

大批证照齐全、质量合格的企业被要求“自愿注销”

# 中国山楂之乡： 政府发文关停小企业遭质疑

本报记者 郝帅 / 文

一纸政府文件，将河北省兴隆县的支柱产业打入了“冰窖”。

兴隆县是我国北方最大的果制品生产基地和集散地，号称“中国山楂之乡”。目前，这个县很多从事山楂蜜饯加工的企业已经“被停产”。

兴隆一家山楂加工企业负责人马先生告诉《中国企业报》记者：“我们县政府发了一个文件，不能满足投资规模、占地面积等条件的山楂加工企业都被勒令停产了。”

“最让人不明白的是，我的企业证照齐全，产品没有发现任何问题，质监局为什么要关我的厂子？而且他们根本没提过厂子关停后的补偿问题。”马先生说。

7月11日上午，当马先生到县工商局申请营业执照年检时，被告知“质监局通不过就不能验执照”。

兴隆县素以“林果立县”，今年却突然以行政命令的方式关停大量山楂加工企业。马先生等业内人士普遍表示“摸不着头脑”。

## 进退两难：面积小 会被关，要扩建不批地

在已经停产的山楂加工厂，马先生告诉记者：“现在上海、南京、北京、内蒙古等很多经销商都在向我要货，但是因为无法生产根本供不上货，不但严重影响了经营和企业自身的信誉，压在经销商那里的保质款更是打了水漂。”

随后，马先生向记者出示了一份2011年4月28日由兴隆县人民政府办公室下发的《兴隆县蜜饯生产加工企业专项整治行动方案》。

该方案规定：“新建蜜饯生产企业，总投资不低于800万元。现有改造企业，总投资不低于300万元。生产车间（洗果一二次包装）面积不少

于600平方米。成品库面积不少于150平方米……”

马先生说：“政府相关部门跟我说，我的厂子不达到规定面积就必须关停，否则就停电。最让人不能理解的是，他们还要我交回生产许可证，并且还要填一个自愿放弃生产许可证的表格。我的厂子产得出，卖得动，为什么不让生产？”

对于政府所规定的投资额和占地面积，马先生表示：“如果按照政府的规定来做，我的投资和生产规模基本上都要翻一倍。但是我10多年的心血都已经投在厂子里，再追加投资很困难，而且扩大生产规模后多出来的产品让我卖给谁呢？我实在不明白政府为什么要干涉我们企业的经营行为。”

马先生还表示：“让我们扩大规模，总得给我们土地吧，在政府的现场办公会上，我们很多人都向政府申请增加扩大规模所需要的土地，而政府给我们的答复是，不会新批给我们一点土地。”

## 企业主被要求 填写自愿注销申请

按照整治方案，兴隆县希望减少辖区内的山楂加工企业数量，以便于食品安全卫生方面的监督和管理。

而具体做法是，将不符合整治方案规定的山楂加工企业分批次关停；其中，东区工业园的山楂加工企业主要以合并为主，而之外的企业可能则难逃被关停的命运。

张宝君是兴隆县实力源食品有限公司的负责人，他的企业属于首批被关停的对象。他说：“我的厂子被关，没有别的原因，就是因为规模不够大。”

张宝君表示：“我也填了一张《食品生产许可注销申请表》，而且被要求在注销原因一栏中填写自愿



河北省兴隆县政府发文关停大批正常经营的山楂食品加工企业，令被关停的山楂加工企业感到不解的是，自己产销对路，生产合规，政府对企业经营行为的干涉简单、粗暴，且未明确补偿方案。

本报记者 郝帅/摄

申请注销。之所以填了这张表是因为当时已经给我断电，如果不填就不能恢复供电，我的生产区和生活区都是在一起的，如果断了电，我和员工的生活都会有很大的麻烦，没有别的办法，所以就填了表。”

据张宝君透露，虽然恢复了供电，但为了确保他不再生产，政府相关工作人员还拆走了他车间内吸浆

泵上的一个零件。随后，记者来到一家没有被关停的山楂加工企业。该企业负责人李先生向记者表示，“确实得到了通知，最近也看到了很多同行被关。闹得人心惶惶。如果是因为食品质量而关停企业，谁都没得说，但是因为规模小而关掉，我们所有做山楂加工的都无法理解。”

对于政府对山楂加工企业可能执行的合并政策，记者所走访的山楂加工企业负责人无一例外地表示不解。

李先生表示：“企业的经营行为就应该企业来做，质监局也好，政府其他部门也好，都不应干预企业的正常经营行为。”

一家已经停产但还未交还生产许可证的企业负责人表示：“相关部门经常到我们这里检查，如果是因为食品安全问题，应该关。但是我们没有食品安全方面的问题啊，为什么还要我关？”

上文中提及的马先生则说：“2家或者3家企业合在一起要比新建厂的成本还大，这里的成本来自于两个方面。第一是整合厂区和设备所需的投资，第二是管理上的投资，同时各人的配方和销路以及销售商合作模式都不一样，这样搞起来一定会乱套的。”

在《河北省食品生产加工企业基本条件》等相关文件中，都没有对食品加工企业投资和规模方面的规定。

## 证照齐全、质量合格， 但关停损失无人负责

记者6月23日一早来到了兴隆县质监局，质监局办公室工作人员向记者表示，他会帮助记者联系安排采访，但很快又答复称领导不在家，由办公室主任接待记者。

这位张姓办公室主任告诉记者，兴隆县质监局有规定，凡是采访要先到县委宣传部进行联系，由宣传部统一协调。

记者又来到兴隆县委宣传部，宣传部副部长孟庆华在联系兴隆县政府及多家相关部门后向记者表示，关于此事，应该不像企业说的那样仅仅因为规模而关停，而是相关部门在检查后发现了问题而关停了

企业。相关领导确实不在或者很忙，无法接受记者的采访。

作为执行部门的质监局称，局长去省里开会了，6月24日（周五）才能回来，会在周一（6月27日）联系记者对相关情况进行说明。但截止记者发稿，兴隆县政府没有任何人给予任何形式的回复。

关于停产所造成的损失，张宝君说：“因为停产而无法供货，仅在超市货物被锁码一项损失就达60万元。而生产许可证被吊销后，生产设备也就成了废品一堆，再加上产品包装、库存等损失，我的全部损失会超过百万元。”

一家已经停产企业的负责人说：“就拿检验员来说吧，以前我们是几个企业聘一个检验员，但是政府不允许，我们每个企业就聘了自己的检验员，而且这些检验员都经过国家的正规培训，具有检验资格。我不知道除了不到3290平方米还因为什么关了我的企业。我也到过很多地方，比我的食品加工企业多的是，为什么只有我要关停？”

记者调查发现，兴隆县政府此次对山楂加工业的整治已经波及相关产业。

一位经营山楂批发的企业负责人告诉记者：“去年这个时候，红果（当地对山楂的叫法）一斤能卖到1块1甚至1块2，现在6毛都没人要。”

至于到收获季节山楂如何卖出去，该负责人表示：“兴隆县是全国县级山楂产量第一大县，每年到收获的时候会有很多外地销售商来买山楂，但如果当地的山楂加工企业大量关停，兴隆山楂无论是销量还是售价都会受很大的打击。”

事实上，不仅是山楂的销售，兴隆县的山楂储藏、运输、销售等整个产业链都已经感受到了震荡。

（应采访对象要求，文中马先生、李先生均为化名）

# 永大集团： 引领电气产业的发展潮流

张胜 / 文

近日，吉林永大集团股份有限公司首发申请获通过。招股说明书显示，公司拟在深交所发行不超过3800万股，发行后总股本1.5亿股，募集资金3亿元，投入年产8000台12kV永磁高压真空断路器技术改造项目、年产1200台40.5kV永磁高压真空断路器和8000台万能式永磁低压真空断路器建设项目、企业营销网络建设等3个项目。

## 优质产品

本次募集资金投资项目成投产后，公司的生产能力和盈利能力将显著上升，能进一步改善公司的产品结构，并有效地优化公司财务结构和降低财务风险。本次募集资金投资项目实施完成后所形成的新增生产能力及其对研发、销售等方面的积极影响，将有效地提升公司的技术水平，为公司未来的发展奠定良好的基础，增强公司的核心竞争力。

开关业务收入中的占比分别是84.25%、86.19%和84.18%。

永磁开关是指配装永磁操动机构的电气开关，大类上可以归为输配电设备业，细分归类可以归为电气开关行业。永磁开关较之弹簧开关具有寿命长、可靠性高、免维护、体积小、结构简单、功耗低、智能化等明显的优势，符合电气开关的未来发展趋势。2009年全国高压开关产量约55万台，其中永磁开关产量为3万台左右，永磁开关在高压电气开关中的比重约为5%。永磁开关主要应用于中高端领域（如钢铁、电力、电网、铁路、石化等行业用户），这些用户对电力设

## 自主创新

目前永磁开关尚处于产品生命周期的导入期，正在接近形成一个细分产业。永磁开关配装的永磁操动机构需要配套控制电路且对控制电路可靠性要求很高，因此配套技术一直是一个较高的门槛，也是划分行业内同类企业行业地位的重要标尺。

从吉林永大的发展经历与目前的行业地位来看，也印证了这一结论。从公司董事长到基层技术人员，吉林永大一直注重一线新产品的研究开发工作。公司的经营策略也一直以走技术路线、走产品差异化竞争为主线。

早在1999年，公司便开始了永磁操动机构的研发。仅仅两年的努力，公司便成功研发了12kV的永磁开关，实现了技术上的重大突破。且在当时，公司开关的使用寿命已经达到了5万次左右。到2006年，公司永磁开关技术已经进入了成熟期，产品已开始规模化生产，并从户内高雅等领域逐步进入钢铁、化工等行业。到2009年，公司开始进入新的目标市场如煤炭、电力、铁路、大石化等客户。目前公司永磁开关已经在全部五大发电企业华能、大唐、华电、国电、中电投取得了产品销售记录和运行业绩。

通过十多年的自主研发与技术创新，吉林永大已经成功解决了永磁开关控制电路可靠性的难题，并形成具有自主知识产权的永磁开关产品，是业内少数几家掌握永磁开关成熟技术的企业之一。作为国内最早从事永磁开关专业生产的厂家之一，如今的吉林永大不仅是永磁开关这种新产品新技术的探索者，更是国内永磁开关这个新兴产业的领军企业之一。

## 整装待发

公司业务未来发展方向主要包括三个方面：现有产品的智能化、小型化、标准化、通用化和模块化；开发高电压、大容量永磁开关；研发户外使用的永磁高压开关新产品。

技术储备如下：操动机构真空断路器技术；于32位DSP在片系统开发和设计平台技术；配网自动化、智能化技术。

产品储备如下：12kV/6300A-80kA短路开断的大电流永磁高压真空断路器；24kV/630-3150户内高压真空断路器；7.2kV、12kV高压真空接触器及熔断器组合电器；12kV/D5000-63发电机出口真空断路器；27.5kV/2000A铁道断路器；7.2kV、12kV矿用真空断路器及矿用隔爆型永磁机构高压真空配电装置；阻容吸收器；PCM4000系列变电站综合保护装置及系统。

IF4000智能馈线系统；PL.NET智能通讯管理系统；双以太冗余变电站综合自动化系统；低压配电综合自动化系统；ICU4000智能开关控制及系统；PT、PC测控管理装置、电机智能控制保护器、风机控制器、储能电容电压监测仪、马达控制保护管理装置、电子式热继电器等智能仪表。

目前，公司已研发成功并储备了多种高低压开关及相关产品。这些产品已经通过“CCC”认证和新产品新技术投产鉴定，待条件成熟公司可择机进行规模生产并实现销售，成为公司现有产品种类的有效补充。

## 续写辉煌

公司长期以来一直坚持“走技术路线取得产品创新、走产品差异化竞争以取得高毛利率”的经营策略，并已经形成技术导向型的企业文化，这是企业的基础性竞争优势。公司未来仍然坚持这种整体性的发展战略。

公司的战略定位是永磁开关研发和制造的专业化企业，永磁开关是公司的核心业务，开关柜业务作为永磁开关的配套业务存续。

具体的产品经营战略是：永磁开关的智能化、全固封小型化和规模化以及进一步扩展永磁技术在开关地域的应用。为此，公司未来的产品战略发展方向主要集中在以下三个方面：通过智能部件的研发和产品功能设计，提高现有产品的技术和工艺水平；强化产品的标准化、通用化、模块化，扩大生产规模，提高市场占有率；利用永磁技术优势，拓展其在开关领域的应用范围。

公司将集中力量发展永磁开关技术，力争在技术、产品、品牌上持续保持领先，同时延伸永磁开关产品线，努力提高永磁开关产品的市场占有率。公司将不断提升永磁高压真空断路器产品的产销量，继续巩固在永磁高压真空断路器的行业领先地位。公司永磁低压真空断路器和永磁低压交流接触器将进入批量生产，公司将逐步扩大上述两类产品的市场份额，使其成为公司新的利润增长点。