统计,1至4月,贵州累计完成原煤产量5018.93万吨,同比增长近10%;销售电煤1657.21万吨,较去年同期增加357.93万吨。电煤的增加仍然难以应对用电量的快速增长。

面对种种利益纠葛,贵州煤矿重组任重而道远。

(上接第一版)

对于近期市场而言,由于需求表现平淡以及销售公司尚有部分库存,故而对当前资源供给影响有限,但后期如炼厂生产恢复情况不理想,将不排除部分地区控制销售节奏,价格高位持稳可能。

记者从大连石化内部获悉,为了保证市场供应,大连石化旧有装置正在全力生产。“我们幸好有老区,已经全力生产了,生产任务完成应该还行”。

虽然对油品市场影响不大,但石化下游产品供应与价格可能受影响较重。除大连石化外,中海油惠州炼厂着火事故也导致芳烃装置停产,市场供应力骤减,部分贸易商担忧后期供应减少,持货商惜售拉涨心态凸显。中石油和中石化旗下的石化企业纷纷提高芳烃产品的出厂价格。

据生消费社分析师张明介绍,受此次起火事件影响,大连石化旗下新芳烃装置已停产,该套装置纯苯产能25万吨/年,甲苯48.6万吨/年,二甲苯49.6万吨/年,按照往年的规律,7—8月份芳烃产品很容易冲高,2008年、2009年的年度最高价都是在这个时

间段产生。

中海油芳烃装置到今年年底都很难完全恢复生产,对中海油的芳烃产品生产有较大影响。多家市场研究机构认为,惠州炼厂此次发生火灾减产,芳烃相关产品市场行情看涨。

因为近期国际原油动荡不定,纯苯、甲苯、二甲苯成本变化较大,进口货源价格目前依旧高于国内,中石化、中石油刚在上周四和上周五完成了对芳烃系产品的挂牌价格调整,华东地区纯苯市场主流报盘价格在7800—7900元/吨,实际商谈价格在7850元/吨附近。比调价前高了350—400元/吨。

有经销商开始炒作商品价格。大连石化芳烃车间停产,芳烃系产品将有冲击更高价位的可能。“具体数据还要看原油的波动能不能与此突发事件形成协同效应,不管怎样说,这对目前清淡的市场成交人气都是一剂不错的调节。如果两者配合到位,纯苯、二甲苯等产品近期实际成交价格涨50—200元/吨是问题不大的。最高点我们还是预计将出现在7月底或者8月中旬。”张明告诉记者。

儿基会成立30年 本报获爱心奉献奖

纪念中国儿童少年基金会成立30周年大会于7月15日下午在北京人民大会堂举行,大会对30年来为中国儿童慈善事业作出突出贡献的爱心单位和个人进行了表彰,本报获中国儿童慈善奖——爱心奉献奖。

中共中央政治局委员、全国人大常委会副委员长王兆国在会前会见了出席纪念大会的“中国儿童慈善奖”获得者及长期关心支持儿童慈善事业发展的中国儿童少年基金会功勋理事、理事等,并向长期以来为中国儿童慈善事业发展作出积极贡献的社会各界爱心人士表示感谢。

中国儿童少年基金会是经中央书记处会议决定,于1981年7月正式成立,是我国第一家公益基金会。30年来,精心打造了“春蕾计划”、“安

康计划”等儿童公益品牌,2011年新推出了“消除婴幼儿贫血行动”,这些公益项目共募集社会资金19.2亿元,项目惠及全国1200万贫困儿童。2008年被民政部评为5A级基金会。30年来,中国儿基会坚持救助贫困弱势儿童的方向和主题,坚持抓好品牌建设并不断开拓创新,坚持公开、公正、透明,坚持依靠各级妇联组织,广泛动员社会力量,为增进儿童福祉作出了积极贡献,已经发展成为一个规范有序、富有活力、公信度高的慈善组织。

中国企业报社十分重视慈善事业,先后组织报社全体员工参与了爱心包裹捐赠、为贫困地区儿童捐赠衣物等公益慈善活动。此次获评爱心奉献奖。

(冬冬)